БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№63 (406) 29 сентября 1997 года — понедельник

СВЯЗЬ С XXI ВЕКОМ

© MAGNART

824 дня до 2000 года

СЕГОДНЯ

НАВСТРЕЧУ ГОДОВЩИНЕ РЕФЕРЕНДУМА

Стр.4

«Белорусская деловая газета» дважды обращалась к следователю следственного отдела Гродненского УКГБ Борису Рагимову с просьбой об интервью с Павлом Шереметом и дважды получала отказ: первый раз на том основании, что УПК предусматривает встречи обвиняемых лишь с близкими родственниками, во второй раз (уже после того, как в Гродненскую тюрьму был допущен корреспондент «Интерфакса») с еще более конкретной формулировкой – «не представляется возможным». Но в день, когда исполнилось ровно два месяца со дня содержания Павла под стражей, а именно 26 сентября в редакции появился человек с листком бумаги, исписанным мелким, хорошо нам знакомым почерком. На все вопросы он отвечал: «Ничего не знаю, знакомый просил передать». Огромное спасибо неведомому нам знакомому!

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ДВА МЕСЯЦА В ЗАКЛЮЧЕНИИ. ОДИН РАЗ БЫЛО СТРАШНО

Павел ШЕРЕМЕТ

Гродненская тюрьма по условиям содержания считается одним из самых суровых заведений подобного рода. Возможно, это связано с тем, что здесь содержат не только подследственных, но и заключенных-«крытчиков», осужденных на несколько лет тюрьмы, -- самого тяжелого режима отбытия наказания. И осужденных, и подследственных здесь держат хоть и в разных камерах, но в одном корпусе, поэтому своеобразная «война» администрации с «крытчиками» сказывается и на тех, кто еще под следствием. Меня, правда, содержат во втором, более «тихом» корпусе. Сейчас в камере номер 65, рассчитанной на четыре человека, нас пять. И одному приходится спать на полу. Состав периодически меняется, но люди все попадаются в общем-то нормальные (двое были за убийство, один -- за грабеж, один -- за хулиганство, для разнообразия, видимо, подсаживались к нам даже бомж и «алиментщик»)...



Тост от Шеремета: пусть наше спокойствие доводит до бешенства наших врагов

Испытывал ли я за два месяца страх? Один раз. Когда меня только привезли в тюрьму. Было девять часов вечера. Темнело. И тяжелые железные тюремные ворота со скрипом «отрезали» прежнюю мою жизнь. Охрана, лай собак, ряды «колючки», любопытно-настороженные взгляды заключенных... Первые минуты было жутко, но затем это прошло. Ко всему быстро привыкаешь. Я чувствую себя спокойно, страха нет. Не было его даже тогда, когда меня за голодовку собирались отправить в карцер. Осталось только презрение к этой обезумевшей власти. За прошедшие два месяца я четко усвоил: заключенных бояться не надо, опасаться следует тех, кто носит погоны, поскольку они тебя ненавидят, для них зэк (даже подследственный) -- уже преступник, которого можно и нужно безнаказанно унижать.

Теперь я уже точно знаю, что наша камера прослушивается, и когда-нибудь обязательно расскажу, как убедился в этом. Кстати, «крытчики» утверждают, что прослушка камер -- обычное здесь дело, а у тюремного начальства прослушка разговоров заключенных -- своеобразное хобби. И с сокамерниками, и с другими «жителями» УЖ-15/ст-1 отношения у меня хорошие -- морально поддерживают, выручают сигаретами или, к примеру, чаем. Хотя, сами понимаете, весь этот «товар» здесь на вес золота, да и отправить «посылку» из камеры в камеру довольно сложно.

Угнетает сам по себе тюремный режим. Круглые сутки тебя держат в маленькой камере -- 2 на 3,5 метра. Раз в сутки на один час выводят на прогулку -- в каменный мешок 5 на 5 метров с сеткой вместо крыши. В 6 утра подъем и завтрак, в 22.00 -- отбой. Все -- по звонку. Кормят три раза в день кашей или супом, плюс полбуханки черного и четверть буханки белого хлеба. Так что толстых в тюрьме встретить практически невозможно. Общаешься только с сокамерниками или перекрикиваешься-перестукиваешься с другими камерами, но это -- нарушение режима. Никогда не думал, что безделье утомляет. Здесь начинаешь уставать на второй день. Хорошо, что есть библиотека, и в день умудряюсь прочитывать по книге. А вот борьбу с администрацией я проиграл: несмотря на жалобы в прокуратуру, администрация методично «лопала» один за другим передававшиеся мне родителями телевизоры, поэтому за два месяца телевизор в камере мы смотрели всего два дня (16 и 17 августа) по четыре часа в день. Весь первый месяц не приносили газет. Правда, сейчас я «наслаждаюсь» «Гродненской правдой» (местный вариант нынешней «Народной газеты») или «Рэспублікай». Впрочем, об этих «играх» администрации тюрьмы я тоже как-нибудь расскажу подробнее.

О чем я думаю? Строить планы на будущее в тюрьме очень сложно -- давит атмосфера и трудно оторваться от настоящего. Думаю, в основном, о родных и близких мне людях. Спасибо всем, знакомым и нет, за помощь и поддержку. Когда ты знаешь, что на свободе за твоей спиной стоят люди, легче выстоять.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ПРЕДСТАВИТЕЛИ МЭК СОБЕРУТСЯ В МИНСКЕ НА НЕСКОЛЬКО ЧАСОВ

Отдел информации «БДГ»

1 октября в Минске должно состояться выездное заседание Межгосударственного экономического комитета СНГ, в котором примут участие вице-премьеры и штатные сотрудники МЭК. Предполагается, что председательствовать на нем будет российский вице-премьер Валерий Серов. По каким причинам было принято решение провести именно выездное заседание и почему для этих целей был выбран именно Минск, пока неизвестно.

Планируется, что заседание продлится всего несколько часов. За это время МЭК намерен рассмотреть около десяти вопросов. Среди них -- проект концепции сотрудничества и координации действий в области валютной политики, механизм исполнения решений арбитражных судов, вопросы взаимодействия при осуществлении экспорта, работ и услуг военного назначения в третьи страны, проблемы сотрудничества в строительстве автомобильных дорог, проекты создания фонда поддержки культурного сотрудничества и экологического фонда. МЭК также планирует заслушать аналитический доклад об успехах государств СНГ в деле реформирования экономики.

СОЮЗ

УНИФИКАЦИЯ «ЧЕРНОБЫЛЬСКИХ» ЛЬГОТ

Отдел информации «БДГ»

29-30 сентября в Гомеле состоится совместное заседание постоянных комиссий Парламентского собрания Беларуси и России по проблемам экологии, природопользования, ликвидации последствий аварий, социальной политики, науки, культуры и гуманитарным вопросам.

Как сообщили корреспонденту «БДГ» в пресс-службе Национального собрания Беларуси, планируется участие в заседании заместителя председателя Парламентского собрания Павла Шипука. Кроме того, ожидается, что к работе комиссий будут привлечены депутаты обеих палат белорусского парламента, федерального собрания Российской Федерации, представители министерств и ведомств двух стран.

Участники парламентских комиссий планируют обсудить пути повышения эффективности взаимодействия Беларуси и России в решении проблем, связанных с ликвидацией последствий аварии на Чернобыльской АЭС. Результатом заседания должна стать разработка предложений по унификации нормативно-правовой базы двух государств по вопросам льгот и гарантий гражданам Союза Беларуси и России, пострадавшим в результате чернобыльской аварии.

ОППОЗИЦИЯ

ОЧЕРЕДНОЙ ТЕНЕВОЙ КАБИНЕТ ПОКА НЕ СОЗДАН

Виктор МАРТИНОВИЧ

23 сентября состоялось заседание Национального экономического совета, созданного под эгидой объединенной белорусской оппозиции. Предполагалось, что результатом этого собрания станет формирование очередного теневого коалиционного правительства. Однако вопреки ожиданиям этого не произошло.

Напомним, что на последнем съезде ОГП единым национальным лидером был избран Геннадий Карпенко, возглавивший так называемое общественное коалиционное правительство. Но в связи с тем, что этот теневой кабинет не вобрал в себя представителей всех оппозиционных партий, было принято решение преобразовать его в Национальный экономический совет. Прерогативой этого органа стало обсуждение сугубо экономических вопросов.

Однако проблема объединения белорусской оппозиции по-прежнему остается нерешенной. В связи с этим, как сообщил Геннадий Карпенко, руководством нескольких политических партий было принято решение о создании организации, которая стала бы проводить работу в этом направлении. Представители БНФ, ОГП, БСДП, Партии труда и справедливости, Партии здравого смысла, «Надзеі» и ПКБ решили сформировать Объединенный демократический совет Беларуси (судя по всему, именно такое название будет носить новый консолидирующий орган белорусской оппозиции).

23 сентября третье теневое коалиционное правительство не было создано по причине того, что ряд политических партий обратился с просьбой провести еще один цикл предварительных консультаций. Кроме того, по словам Геннадия Карпенко, необходимо было согласовать состав и структуру кабинета, обсудить проект положения о правительстве. Ожидается, что его состав будет обнародован уже 30 сентября.

Вот как прокомментировал результаты заседания Национального экономического совета представитель БНФ Вячеслав Сивчик:

-- У БНФ сегодня есть свой теневой кабинет, который никогда не прекращал работу. В самое ближайшее время будет проведена реорганизация, в его состав войдут новые, молодые силы. Что касается создания третьего коалиционного правительства, то, на мой взгляд, это прерогатива прежде всего Верховного Совета 13-го созыва и тех людей, которые согласны войти в эту структуру, но не политических партий и общественных объединений. И мне кажется, это не является задачей БНФ. Фронт всегда поддерживал Верховный Совет 13-го созыва как легитимный политический и правовой институт, основанный на базе Конституции 1994 года. Однако, на мой взгляд, наша задача намного шире, чем поддержка этого института.

ВИЗИТЫ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛЕГАЦИЯ ПОСЕТИЛА ИНДИЮ

Отдел информации «БДГ»

Завершился визит в Индию белорусской делегации под руководством Александра Лукашенко. Она посетила Дели, Бомбей и Калькутту. Напомним, что поездка белорусского президента неоднократно откладывалась, несмотря на все усилия внешнеполитического ведомства.

Визит начался 25 сентября с посещения Калькутты. Были проведены встречи с представителями деловых кругов и переговоры о возможностях сотрудничества в области образования, после чего делегация направилась в Бомбей.

В ходе визита в основном обсуждались вопросы экономического сотрудничества. В связи с невозможностью найти экономических партнеров среди богатых западных государств белорусское руководство пытается отыскать их в восточных странах, которые, как правило, не отличаются развитостью экономики. Главная проблема, которую белорусская сторона попыталась решить в Индии, касалась сбыта продукции -- ею сейчас переполнены склады промышленных предприятий. В частности, белорусское руководство рассчитывает на продажу Индии тракторов, продукции машиностроения, а также продукции оборонного назначения. Сегодня примерно три четверти белорусского экспорта в Индию составляют калийные удобрения. Маловероятно, что в результате визита удастся значительно расширить номенклатуру поставок в эту страну, поскольку здесь действуют очень жесткие ограничения на импорт, касающиеся в первую очередь готовой продукции. По мнению экспертов, если расширение белорусского экспорта в Индию и возможно, то только в отношении продукции оборонной промышленности и товаров двойного назначения.

ВСЕМИРНЫЙ БАНК

ЦЕНА ПУСТЫХ ОБЕЩАНИЙ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе белорусская делегация во главе с вице-премьером Петром Прокоповичем приняла участие в ежегодной сессии МВФ и Всемирного банка в Гонконге. В рамках сессии представители Беларуси провели ряд встреч с представителями МВФ, Всемирного банка, Европейского банка реконструкции и развития, TACIS, делегациями некоторых государств.

Состоявшиеся переговоры можно назвать жестом вежливости со стороны международных финансовых организаций. По имеющейся информации, ни МВФ, ни Всемирный банк не намерены пересматривать свою политику в отношении Беларуси -- по крайней мере, до тех пор, пока страна не изменит свои экономические принципы. Белорусское руководство уже неоднократно брало на себя обязательства по реформированию экономики. В последний раз это произошло летом текущего года, когда правительство подписало со Всемирным банком меморандум о взаимопонимании, в котором пообещало либерализовать валютный курс и ценовую политику, ужесточить финансовые ограничения и процедуру банкротства убыточных предприятий, начать осуществление приватизации, стабилизировать правовую и экономическую сферы и т.п.

За время, прошедшее с момента подписания документа, белорусское руководство не выполнило ни одного из этих обещаний. В экономической политике прослеживались прямо противоположные тенденции. В свою очередь, представители Всемирного банка заявили о том, что будут рассматривать возможность выделения кредитов по мере выполнения белорусским руководством взятых на себя обязательств. МВФ также не намерен возобновлять переговоры о возможности кредитования до тех пор, пока в стране не начнут осуществляться экономические реформы.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПЕРСОНА

ВАЛЕНТИН АГОЛЕЦ ДЕРЖИТ ОТВЕТ

Иван КАШКАН

Сегодня, 29 сентября, в Министерстве внутренних дел состоится заседание коллегии, на котором, как предполагается, будет решаться вопрос о дальнейшем пребывании в должности шефа ведомства Валентина Агольца.



Как известно, 19 сентября Александр Лукашенко провел специальное совещание, посвященное работе министерства. Президент выразил свое недовольство деятельностью его руководства, отметив, что Валентин Аголец и его команда не смогли создать коллектив, способный вести эффективную борьбу с преступностью. По итогам совещания Лукашенко поручил госсекретарю Совета безопасности Виктору Шейману, председателю Комитета государственного контроля Николаю Домашкевичу, Генеральному прокурору Олегу Божелко в течение 10 дней дополнительно изучить ситуацию в органах внутренних дел, после чего внести предложения по решению неотложных проблем МВД, в том числе и кадровых.

Итак, десятидневный срок истек. Каким будет вердикт Виктора Шеймана -- пока неизвестно. Но судя по тому, что на коллегии, помимо руководителей правоохранительных и контролирующих органов, ожидается присутствие премьер-министра Сергея Линга, кардинальные кадровые изменения в МВД, вероятно, все-таки произойдут. По сведениям «БДГ», Валентина Агольца отправят в отставку и назначат послом в одно из среднеазиатских государств.

Что касается возможных преемников генерала на посту шефа МВД, то наиболее вероятной кандидатурой считается начальник столичного ГУВД Борис Тарлецкий.

ПОЛИТЗАКЛЮЧЕННЫЕ ВЫБИРАЮТ ТРАДИЦИОННЫЕ МЕТОДЫ БОРЬБЫ

Отдел информации «БДГ»

25 сентября активисты демократического движения «Молодой фронт» Алексей Шидловский и Вадим Лобкович были переведены в жодинский следственный изолятор, где Алексей Шидловский возобновил голодовку.



Как известно, активисты «Молодого фронта» находятся под стражей уже более месяца. Задержали их после того, как в ночь со второго на третье августа стены некоторых домов в центре города Столбцы были расписаны антипрезидентскими лозунгами, а «официальные» флаги на семи административных зданиях заменены на бело-красно-белые. Лобковичу и Шидловскому инкриминируется нарушение части 2 статьи 201 (злостное хулиганство) и статьи 186 (надругательство над государственными символами). Обвинение по статье 186 было выдвинуто в связи с тем, что после злополучной ночи на крыше одного из административных зданий был найден разорванный государственный флаг. Кстати, за нарушение 201-й статьи активистам «Молодого фронта» грозит заключение сроком до 5 лет.

2 сентября адвокат Шидловского подал ходатайство об изменении меры пресечения своему подзащитному на подписку о невыезде. Ходатайство удовлетворено не было. Более того, из Столбцовского следственного изолятора, где Лобкович и Шидловский могли поддерживать хоть какую-то связь с родными (матери несовершеннолетнего Лобковича один раз удалось увидеть своего сына), обвиняемых перевели в СИЗО города Жодино, где Шидловский объявил голодовку. Однако, по словам адвоката, реализовать свое намерение ему не удалось -- он был жестоко избит стражей. Вследствие наступившего после этого резкого ухудшения здоровья Шидловский был переведен в санитарную часть следственного изолятора. 24 сентября информационные агентства передали сообщение о том, что активисты «Молодого фронта» возвращены в Столбцы. Более того, родным Шидловского и Лобковича было обещано, что обвиняемые будут содержаться там до конца следствия.

Однако уже на следующий день, 25 сентября, следствие изменило свое решение и активисты вновь были переведены в жодинский изолятор. В знак протеста Шидловский возобновил голодовку, несмотря на резкое ухудшение здоровья (по словам адвокатов, он несколько раз терял сознание). По мнению члена сойма БНФ Вячеслава Сивчика, решение об очередном переводе обвиняемых было принято кем-то в Минске. О повышенном внимании вышестоящих инстанций к «политическому процессу» свидетельствует тот факт, что следователь, ведущий это дело, недавно был приглашен в Генеральную прокуратуру. Г-н Сивчик не исключает, что процесс над двумя юношами (одному шестнадцать лет, другому девятнадцать) контролируется главой исполнительной власти лично. «Молодой фронт» не собирается оставлять своих активистов в беде и намерен провести в 17 часов 30 сентября пикет в поддержку политических заключенных на Октябрьской площади Минска.

ПРОЕКТЫ

НОВЫЙ ПОРЯДОК

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе вниманию общественности был представлен проект декрета президента «О неотложных мерах по укреплению трудовой и производственной дисциплины». Документ разработан Комитетом государственного контроля с участием специалистов Администрации президента. Он предусматривает применение строжайших мер по отношению ко всякого рода нарушителям трудового законодательства. Однако прежде чем браться за реализацию положений этого проекта, руководство страны решило обсудить его с народом.

Если декрет будет подписан и вступит в действие, то за опоздания, преждевременный уход с работы и иные подобные нарушения трудовой дисциплины станут увольнять с работы. Нарушителей правил сохранности государственной собственности и денежных ресурсов предлагается штрафовать на сумму от 30 до 300 минимальных заработных плат. Тех, кто использует служебный транспорт в личных целях, ждут санкции в 50 минимальных заработных плат. Руководителей, которые по каким-то причинам не станут следовать положениям данного декрета, также ждет отставка.

Еще интереснее та часть проекта, которую условно можно назвать политической. Президентские юристы предлагают запретить присуждение премий, наград, повышение в должности в отношении всех тех, кто хотя бы однажды привлекался к ответственности за нарушения законов, распоряжений президента и даже правил внутреннего распорядка на предприятиях. Для должностных лиц, уволенных за несоблюдение положений данного декрета, установлен трехлетний срок запрета на профессию. Рядовых работников предлагается наказывать невыплатой премий в течение года.

Идея разработки подобного документа родилась еще весной нынешнего года. Тогда предложенный проект декрета вызвал серьезные нарекания со стороны Федерации профсоюзов, которая посчитала его нарушением всех мыслимых и немыслимых принципов социального партнерства. Благодаря сопротивлению профсоюзов принятие документа удалось отложить на несколько месяцев. Однако желание укрепить дисциплину у власть имущих слишком велико. Для того чтобы проект был все-таки принят, его хитроумные разработчики решили обратиться к народу. Не приходится сомневаться, что электорат благодарно откликнется на эту просьбу. Пенсионеры завалят Администрацию президента письмами с требованиями навести порядок и сделать дисциплину еще строже. Действительно, почему бы не потребовать этого -- им-то работать при новом порядке уже не придется.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

ЖУРНАЛИСТАМ ОРТ ОТКАЗАНО В АККРЕДИТАЦИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

25 сентября заместитель министра иностранных дел Нина Мазай сообщила о том, что съемочной группе ОРТ в целом и корреспонденту телекомпании Владимиру Фошенко в частности отказано в аккредитации на территории Беларуси. Не исключено, что руководство телекомпании ОРТ в ближайшие дни отреагирует на эти действия белорусского внешнеполитического ведомства.

По словам Нины Мазай, корреспонденту ОРТ отказано в аккредитации на основании пункта 26.3 Положения об аккредитации иностранных журналистов, который гласит: *«Лишить аккредитации сроком на 6 месяцев все средства массовой информации, которые используют на территории Республики Беларусь корреспондентов и (или) иных лиц, лишенных (не имеющих) аккредитации»*. Подразумевается, что без аккредитации работал Павел Шеремет. Получается, что постановление действует задним числом: Павел был лишен аккредитации до того, как вышел этот документ.

Сам Владимир Фошенко узнал о том, что ему отказано в аккредитации, из телевизионного сюжета о брифинге во внешнеполитическом ведомстве. Официальных уведомлений об этом на момент написания материала он не получил. В пятницу утром корреспондент ОРТ безуспешно пытался дозвониться в МИД для того, чтобы узнать, по каким причинам ему отказано в праве работы на территории Беларуси.

Кстати, Владимира Фошенко пригласил работать в Минск лично белорусский президент. Во время визита в Москву по случаю празднования 850-летия города Лукашенко дал интервью Владимиру Фошенко и в присутствии журналистов российских и белорусской телекомпаний сделал ему это предложение. В этой связи отказ в аккредитации г-на Фошенко выглядит еще более странно.

Недоумение вызывает и то, что Лукашенко, известный приверженец интеграции, который немало сделал для ликвидации границы между Россией и Беларусью, считает российских журналистов в Беларуси иностранными.

В тот же день, когда Нина Мазай объявила об отказе в аккредитации журналистов ОРТ, стало известно, что следствие по делу Павла Шеремета продлено на месяц, а решение об изменении для него меры пресечения не принято. Белорусские власти упорно не желают отпускать Павла под подписку о невыезде, несмотря на то, что за него поручились видные политические, общественные и культурные деятели Беларуси. В их числе -- депутаты парламента 13-го созыва Геннадий Карпенко, Виктор Гончар, Мечеслав Гриб, Василий Шлындиков, Александр Добровольский, Владимир Нистюк, бывший судья Конституционного суда Михаил Пастухов, председатель Наблюдательного совета Белорусской правозащитной конвенции Александр Потупа, народные поэты Беларуси Нил Гилевич и Рыгор Бородулин и др. Следствие, однако, при поддержке в Минске считает возможным пренебрегать мнением не только белорусской общественности, но и российского президента, который неоднократно требовал освободить журналиста.

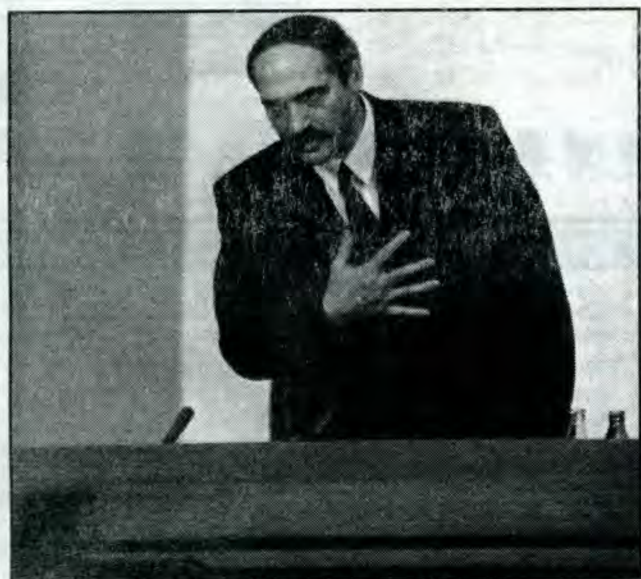
ВЛАСТЬ

ЭФФЕКТ НЕРАЗОРВАВШЕЙСЯ БОМБЫ

Владимир ДОРОХОВ

В политике, как и в спорте, главное -- вовремя уйти. Находясь в Казахстане, Александр Лукашенко неожиданно заявил о своем нежелании оставаться далее председателем Межгосударственного совета «Союза четырех» -- Беларуси, России, Казахстана и Кыргызстана. По официальной версии, причиной такого демарша белорусского президента является его большая загруженность как главы Высшего совета российско-белорусского Союза. Никакой реакции, на которую, видимо, рассчитывал Лукашенко, его новые планы в кругах серьезных политиков не вызвали.

Нахождение на любом мало-мальски ответственном посту подразумевает автоматическое признание того факта, что руководителю при исполнении служебных обязанностей придется иметь дело с вещами как приятными, так и не очень. К первым относятся все видимые и скрытые преимущества сановного положе-



Бывайте здоровы, живите богато...

ния, ко вторым -- неизбежная ответственность, вплоть до уголовной, за свои поступки. Общеизвестна магнетическая тяга Александра Григорьевича к коллекционированию всевозможных должностей и прочих зримых атрибутов власти. К этому можно относиться поразному, в лучшем случае -- как к возрастной болезни, неприятной, но и не смертельной. На просвещенном Западе, чтобы предупредить ее, наследственных монархов с пеленок одаривают орденами, графскими титулами и т.п.; потенциальным политическим лидерам в детстве дарят много красивых игрушек, а в юности направляют на учебу в престижные заграничные университеты. Дабы в возрасте зрелом, оказавшись при власти, новоявленные правители не поддавались соблазнам и не совершали больших глупостей. Нам остается только сожалеть, что такая мудрая практика в отношении постсоветских президентов была в силу разных обстоятельств невозможна.

В социумах с неустоявшимися демократическими традициями, коими являются страны СНГ, лидеры, волею случая оказавшиеся у рычагов управления государством, обычно чувствуют неуверенность в завтрашнем дне и пытаются самоутвердиться самыми неожиданными и порой примитивными способами. Коллекционирование должностей как один из них встречается достаточно часто. Особенно оно типично для первых лиц, чей приход к власти укладывается в формулу «из грязи в князи». Наиболее активным коллекционерам через некоторое время границы отечества становятся тесными, им хочется настоящего признания, и тогда взор невольно обращается на соседей. Современная Беларусь -- пример в этом смысле прямо-таки классический.

В родной стране Александру Лукашенко после прошлогоднего референдума явно скучно жить. Бесконечной скукой можно частично объяснить и его беспрецедентное избрание президентом белорусского НОКа. Поскольку диктатура в маленьком и бедном государстве -- явление достаточно редкое и малоперспективное, ее главный идеолог всегда видит себя либо межрегиональным лидером, либо главой государства большого и сильного. Председательство Лукашенко одновременно в российско-белорусском Союзе и в «Союзе четырех» как раз и есть попытка выйти на новый политический уровень и удовлетворить тщеславие. Для занятия высокой должности в любой солидной структуре одного желания руководить, пусть и самого неистового, все же недостаточно. Необходимы как определенные способности, так и представление о перспективах развития возглавляемой структуры. С желанием руководить всем подряд у Лукашенко все в порядке, а о требуемых способностях лучше промолчим. Что касается перспектив развития обоих союзов, то точка зрения на них председателя известна, наверное, только ему одному.

Прошлогоднее соглашение России, Беларуси, Казахстана и Кыргызстана, названное Таможенным союзом, по сути, есть пакт о свободной торговле. При прагматическом, не пропагандистском отношении успешное функционирование такой организации возможно и при председателе-чиновнике совсем не президентского ран-

«Союз четырех» в том виде, в котором он задумывался, пока не состоялся. Дальше бумаг и речей дело не пошло, поскольку его основатели преследовали слишком разные цели. Если Лукашенко вежливо попросить рассказать, что же полезного он сделал на посту председателя Межгосударственного союза -- вряд ли будет дан вразумительный ответ.

Упорядочение режима свободной торговли -- это та сфера, где псевдоинтеграционная болтовня вместо конкретных действий выглядит особенно нелепо. Это ведь не с НАТО бороться, тут работать надо. Поэтому своевременный уход со скучной работы с целью сосредоточения на предмете более перспективном -- российско-белорусском Союзе -- представляется решением вполне разумным. В основе этого своеобразного брака по расчету, выгодного в силу различных причин обоим партнерам, лежат исключительно мотивы политической целесообразности. Сейчас, судя по всему, в интеграционном спектакле наступил вынужденный антракт, длительность которого никто не в состоянии предсказать. То, что начиналась как веселая свадьба, быстро превратилось в непрерывное взаимное выяснение отношений. Склока на межгосударственном уровне --зрелище не очень привлекательное и абсолютно непродуктивное в плане достижения светлых уставных целей Союза. Однако времени и сил выяснение отношений отбирает предостаточно. Поэтому, говоря о предельной занятости, Лукашенко явно не лукавил.

Наверное, белорусский президент в душе надеялся, что три других президента просто так его не отпустят. Станут уговаривать, хором попросят остаться. А он бы в ответ начал долго торговаться и демонстративно колебаться, а потом развел бы руками и со счастливой улыбкой все-таки согласился еще попредседательствовать. На деле все оказалось намного хуже. Ожидаемый резонанс напрочь отсутствовал. Один Ельцин отреагировал, но лучше бы уж он молчал. Бомба не взорвалась.

Демонстративная отставка, в которой нет абсолютно никакого смысла, есть скандал на ровном месте. Скандал как явление из ряда вон выходящее всегда является объектом повышенного внимания любознательного обывателя. При этом суть происходящего вторична, и в ней мало кто готов разбираться. Решающее значение имеет лишь само событие. Александр Лукашенко -- фигура колоритная, умеющая использовать скандал в качестве грозного политического оружия. Поэтому он просто обязан для поддержания сложившегося имиджа руководствоваться общими правилами сохранения чистоты жанра. Чтобы ореол славы вдруг не исчез, следует постоянно предлагать свежие сюжеты, дабы публика не заскучала или, не дай Бог, не почувствовала себя обманутой. Самое обидное для любого игрока-скандалиста независимо от класса -- отсутствие реакции на игру. Не беда, что по достоинству не оценили, -- страшно, что вовсе не

ОППОЗИЦИЯ

НАВСТРЕЧУ ГОДОВЩИНЕ РЕФЕРЕНДУМА: DÉJÀ VU

Юрий ДРАКОХРУСТ

Станет ли заключение «комиссии Гончара» о государственном перевороте, совершенном президентом Лукашенко, решением Верховного Совета? Споры по этому вопросу внесли раскол в и так не слишком густые ряды тех парламентариев, которые сохранили верность Конституции 1994 года...

Спикер Шарецкий даже любезно сообщил следствию, что президиум ВС не давал Гончару поручения создавать такую комиссию. Проблема даже не в том, что другие депутаты утверждают обратное. Просто спикеру стоило бы вспомнить, что свое заявление он делал не на научной конференции по конституционному строительству, а на следствии по уголовному делу против своего коллеги. Следовательно, кстати, вызвал на допрос Семена Шарецкого как «председателя Верховного Совета». Такое признание легитимности парламента со стороны прокуратуры, конечно, приятно, но вряд ли в качестве взаимной любезности стоило уподобляться Анатолию Адамчуку и собственноручно подводить коллегу под уголовную статью.

Но в конце концов, позиция спикера -- лишь часть более широкой проблемы. Заметим, что пока члены ВС обвиняли президента в нарушении Конституции со страниц газет, власть воспринимала эти филиппики достаточно спокойно. Разумеется, спокойствие было условным: с помощью «палаты» опальных парламентариев лишили депутатских полномочий, за участие в демонстрациях оппозиции их штрафовали, Владимира Кудинова посадили в тюрьму по «уголовному» обвинению. Однако возбуждением уголовного дела против Гончара и других членов комиссии власть впервые начала преследовать депутатов именно за их парламентскую деятельность, за то, что даже в усеченном виде ВС продолжает действовать как представительная власть.

Спрашивается, с чего бы это? Ведь президент и его соратники уже тысячу раз всем объясняли, что никакого Верховного Совета больше не существует, есть лишь группа амбициозных граждан, не признающих Конституцию и не представляющих никого, кроме самих себя. Тогда почему такое беспокойство? Ведь по существу в заключении комиссии нет ничего нового: обо всех указанных там нарушениях президентом законов и Конституции можно прочитать в многочисленных статьях и заявлениях руководителей ВС. А сколько «групп граждан», партийных форумов и митингов принимают резолюции с самыми грозными обвинениями в адрес главы государства -- и ничего. А тут сразу -- уголовное дело.

Фактически такая «оценка» -- косвенное признание легитимности Верховного Совета. Здесь следует подчеркнуть -- легитимность ВС признается тогда, когда он начинает вести себя как парламент. Не как собрание политических обозревателей, не как группа разработчиков программ по переустройству Отечества, не как архитектурное изображение легитимности, а как политический орган, наделенный представительными полномочиями.

«Так, значит, вы призываете нас всех сесть в тюрьму?» -- спросит читатель-депутат. Ни в

ровья и счастья. Просто есть законы ремесла: политик остается политиком, только если он совершает поступки. Только в этом случае его уважают, с ним считаются его избиратели и даже его противники. Верно, иногда уважение со стороны противников выражается в том, что они пытаются посадить политика в тюрьму. Но единственный способ избегнуть этого профессионального риска -- предаться каким-нибудь более безопасным занятиям.

К тому же пути Господни, как известно, неисповедимы и смелость иногда оказывается наилучшей гарантией безопасности.

В прошлом году мне довелось побеседовать с Семеном Шарецким на следующий день после того, как он подписал с Лукашенко, Черномырдиным, Строевым, Селезневым и Тихиней пресловутый документ, «отменяющий» импичмент и открывший президенту путь к победе. Я спросил спикера, зачем он подписал эту бумагу, и получил ответ: «Если бы я этого не сделал, нас сегодня здесь бы не было». Мотив серьезный. И действительно, еще пару дней до референдума парламентарии ломали копья в Овальном зале, причем даже в правомочном составе. Сидение продолжалось три дня и после плебисцита. А потом пришел милиционер -- и после этого «их там не было». В итоге получилось, что реальный политический шанс был отдан за возможность еще недельку посидеть в креслах Овального зала.

Сейчас можно строить разные прогнозы, как будут развиваться события, если выводы «комиссии Гончара» поддержит весь действующий ВС, то есть 49 депутатов, сохранивших верность Конституции 1994 года. Судя по реакции властей, последствия могут быть серьезными. Для депутатов. Но и для властей тоже. Такое решение лишь на первый взгляд кажется ничего не значащим.

Впрочем, сама по себе возможность такого решения пока достаточно туманна. Неизвестно, поддержат ли его депутаты-коммунисты во главе с Сергеем Калякиным. На их выбор, помимо всяких других факторов, большое влияние оказывают политические соображения. Весьма вероятно, что их российские товарищи мягко, но настойчиво просят их не обижать президента: в московских сценариях борьбы за власть ему уготованы важные роли и т.п. Зюганов и Селезнев, скорее всего, не хотят, чтобы при исполнении этих ролей Александр Григорьевич отвлекался на какие-то там постановления ВС о нарушении им Конституции.

К тому же коммунисты, да и не только они, опасаются Гончара: «Ох уж этот Гончар, даже в тюрьму готов сесть, лишь бы стать президентом». Пусть даже и так, но ведь этот путь никому не заказан, однако очереди что-то не видно. Кстати, в прошлом году во время конституционного кризиса, выступая в Гомеле,



будем мостить дорогу к власти Геннадию Карпенко». Эту тонкую стратегию удалось провести мастерски. И теперь «выразитель интересов крупной буржуазии» Карпенко находится в том же самом месте, что и «вождь беднейших слоев пролетариата» Калякин. Зато по справедливости.

Можно упомянуть и другие мотивы, по которым депутаты-коммунисты могут отказаться поддержать заключение комиссии. Их партия на грани исчезновения, и они могут опасаться, что резким движением окончательно ее ликвидируют.

А что все же может побудить их поддержать решение? Да, наверно, то же, что в прошлом году привело в стан оппозиции «идеологически близкому» президенту -- чувство собственного достоинства. Причем в данном случае этот чисто человеческий мотив оказывается совпадающим и с политическим расчетом. Еще раз повторим: электорат любит тех, кто совершает поступки. При этом идеологические установки их совершающего в принципе вторичны.

Нарушения, описанные в заключении «комиссии Гончара», -- это именно те, из-за которых 82 парламентария в прошлом году поставили свои подписи под ходатайством в Конституционный суд о начале процедуры импичмента. Как известно, среди них были все 49 ныне опальных депутатов ВС, все -- в том числе и коммунисты.

Польская журналистка Уршуля Миколайчик, уезжая из Беларуси, сказала по поводу Валерия Щукина: «В Беларуси я впервые в своей жизни увидела коммуниста, которого я уважаю». Что, Щукин за этот год проникся идеями «Солидарности» или ему стал ближе профессор Бальцерович? Ничуть не бывало. Как говорится, «каким ты был -- таким остался». Но журналистам, как и электорату, нравятся личности.

И, кстати, это хорошо понимает Александр Лукашенко. Вот, например, Виктор Чикин, по его словам, «хорошо все просчитал», поддержав в прошлом году главу государства. Но, выиграв свою «игру», политиком он быть перестал. И президент как будто в насмешку назначил его в Мингорисполком -- своеобразным распорядителем от властей на митингах оппозиции. Должность, конечно, хлопотная, но в каком-то смысле и тихая. «Что еще нужно, чтобы встретить старость?»

А что будет, если депутаты не поддержат заключение комиссии? Да ничего не будет. Будут по-прежнему парламентом в Европе и призраком дома. Положение не такое комфортное, как у Виктора Чикина, но тоже по-своему прочное. И «огонь легитимности» будет согревать их скромное жилище.

А электорату останется ждать

ТЕМА НОМЕРА: ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИДЕОЛОГИЯ

ОБЫКНОВЕННЫЙ СЛАВЯНСКИЙ ФАШИЗМ

АЛЕКСАНДР ФЕДУТА

Продолжение. Начало в предыдущем номере. **Жажда экономического реванша, являющаяся естественной экономической предпосылкой возникновения фашизма, накладывается на воспаленную психику человека. Причем не того, который находится на вершине социальной пирамиды. Фашизм покоится на психических особенностях прежде всего «среднего человека».**



Избранник

В Третьем Рейхе типично расистская идея арийской избранности реализовывалась в повседневной жизни. Создавались арийские фонды и ассоциации. Чтобы получить государственный заказ, нужно было доказать свою благонадежность, а свидетельством благонадежности было арийское происхождение в совокупности с членством в одной из арийских организаций. Причем это не мешало использованию и не чистокровных арийцев. Вспомним знаменитую фразу Геринга: *«Я сам решаю, кто у меня в министерстве еврей, а кто -- ариец»*. (Так Амангельды Гумерович Тулеев во время визита в Беларусь удостоился титула славянина).

Немцев убеждали в их богоизбранности. Но какой бог их избрал и для чего? Если предположить, что речь идет о Христе, то окажется, что христианская (в частности, протестантская) религия роднит арийцев с неарийцами -- со славянами, представителями романских и иных народов. А вот этого позволить нельзя. Поэтому в качестве новой -- и одновременно исторической -- германской религии предлагается свод древнескандинавских и древнегерманских мифов, в частности средневековые поэмы «Песнь о нибелунгах» и «Парцифаль».

Среди «избранных» есть один наиболее избранный -- избранный одновременно и людьми, и Богом. Это вождь, фюрер. Когда говорят о взаимоотношениях между вождем и народом, не употребляют слово «доверие» -- на смену ему приходит «вера». Но одновременно с верой и сопровождающим ее восторгом личность вождя вызывает страх. Оба аспекта отношения к вождю необходимо поддерживать, поэтому в фашистском государстве создаются два ведомства -- репрессивное и пропагандистское. Одно вселяет страх, второе пропагандирует величие.

Естественно, что вся государственная машина в этом случае также пронизана личностью вождя. Он сам по себе способен в силу своей мудрости заменить закон, и он же -- единственный, кто может обеспечить соблюдение закона. Он добр, как породившая его земля и грозен, как небо. Облик вождя подчеркнуто соответствует этим ипостасям: божественно добрый и божественно грозный. Его портрет исполняет функции иконы. Ему поклоняются старики, женщины и молодежь. В гитлеровской Германии, например, (в Италии при Муссолини в еще большей степени) ветеранские (участников первой мировой войны), женские и молодежные организации были подчеркнуто ориентированы на фюрера-дуче: он является покровителем стариков и продолжателем их дела, идеалом мужской красоты и величия, вечно молодым (снова -- божественным) вождем.

Любовь к вождю поддерживалась бесконечными торжествами и парадами. Одновременно канонизировалась его биография. Согласно ей он -- один. Вождь всегда одинок. У него нет жены -- ибо нет достойной его смертной женщины. (Гитлер женился на Еве Браун лишь перед самоубийством, Муссолини был связан с Кларой Петаччи только гражданским браком). У него не бывает сподвижников. Вспомним, как в легендарную «ночь длинных ножей» Гитлер одномоментно избавился от тех, кто фактически привел его к власти -- от главаря штурмовиков Эрнста Рэма и первого фашистского идеолога Грегора Штрассера. Но зато этот гордый волк-одиночка является Отцом Нации. Неслучайно один из излюбленных сюжетов живописи и скульптуры -- Вождь с ребенком. (Это, кстати, характерно для любого тоталитарного режима.) Вождь -- именно в качестве Отца -- заботится о здоровье нации, спорт возводится в ранг едва ли не главного государственного дела. Неслучайно, например, Гитлер, Муссолини и Франко (одно время) возглавляли национальные олимпийские комитеты своих стран, а Мао и Саддам Хусейн «демонстрировали пример», публично переплывая реки.

Все это естественно. Народ, в котором большинство ощущает себя не индивидуумами, а массой, нуждается в индивидуализации защитника. С этой точки зрения народы сродни детям. Дети тоже нуждаются в отце-защитнике. Но, с другой стороны, вождь, чья исключительность покоится не на наследственности власти, а на воле электората, должен постоянно льстить этому электорату, подчеркивать и его исключительность. В этом тоже проявляется принцип «обратной связи»: народом складывается миф о вожде, а вождь всячески подчеркивает исключительность народа. *«Немецкий народ -- самый трудолюбивый, самый законопослушный, самый справедливый»*, -- утверждал Геббельс. *«Итальянцы -- наследники римской славы!»* -- заклинал Муссолини. Воля «самого-самого» народа, разумеется, абсолютизируется. С 1934 по 1939 годы в Германии прошло шесть общенациональных референдумов. Все референдумы были выиграны властью, не было даже нужды в фальсификациях. Народу льстило, что с ним «советовались».

Вместе с тем избранный народ не мог находиться в униженном и бедствующем состоянии. Нужно было искать виновных. Виновными были «они» -- враги, чужие и чуждые. Образ врага выстраивался последовательно. Основой его была «любовь народа к порядку» -- а на самом деле жажда обывателей к покою. Все, кто расходился в воззрениях с массой, неизбежно выталкивался этой массой за пределы социума. В бедствиях великого немецкого народа были обвинены евреи и коммунисты. Причем и те, и другие представлялись фашистской пропагандой как представители мощных международных движений, «агенты влияния». Выстраивалась система, при которой все внешние враги опирались на врагов внутренних. От первых можно защититься при помощи современного вооружения, от вторых -- путем их изоляции или физического уничтожения. Так возникают предпосылки к созданию концентрационных лагерей.

Но «чужие» легко могут замаскироваться под «своих», как враги могут притвориться друзьями. Поэтому в сознание масс внедряется мысль о постоянно исходящей угрозе. Происходит канонизация «жертв во имя свободы». Убитый в пьяной драке штурмовик Хорст Вессель становится героем самого популярного фашистского марша: убил его рабочий, вероятно, коммунист. Но самой вероятной мишенью для врагов должен стать вождь, фюрер -- его гибель стала бы гибелью нации. Периодически раскрываются заговоры. Во время суда над неудачливым поджигателем рейхстага ван дер Люббе усиленно муссировалась мысль о том, что поджог был совершен в связи с уверенностью преступника, будто в рейхстаге в это время находится Гитлер. Руководитель СС Генрих Гиммлер сам организовал несколько покушений на фюрера, во время одного из которых картинно закрыл вождя собственным телом.

На идее неизбежности покушения основывалась и одобрение практики доносительства. Донос возводился в гражданскую доблесть. Система тотальной слежки основывалась не столько на высокой квалификации гестаповских кадров, сколько на готовности добровольных -- идейных -- агентов сообщать властям о всех, кто может быть заподозренным в нелояльности к режиму. Плакаты, и в особенности кинофильмы Третьего Рейха нещадно эксплуатировали миф о мальчике, разоблачившем коммунистическое подполье и убитом за это коммунистами (аналог нашего Павлика Морозова). Домохозяйки писали отчеты о беседах с соседками в кафе, добропорядочные бюргеры старались запомнить получше содержание разговора в пивной.

Так органически, выверенно, с опорой на психологию масс создавалась система, уничтожавшая в человеке все индивидуальное, нивелировавшая личность, превращавшая человека в часть толпы. Но показанное нами характерно для «зрелого», «развитого» фашизма. А что у нас?

Нынешняя российская власть поначалу отнюдь не стремилась подчеркивать без нужды «избранность» русского народа. Неслучайно даже в пародиях на Ельцина подчеркивается его любимое слово -- «россияне». Ельцин и его идеологи тонко уловили, что татары, башкиры, ненцы и немцы, живущие в России, почувствуют в подчеркивании особой миссии русского народа нечто, слегка попахивающее памятным новогодним тостом Сталина: «Выпьем за великий русский народ -- победитель!». (Не «советский», что было бы естественно в той ситуации, а именно «русский».) Но этот оттенок почувствовали и оппоненты Ельцина. Неслучайно любимой темой в зюгановско-жириновской пропаганде стала тема отсутствия на российском телеэкране русских лиц (хотя *нерусских* лиц я помню лишь два -- бурятку Александру Буратаеву и грузина Николая Сванидзе). Обвинение в нерусскости приобретает запашок обвинения в шпионаже или как минимум в проведении чуждой политики. Горбачевская доброжелательная открытость уже и в общественном мнении сменилась подозрительностью. Кого мы знаем? Лишь того, кто сидел с нами в соседней камере тюрьмы народов. Калмык и татарин не подозрительны. Подозрительны мировой сионизм, американский империализм и Международный валютный фонд. Втройне подозрителен Джордж Сорос -- венгерский (оппортунистический) еврей, американский гражданин и международный финансовый воротила. Не подозрительны славяне. Подозрительны иноверцы. Вспомним, как неистово сражалась российская оппозиция за принятие закона о свободе совести. Вспомним то исключительное положение, в которое ставят русскую православную церковь, -- взамен же от нее требуется политическая поддержка власти. В Беларуси это проявляется еще более ярко. Власть, проповедующая теорию славянского реванша (чем славяне хуже арийцев?), не просто пытается откровенно подмять под себя церковь, но и фактически использует ее для раскола общества. Власть уже договорилась до того, что истинные славяне -- это исключительно православные русские, белорусы и украинцы. (Как быть с католиками и протестантами, а также с западными славянами, при этом стыдливо умалчивается.). Таким образом, даже славян поделили на первый и второй сорта. Но тем не менее льготы и государственную поддержку в Беларуси получают прежде всего те структуры, в названии которых есть непременная частица *«Слав-...»*.

При этом риторика белорусской власти четко ориентирована на большинство. Но -- российское большинство. С кем бы из российских журналистов ни общался белорусский президент, он подчеркнуто задает один и тот же вопрос: *«Скажите мне, где еще, в какой другой стране русские чувствуют себя так хорошо, как в Беларуси?»*. Правда, при этом ни один из собеседников не догадывается спросить Лукашенко, насколько хорошо чувствуют себя в Беларуси белорусы. А ведь «бытовой антибелорусизм» уже стал практикой: на людей, говорящих на улице или в автобусе по-белорусски, смотрят как на врагов, как на «чужих». Правда, резерваций и лагерей у нас для «националистов» пока не создают.

Налицо -- в Беларуси -- попытка сакрализации личности главы государства. В России это невозможно: там уже давно привыкли иронизировать над носителем высшей власти, о чем свидетельствуют многочисленные анекдоты обо всех генсеках, начиная с Никиты Хрущева и заканчивая Михаилом Горбачевым. Белорусы относятся к власти серьезно до тех пор, пока она персонифицируется в одном лице. (Вспомним обожествление народом талантливого и умного, но все-таки типичного аппаратчика эпохи застоя Петра Машерова.). В условиях расшатывания партийной диктатуры и переноса центра политической жизни в парламент внимание народа начало рассредоточиваться: во-первых, было непонятно, кто именно является вождем -- спикер Верховного Совета или глава правительства, а во-вторых, внедрившийся в умы с легкой руки Горбачева плюрализм позволил произвести выбор между вождем официальным и вождем оппозиции. Но обожествление и лидера власти, и лидера оппозиции имеет место. Об одном престарелая поклонница перед телекамерой заявила: «Бог дал нам такого президента!». Другого в эссе известный публицист именовал не иначе, как «апостолом правды на земле». В любом случае общественное сознание готово к сакрализации вождя. «Вожди» так же готовы к сакрализации собственной персоны: один, снисходя к мольбам губернаторов, дарует подданным дождь, другой появляется и исчезает в одночасье, чтобы потом транслировать свою волю через священное факсописание или нерукотворную видеоикону.

Присмотримся к тиражируемым изображениям президента Беларуси. Если не считать официальных портретов-прямоугольников, висящих и стоящих в кабинетах чиновников разных рангов, можно легко обнаружить, что декораторы стремятся заключить президентский лик преимущественно в овал -- некое подобие нимба. Причем два основных типа лика «батьки народа» -- грозный и благостный -- равно соответствуют православной иконописной традиции.

Не будем подробно останавливаться на уже начинающей возрождаться в Беларуси атмосфере всеобщего недоверия, вызванной действиями распоясавшихся спецслужб -- в частности, тотальной слежкой и прослушиванием телефонных разговоров. Об этом нам довелось говорить в недавней публикации «БДГ», посвященной юбилею Феликса Дзержинского -- палача с замашками провинциального трагика. Остановимся на другом. И в Беларуси, и -- еще более -- в России политическое лидерство настолько персонифицировано, что идея покушения на вождя буквально висит в воздухе.

«Есть такой человек, и вы его знаете!» -- это не просто слоган предвыборной кампании Александра Лебедя, это основной тактический ход каждого российского и белорусского политика, пытающегося играть самостоятельную игру. Первым, разумеется, показал пример Александр Лукашенко -- тайна обстрела пресловутого титенковского «мерседеса» под маленьким райцентром Лиозно до сих пор не раскрыта. За прошедшее после этого события время нераскрытым осталось покушение на украинского премьера Павла Лазаренко, были обстреляны автомобили, в котором в момент обстрела ехал генсек Экономического суда СНГ Виктор Гончар, и другой, «в котором иногда ездит» претендент на пост национального лидера Геннадий Карпенко. Кроме того, неоднократно сообщалось о предпринимавшихся попытках совершить покушения на Юрия Лужкова, Анатолия Чубайса, Александра Лебедя -- теперь уже и Льва Рохлина -- в России. В Беларуси о попытках расправы со своим лидером и явной угрозе его особе неоднократно говорил БНФ. Чемпионом по готовившимся и несостоявшимся покушениям, конечно, является белорусский президент. Один только Виктор Илюхин -- белорусская Кассандра, окопавшаяся в российской Государственной думе -- уже трижды сообщал о полученной им информации на эту тему. Сам Александр Григорьевич со слезами на глазах рассказывал взволнованному электорату о страшном заговоре -- «связке», созданной с целью его устранения Юрием Захаренко и Валерием Тихиней. Апофеозом раскрытия заговоров стала вильнюсская эпопея, в ходе которой литовское МВД сначала обнаружило чужие спецслужбы, следившие без дозволения литовской стороны за гражданами Литвы, а затем уже занялось деятельностью этих самых своих граждан, которые, как и следовало полагать, вовсе и не собирались охотиться на белорусского «зубра».

Вероятно, чаще всего о готовящихся покушениях белорусского президента может предупредить наиболее осведомленный из его приближенных -- госсекретарь СБ Виктор Шейман. А чему мы удивляемся? Гиммлер тоже первым узнавал о возможных покушениях на Гитлера. Работа у него такая.

Когда вождь боится покушения, усиливается репрессивный аппарат. Чем больше боится вождь, тем сильнее становятся репрессивно-карательные органы. И когда они становятся сильнее, чем любая другая структура в государственном аппарате, мы можем с уверенностью сказать, что живем в откровенно фашистском государстве -- государстве, управляемом не законами, а санкциями.

ДАЙДЖЕСТ

МОЖЕТ, ЧЕ СКАЗАТЬ ХОТЕЛ?..

Выступление Бориса Ельцина в Совете Федерации вызвало оживленные комментарии в западных СМИ. Что бы это значило? -- задаются вопросом аналитики.

«Репубблика» (Италия)

«Торжествующим тоном Борис Ельцин объявил миру, что спустя шесть лет после развала СССР коммунизм в России умер и похоронен навсегда. Нет угрозы возврата болезни. Поэтому российское государство может теперь с облегчением вздохнуть и перейти к этапу стабилизации, вернуть государству утерянные прерогативы, заняться строительством «народного капитализма».

Все поняли, что на самом деле большая речь Ельцина в Совете Федерации была обращена к семи самым могущественным банкирам России. За минувшие годы они неумеренным образом обогатились за счет денег, которые государство выделяло на бюджетные расходы. Теперь новые ключевые фигуры правительства Бориса Ельцина -- Анатолий Чубайс и Борис Немцов -- добиваются возвращения контроля за финансовыми, экономическими и, следовательно, политическими рычагами власти. Ельцин окончательно встал на их сторону».

«Чикаго трибюн» (США)

«Детали того, как будут достигнуты поставленные цели (увеличения роли государства в экономике. - **прим. ред.**), не ясны. В ряде случаев можно ожидать дискуссий в правительстве. Но некоторые цели тем не менее понятны:

-- ужесточение условий продажи доли государства на предприятиях, усиление конкуренции с целью привлечения более значительных средств в бюджет; это будет означать более открытые аукционы, больше порядка и меньше фаворитизма;

-- разработка программ, способных привлечь прямые инвестиции и стимулировать экономическое развитие;

-- сбор налогов с гигантских корпораций и теневого бизнеса;

-- разделение бизнеса и политики».

«А-Бэ-Сэ» (Испания)

«Борис Ельцин поднялся на трибуну Совета Федерации с двумя очевидными идеями: придать «человеческое лицо» дикому капитализму, царящему в России, и припугнуть финансовую олигархию. Однако российский президент не сказал, что ни без того и другого он не смог бы удержаться у власти, которая, нередко по вине Кремля, поддерживает излишние связи с коррупцией и организованной преступностью.

Российские сенаторы слегка поаплодировали речи. Многие из них знают (но мало кто об этом говорит, ведь хотя региональные бароны не симпатизируют Ельцину, но они боятся его и уважают), что эти проблемы в последние годы прикрывались именно президентской администрацией. Не надо забывать, что благодаря дикому капитализму, порожденному Кремлем, организованная преступность только в 1994г. завладела $128 млрд.».

РОССИЯ -- США

ЛЬГОТЫ В ОБМЕН НА ОТМЕНУ ПОПРАВКИ ДЖЕКСОНА-ВЭНИКА

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Итоги работы российско-американской комиссии по экономическому и технологическому сотрудничеству, получившей название «Черномырдин--Гор», далеко не однозначны и выводы из них следуют довольно противоречивые. С одной стороны, как никогда рельефно обозначено взаимное намерение внести кардинальные поправки в российско-американские отношения. С другой стороны, реализации этих намерений мешают накопившиеся за много лет труднопреодолимые завалы.

ГРУЗ ТРАДИЦИЙ

Спектр вопросов, затронутых на 9-й сессии комиссии «Черномырдин--Гор», чрезвычайно широк. Связаны они главным образом с содействием интеграции России в мировую экономику и определением главных вех российско-американского сотрудничества на пути в XXI век. Разумеется, в той или иной форме эти вопросы ставились и ранее, но инициативы, выдвигаемые в рамках комиссии (либо входящих в нее комитетов), часто уходили в песок. За время ее существования было подписано контрактов на $30 млрд., но до сих пор большинство их не освоено.

Путь к позитивным изменениям в этой сфере упирается в необходимость выработки справедливой системы доступа на рынки и снятие остающихся ограничений в торговле и инвестициях. И здесь начинаются привычные сложности, которые вопреки сформировавшемуся в последнее время стереотипу зачастую базируются не на экономических, а на политических противоречиях, до конца не изжитых после крушения «империи зла». Экономические разногласия --- существуй они в чистом виде --- урегулировать было бы гораздо проще, и Черномырдину с Гором не пришлось бы обмениваться традиционными претензиями двух правительственных команд.

В ответ на мягко сформулированные обвинения в глобальной американской экспансии Альберт Гор вынужден был заверять российскую сторону, что администрация США никогда и не помышляла вытеснить Россию из зоны ее влияния в республиках бывшего СССР. Затем он признал в качестве *«исторического анахронизма»* дискриминационную поправку Джексона-Вэника, которая трактует Россию как страну с *«нерыночной экономикой»* и завышает требования, предъявляемые к ней в процессе присоединения ко Всемирной торговой организации.

Одновременно Гор посчитал целесообразным выдвинуть в адрес Москвы обвинение в нечистоплотности при ведении дел с Тегераном. Наступила очередь оправданий российского премьера: он разделил опасения коллеги по поводу возможного обретения Ираном ноу-хау на производство ядерного и ракетного оружия, но отверг причастность к этому России. Сотрудничество России с Ираном в строительстве атомной электростанции в Бушире, по словам премьера, не имеет никакого отношения к военным аспектам. Подобную точку зрения высказал и министр иностранных дел Евгений Примаков, предварительно посовещавшийся в Нью-Йорке со своим иранским коллегой: Иран готов *«поставить под контроль МАГАТЭ любую часть сотрудничества с Россией»*.

ДЕЛА ЗЕМНЫЕ...

Ряд разработанных в рамках 9-й сессии документов все же позволяет говорить о перспективности российско-американского бизнеса. Прежде всего это касается подготовленного деловыми кругами России и США протокола по проблемам энергетики. Появление этого документа можно было предсказать с достаточной долей вероятности, поскольку энергетика, пожалуй, единственная экспортная отрасль, являющаяся объектом пристального внимания инвесторов. В формат данного протокола легко ложатся отдельные прикладные программы.

В комитете по энергетической политике межправительственной комиссии «Черномырдин--Гор» было достигнуто взаимопонимание в вопросе участия компании Exxon в реализации проекта по освоению Хорейверской впадины (Ненецкий автономный округ). Тендер на этот проект компания выиграла еще летом, но не может приступить к его реализации из-за отсутствия окончательного решения российских властей. Американцы неоднократно выражали озабоченность в связи с *«недостаточным продвижением»* крупных нефтяных проектов. Этот вопрос в США тесно увязывают с перспективой привлечения инвестиций в ТЭК России, составляющих 65% общего объема американских капиталовложений в российскую экономику. Во время московского этапа работы комиссии первый замминистра топлива и энергетики Сергей Кириенко, подчеркнув необходимость соблюдения российского законодательства, сказал: *«Exxon ни в чем не виноват»*. И вопрос, похоже, был снят.

Как крупный шаг расценили российские наблюдатели объявленную в Самаре инвестиционную инициативу Гора, обращенную к российской периферии. Суть ее в следующем: направлять деньги следует не только в регионы-доноры с экспортоориентированным ТЭК, но и в депрессивные области, опирающиеся на федеральные субсидии. Решение о развитии региональных отношений между Россией и США в виде переключения делового потенциала двух государств на прямые связи было принято ранее -- во время хельсинкской встречи на высшем уровне в марте 1997 года. В феврале на 8-й сессии межправительственной комиссии было подписано совместное заявление о специальной инициативе, *«направленной на создание благоприятных условий для частных инвестиций в российских регионах, а также на привлечение иностранного и российского капитала»*. Какова же реальная отдача?

Сразу следует заметить, что, например, Самарская область занимает в России пятое место по объему западных финансовых инъекций. За первое полугодие 1997 года в ее экономику было инвестировано порядка $30 млн. На территории области зарегистрировано 311 предприятий с иностранным капиталом, 22 из их -- с участием капитала США. Основные товары, экспортируемые в США из Самарской области, -- это нефтепродукты, аммиак, удобрения, подшипники и электрооборудование. Если внимательно проанализировать эти данные, то становится ясно, что благое пожелание Гора в ближайшем будущем таковым и останется: объем американских инвестиций в Самарскую область -- при том, что она отнюдь не «депрессивная» -- в абсолютном выражении не так уж велик. Следовательно, большого наплыва инвесторов в дотационные и пустые (в смысле ископаемого топлива) российские регионы ожидать не следует.



... И ОРБИТАЛЬНЫЕ

Программу российско-американской стыковки решено продолжать. 26 сентября с мыса Канаверал стартовал американский шаттл «Атлантис» (STS-86). Это очень порадовало российское руководство, поскольку комитет по науке палаты представителей конгресса США активно призывал NASA отказаться от отправки американских астронавтов на злополучную станцию «Мир» (бортовой компьютер за последние четыре месяца отказывал уже четыре раза; генератор, регулирующий подачу воздуха, -- два раза; 25 июня «Мир» столкнулся с космическим «товарным составом», а позже едва не произошло столкновение с американским военным спутником). Очевидно, что США уже не могут позволить себе отказаться от сотрудничества с российской космонавтикой.

Вслед за совместным использованием «Мира» предполагается следующий этап -- строительство элементов для международной космической станции «Альфа» (МКС) и ее последующее совместное использование. Начало осуществления программы было отодвинуто на семь месяцев из-за финансовых задержек с российской стороны. И ГКНПЦ им. Хруничева совместно с корпорацией «Энергия» не сумели вовремя завершить строительство служебного модуля МКС. Между тем треть американского долевого вложения -- $17,4 млрд. -- уже потрачена, и Альберт Гор практически поставлен перед необходимостью спасать репутацию нынешнего хозяина Белого дома и собственную президентскую (и вообще карьерную) перспективу.

Однако основная проблема, к разрешению которой стремится Россия, заключается не в этой части российско-американского взаимодействия. Москва давно и пока безрезультатно добивается снятия квот по коммерческим запускам, особенно в части тяжелых спутников, в запуске которых она является фактическим монополистом. Кроме того, Россия надеется увеличить квоту по остальным видам запусков (21 запуск до 2000 года).

ЭФФЕКТ СМЕЖНЫХ ГИРЬ

Если попытаться дать общее определение российско-американским коллизиям в ходе работы межправительственной комиссии «Черномырдин-Гор», то можно сказать, что проходила торговля льготами. Министры торговли и энергетики США призывали российское правительство предпринять более энергичные шаги в укреплении законодательства по разделу производства и в сфере защиты иностранных инвестиций, а также в сфере предоставления льгот американским предпринимателям в России. А российская сторона в обмен за это требовала предать забвению унизительную поправку Джексона-Вэника. В результате Гор и Черномырдин заставили подготовить совместное соглашение об антидемпинговой практике, но, по сути, оно скорее уход от проблемы, чем ее решение.

Первый заместитель министра топлива и энергетики России Сергей Кириенко объявил о решении правительства продлить налоговые льготы инвесторам, которые не успели окупить средства, вложенные в российский ТЭК. Своеобразие ситуации в том, что правительство не может изменить налоговое законодательство и, естественно, не имеет права его нарушать. Закон -- сфера деятельности парламента. А Госдума, обсуждающая новый налоговый кодекс, который подобных льгот не предусматривает, вводить их (тем более для западного капитала) не станет. Единственная возможность, которая есть у правительства, -- предоставление американскому капиталу таможенных льгот. Однако такую попытку необходимо измерять по шкале недовольства европейского лобби.

В отношении поправки Джексона-Вэника американская администрация оказывается в схожей ситуации. Снятие поправки -- исключительная прерогатива конгресса США. Некоторые российские СМИ намекают на то, что Ал Гор имеет влияние на еврейское лобби в конгрессе, но оговариваются: он вряд ли станет использовать его, поскольку американские евреи очень подозрительно относятся к поступкам Москвы -- начиная с сомнительных сношений с белорусским президентом и заканчивая нарушением прав человека внутри страны. Ко всему прочему, отказ от антидемпинговой политики в отношении российских товаров -- сам по себе очень серьезный шаг для американского правительства, поскольку оно рискует оказаться в оппозиции к национальному бизнесу.

В сущности, и не следовало бы ожидать немедленного эффекта от продекларированных на межправительственной комиссии инициатив. Их следует понимать как очередной этап. Но последовательность московской правительственной команды в попытках обеспечить своей стране мощный экономический прорыв достойна всяческого поощрения.

ПЕРСПЕКТИВЫ

ПРАВИТЕЛЬСТВО СТРОИТ ОПТИМИСТИЧНЫЕ ПЛАНЫ НА БУДУЩИЙ ГОД

Андрей МАХОВСКИЙ

В Министерстве экономики, наконец, завершена работа над проектом социально-экономического прогноза на будущий год. Основываясь на достижениях года нынешнего, власти сделали выбор в пользу самого оптимистичного варианта. В соответствии с ним прирост ВВП в будущем году составит 108% по отношению к нынешнему году. В абсолютном выражении размер ВВП должен составить BLR 476 трлн. На уровне 10% прогнозируется прирост ВВП по итогам этого года. К концу его правительственные экономисты ожидают некоторое замедление темпов роста.

В течение всего года Совет Министров рапортовал о перевыполнении и превышении всех показателей, утвержденных в плане экономического развития Беларуси. По итогам первого полугодия прирост ВВП составлял 11%. Основным источником роста была промышленность. За шесть месяцев производство промышленной продукции выросло на 18%. Несколько меньшими были темпы прироста в сельском хозяйстве -- 104,6% уровня прошлого года. Казалось бы, у правительства были все основания для того, чтобы гордиться своими достижениями. Однако, судя по всему, конец года окажется вовсе не таким благополучным, как его начало. По мнению заместителя министра экономики Юрия Енина, *«по ряду объективных причин высокие темпы прироста не могут быть сохранены до конца года»*.



«Экономическим чудом» сыт не будешь

Традиционно хуже всего дела обстоят в сельском хозяйстве. Пока зерно оставалось на полях, можно было рапортовать о небывалой урожайности. Когда пришло время этот урожай собирать, выяснилось, что его не так уж много, как ожидали. Скажем, картофеля в этом году будет собрано приблизительно 8,5 млн. тонн. В прошлом году урожай этого важнейшего для Беларуси продукта составил 10,9 млн. тонн. Между тем в валовом сборе сельскохозяйственной продукции картофель занимает 35%. Закупочные цены на этот продукт для организаций уже сейчас выросли на 20-30%. Ниже уровня прошлого года прогнозируется и урожай овощей в целом. Несколько благополучнее ситуация с зерновыми культурами, но, как и во все предыдущие годы, Беларуси вновь пришлось закупать зерно за рубежом. В целом итоговый показатель производства сельскохозяйственной продукции должен составить 100,5% при прогнозе на год в 103,8%.

В начале 1997 года в Беларуси возник острый дефицит продуктов питания. Одно время из магазинов исчезли сахар, молоко, масло, яйца, дешевые мясные продукты. Кризис был ликвидирован, однако, как сейчас выясняется, проблемы с продуктами еще впереди. На конец года прогнозируется резкое снижение темпов роста производства продукции мясной и мясо-молочной промышленности. Несмотря на превышение прогнозных показателей в первые шесть месяцев, по итогам года производство в перерабатывающей отрасли должно составить 98% по отношению к уровню прошлого года.

Замедление темпов роста ожидается и в промышленности. Причем оно произойдет прежде всего в таких важнейших отраслях, как химия и нефтехимия. Правительство связывает это с уменьшением поставок в страну нефти.

Несмотря на все это, белорусские власти уверены в том, что в будущем году темпы роста, достигнутые в первой половине года нынешнего, сохранятся. Производство продукции промышленности предполагается увеличить на 9%, валовое производство сельскохозяйственной продукции -- на 4%, производство продукции растениеводства -- на 5,1%, животноводческой продукции -- на 2,8%.

По мнению заместителя министра экономики Юрия Енина, резервы экономического роста за счет увеличения дисциплины и ответственности в нынешнем году уже исчерпаны. На следующий год правительство делает ставку в основном на внедрение новых технологий, активное освоение инвестиций, повышение производительности труда и проведение выдержанной экономической политики.

Одна из главных задач, которую власти ставят перед собой на 1998 год, -- сокращение отрицательного сальдо внешнеторгового баланса. В нынешнем году ситуация с внешней торговлей оставляла желать лучшего. Предпринятые правительством меры по увеличению экспорта при одновременном сокращении импорта успеха не принесли. При прогнозе в 105% увеличение импорта только за первое полугодие составило 117%. На начало августа отрицательное сальдо внешнеторгового баланса составляло $1079 млн. против прогнозного показателя на год $982 млн. К концу года, по оценке Министерства экономики, отрицательное сальдо вырастет в полтора раза и составит порядка $1,5 млрд. Фактически повторится прошлогодняя ситуация, когда отрицательное сальдо составляло $1476 млн.

Прогнозы на следующий год в этой области не столь оптимистичны, как в нынешнем году. Сколько-нибудь существенное уменьшение отрицательного внешнеторгового сальдо планами правительства не предусматривается. Объем экспорта предполагается довести до $6784 млн. при импорте в $8150 млн. Отрицательное сальдо, таким образом, запланировано в $1366 млн.

Однако даже для того, чтобы достичь этих вполне скромных показателей, потребуются немалые усилия. Именно поэтому в будущем году основное внимание будет уделяться развитию экспортных и импортозамещающих производств. Естественно, для этого потребуются достаточно крупные инвестиции.

В будущем году объем инвестиций в основной капитал предполагается довести до BLR 84 трлн. В общем объеме ВВП инвестиции составят 17,6% против 17%, ожидаемых в нынешнем году. Структура финансирования в целом сохранится прежней. Около 37% вложений в основной капитал будет приходиться на собственные средства предприятий. Примерно ту же сумму составят кредиты банков, около 22% -- бюджетные средства. Инвестиции за счет средств населения по-прежнему будут минимальными и составят не более 5% их общего объема.

По словам Юрия Енина, *денежно-кредитная политика должна в большей степени ориентироваться на производство. На наш взгляд, вполне допустимо пойти на увеличение денежной массы при условии, что выделенные средства пойдут на пользу нашей экономике. В 1998 году коэффициент монетаризации необходимо будет довести до 9,6% против 8% ожидаемых в нынешнем году.* Планируемыми источниками инфляции в будущем году станут долгосрочные бюджетные кредиты, предоставляемые на льготных условиях для развития приоритетных отраслей экономики. На эти цели в бюджете 1998 года предполагается предусмотреть около BLR 5 трлн.

Готовность к принятию мер по долгосрочному кредитованию важнейших предприятий означает, что правительство, наконец, стало задумываться о будущем. Долгосрочное бюджетное кредитование заводов, конечно, не принесет немедленных дивидендов. Первым его результатом станет рост бюджетного дефицита и соответственно увеличение инфляции. Удержаться на 2-процентной планке, о которой постоянно говорят белорусские власти, в этом случае вряд ли удастся. Инфляционное давление будет закономерно расти.

Дефицит и инфляцию можно приостановить, отказавшись от некоторых социальных программ и ограничив финансирование социальной сферы. Однако именно к этой мере белорусское правительство явно не готово. В бюджете на будущий год расходы на социальную сферу составят 50% всех бюджетных расходов.

БЮДЖЕТ

НАРОД ПРОСИТ ДЕНЕГ? НАПЕЧАТАЕМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Дефицит республиканского бюджета в 1998 году составит BLR 12,8 трлн. Об этом на заседании бюджетной комиссии, которое состоялось на прошедшей неделе, сообщил начальник бюджетного управления Министерства финансов Александр Кернажицкий. Между тем, по данным официальной статистики, даже уточненный республиканский бюджет нынешнего года по итогам прошедших восьми месяцев выполнен на 61,1%.

Правительство надеется, что доходы Беларуси в будущем году возрастут приблизительно на 60%. Доходная часть республиканского бюджета запланирована в размере BLR 90,7 трлн. против BLR 62 трлн., прогнозируемых на нынешний год. Расходная часть бюджета должна составить BLR 103,6 трлн., размер бюджетного дефицита -- 2,7% ВВП. Традиционно основным источником покрытия дефицита будут кредиты Национального банка и государственные ценные бумаги. При этом специалисты главного банка страны настаивают на максимально возможном сокращении прямого кредитования правительства. По мнению заместителя председателя Нацбанка Николая Кузьмича, такой подход позволит надеяться на то, что в будущем году определенные правительством параметры инфляции будут выдержаны.

В 1997 году среднемесячные параметры инфляции, определенные в 2,2%, соблюдены не были. Среднемесячная инфляция за прошедший период составила 5,9%. Это, пожалуй, оказалось единственным неприятным моментом -- все прочие макроэкономические показатели были благополучно перевыполнены. По самым оптимистичным прогнозам, рост инфляции до конца года составит 60-70%.

Неожиданное почти двукратное превышение запланированных темпов прироста инфляции в значительной степени определило успешное перевыполнение всех бюджетных показателей. В настоящее время перевыполняется даже уточненный президентским декретом план бюджетных доходов. Годовой план поступлений по налогу на прибыль выполнен за 8 месяцев на 66%, план по сбору НДС -- на 60,3%.

Несколько хуже обстоят дела с финансированием бюджетных расходов. За прошедшие восемь месяцев социальная сфера получила лишь 55% годового объема средств. На 56,7% профинансировано народное хозяйство. В целом годовой план по бюджетным расходам выполнен на 54%.

Фактически в течение прошедших семи месяцев правительству удавалось проводить политику достаточно жесткой экономии. Изначально заниженные параметры бюджетных доходов выдерживались за счет сокращения кредитования правительством государственных предприятий и установления жесткого контроля за распределением кредитных ресурсов. *«В этом году правительство добилось ощутимых успехов в повышении дисциплины и ответственности субъектов хозяйствования»*, -- считает Александр Кернажицкий.

Такая политика позволила в первой половине 1997 года свести к минимуму бюджетный дефицит. В некоторые месяцы страна работала с превышением доходов над расходами. По итогам первых семи месяцев размер дефицита республиканского бюджета составил BLR 330 млрд. Несмотря на это, декретом президента дефицит был увеличен с BLR 7,5 трлн. до 10 трлн. Судя по всему, этот параметр правительство намерено выдержать. Только в течение августа дефицит бюджета увеличился почти в три раза и составил BLR 978,4 млрд. За оставшиеся четыре месяца в соответствии с декретом этот показатель должен вырасти более чем в десять раз.

По мнению специалистов бюджетной комиссии Палаты представителей, причиной роста бюджетного дефицита может стать значительное увеличение расходов на содержание социальной сферы. На 1 октября запланировано начало очередной реформы системы оплаты труда, которая приведет к росту номинального значения минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда. Александр Лукашенко не так давно обещал повысить заработную плату работникам образования, что, по мнению специалистов, потребует дополнительных затрат в BLR 1,5 трлн. Кроме этого, *«нельзя забывать о специфике финансирования науки и образования. Финансирование 80% капитальных вложений в этой сфере приходится как раз на конец года»*, -- считает сотрудник аппарата бюджетной комиссии.

Очевидно, что все это потребует от правительства проведения масштабной денежной эмиссии уже в нынешнем году. В то же время, обманывая себя и других, правительство уверяет, что всплеска инфляции не будет ни в нынешнем, ни в будущем году.

РЕГИОНЫ: БРЕСТ

РАСЧЕТ — НЕ В СЧЕТ

Отдел информации «БДГ»

По примеру верховной власти за «перекройку» бюджетных показателей взялась и местная «вертикаль». На последнем заседании Брестского горисполкома принято решение об уточнении показателей бюджета города на 1997 год.

Как указывается в преамбуле, сделано это в связи с тем, «что бюджет города за 8 месяцев текущего года выполнен по доходам на 92,7% и по расходам на 91,4% к годовому назначению». Таким образом, произошли отклонения макроэкономических показателей доходов и расходов городского бюджета по сравнению с расчетами, которые учитывались при принятии бюджета на 1997 год. Проще говоря, ожидания местных финансистов были заниженными, а инфляция и в этом году продолжала свое «черное дело».

Уточненные планы по доходам и расходам городского бюджета Бреста теперь установлены в сумме 830497,5 млн.рублей. В частности, основными источниками поступлений в казну должны стать подоходный налог с граждан (278072,6 млн.руб.), налог на доходы и прибыль физических лиц (88818,4 млн.руб.), налог на добавленную стоимость (83956,6 млн.руб.) и местные налоги и сборы (74725 млн.руб.). Главные расходные статьи городского бюджета предусмотрено профинансировать в следующем объеме: финансирование объектов просвещения (330750,8 млн,руб.) и здравоохранения (192494 млн. руб.), капитальный ремонт и благоустройство (84693 млн.руб.), государственная дотация ЖРЭУ на возмещение разницы в тарифах по отоплению и горячему водоснабжению (57706 млн.руб.) и возмещение разницы в ценах на транспорте (32874 млн.руб.).

Утверждать уточненный бюджет на 1997 год в городском Совете депутатов брестская «вертикаль» посчитала излишним.

КТО РАБОТАЕТ, ТОТ НЕ ЕСТ

Отдел информации «БДГ»

По данным государственной статистики, Брестчина является самым низкооплачиваемым регионом Беларуси. Объяснить сей казус трудно: ведь по важнейшим показателям социально-экономического развития область уверенно обходит другие регионы страны.

Тем не менее в июле нынешнего года среднемесячная заработная плата на Брестчине составила чуть больше 2 млн. рублей (к примеру, в Минске -- более 3 млн.рублей, в среднем по Беларуси -- почти 2,3 млн.рублей). Основными причинами низкой заработной платы называются работа в режиме неполного рабочего дня и неоплачиваемые отпуска из-за простоев производства. Хотя в конце лета наметилась реальная тенденция к сокращению долгов по заработной плате (в течение месяца -- с июля по август -- эту задолженность удалось погасить более чем наполовину), они все еще висят тяжким бременем: во всех отраслях народного хозяйства области своевременно не оплачен заработок на общую сумму 84,2 млрд.рублей. Проще всего поступили с колхозниками, которым долги по заработной плате выплатили «натурой» -- продукцией нового урожая.

Самое тяжелое положение в области с выплатой зарплаты сложилось на брестском заводе «Цветотрон», где на конец августа сумма задолженности составила без малого 3,5 млрд.рублей, и в объединении «Брестжилстрой» -- 1,7 млрд. рублей. Зато многие наверняка позавидуют счастливчикам из малоизвестного акционерного внешнеэкономического общества «Белэксима»: средний заработок работников этого учреждения за июль составил 23,666 млн. рублей...

СТРАХОВАНИЕ

ПОСТРАДАВШИЕ В АВТОАВАРИЯХ ПОЛУЧАТ ШАНС НА КОМПЕНСАЦИЮ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Вопрос гарантированной защиты материальных интересов физических и юридических лиц, пострадавших от дорожно-транспортных происшествий, можно решить введением обязательного страхования ответственности владельцев автотранспорта. В Беларуси, где эксплуатируется около 4 миллионов автомобилей и дорожно-транспортные происшествия наносят громадный урон, эта тема особенно актуальна.

В силу различных причин соответствующий закон в стране не принят до сих пор. Заменить его в такой ситуации может декрет, проект которого под названием «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» уже подготовлен. Введение страхования ответственности владельцев автотранспорта намечено этим документом на 1 апреля 1998 г. Обязательному страхованию будет подлежать гражданская ответственность владельцев транспортных средств за ущерб, причиненный жизни и здоровью граждан, их имуществу либо имуществу юридических лиц в результате дорожно-транспортного происшествия.

После вступления декрета в силу каждый владелец транспортного средства будет обязан заключить договор с любым из страховщиков не позднее определенной даты. Размер страхового взноса будет устанавливаться исходя из тарифа, количества транспортных средств и срока страхования. При этом граждане, получившие транспортные средства через органы социальной защиты бесплатно, а также инвалиды ВОВ и приравненные к ним лица уплачивают 50% установленного страхового взноса по обязательному страхованию. В случае незаключения договора владельцу грозят штрафные санкции.

Заключать договоры будут обязаны и владельцы транспортных средств, зарегистрированных за рубежом. В противном случае владелец не сможет пересечь государственную границу.

Для обеспечения защиты имущественных интересов пострадавших в результате причинения ущерба неустановленным либо не заключившим договор лицом, а также заключившим договор с ликвидированной страховой организацией Советом Министров будет создан страховой гарантийный фонд. Средства фонда будут формироваться за счет отчислений страховщиков.

После принятия декрета необходимо будет привести в соответствие с ним законодательную базу. Следующим шагом Беларуси должно стать присоединение к европейской системе «Зеленой карты». Согласно расчетам специалистов Комитета по надзору за страховой деятельностью это предоставит стране возможность получать значительные (порядка $50 млн.) валютные средства в виде страховых взносов.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ЕДИНООБРАЗИЕ — НЕ ПОРОК

Дмитрий МАШАРА

Как известно, 17 июля был подписан президентский указ N392 «О правопреемстве Республики Беларусь в отношении женевских конвенций 1930 г.». Формально это означает, что, помимо прочих конвенций, Беларусь признала и единообразный закон о переводном и простом векселях. Теперь ей предстоит огромная работа по изменению нормативной и правовой базы. И только после этого вексель в Беларуси получит шанс стать похожим на векселя, которые используются во всем мире. С просьбой ответить на несколько вопросов по этому поводу «БДГ» обратилась к начальнику отдела вексельного обращения департамента валютного и фондового обращения Национального банка Любови Курилиной.

-- *В настоящее время ведется работа по ратификации в Беларуси норм Женевской конвенции о вексельном обращении. Какие мероприятия планируется осуществить?*

-- Уже существует проект закона «О простом и переводном векселе», разработанный на основе Женевской конвенции и практически полностью соответствующий ей. Сейчас документ находится на проработке в комиссии Палаты представителей, и мы надеемся, что в октябре-ноябре он будет принят. Далее основная проблема заключается в приведении в соответствие с положениями Женевской конвенции нормативной базы Национального банка, а также Гражданского и Уголовного кодексов. Что касается контроля за вексельным обращением, то право толкования закона может быть предоставлено Национальному банку.

-- *На прошедшем зеседании правления Национального банка был утвержден порядок уплаты вексельного сбора субъектами хозяйствования Беларуси. В чем суть этого документа?*

-- Порядок вступит в силу после регистрации в Министерстве юстиции. Он предполагает уплату 0,1% суммы векселя при его эмиссии с обязательной регистрацией факта уплаты вексельного сбора в обслуживающем банке. Вексель без отметки об уплате вексельного сбора не имеет юридической силы.

Вексельный сбор будет поступать непосредственно на счета налоговой инспекции. То есть само предприятие-эмитент при эмиссии векселя несет платежный документ в уполномоченный банк, и на векселе делается запись о том, что вексельный сбор уплачен. Банк ведет журнал регистрации уплаты вексельного сбора. Вексельный сбор не будет уплачиваться только по государственным векселям Министерства финансов и по векселям, эмитированным Национальным банком.

Введение порядка позволит контролировать эмиссию векселей и избежать появления бумажек, претендующих на звание векселя, но не соответствующих ему ни по форме, ни по содержанию.

-- *Не является ли регистрация банком факта уплаты вексельного сбора своеобразным авалем?*

-- Это не аваль -- это государственная пошлина, то есть то, что называется гербовым сбором. От марок вексельного сбора мы отказались потому, что мероприятие по их изготовлению, транспортировке, учету достаточно дорогостоящее. Кроме этого, не исключена возможность попадания марок на вторичный рынок.

-- *Какие новые документы готовятся к разработке?*

-- До конца года будет выпущено Положение, регламентирующее операции с использованием векселей, то что раньше называлось расчетами посредством векселей. Новое Положение будет приближено к закону «О простом и переводном векселе» с учетом постепенно накапливаемого опыта. И, по-видимому, будет принято Положение Национального банка о переучете векселей коммерческих банков.

-- *Будут ли включены в вексельное обращение физические лица?*

-- В проекте закона физические лица в качестве субъектов вексельного обращения остаются.

-- *Будет ли сохранено условие товарности векселя?*

-- Я думаю, что постепенно оно должно уходить. Потому что товарность -- это тот же бартер, и необходимо постепенно вводить обеспечение деньгами.

-- *По какой модели -- европейской или американской будет строиться вексельное обращение в Беларуси?*

-- Я думаю, что больше по европейской. Все-таки на данном этапе более жесткая система нормативного регулирования нам ближе, чем максимально свободная.

-- *Для чего Национальный банк начал эмиссию собственных векселей?*

-- Необходимость в эмиссии векселей возникла в связи с государственной программой по заготовке сельхозпродукции. Объемы этой программы достаточно велики. И стремясь избежать прямой денежной эмиссии, Нацбанк пошел по пути привлечения свободных средств коммерческих банков. Но чтобы не ослаблять банки и вернуть им оборотные средства, было решено прибегнуть к векселям Национального банка. Это процентные веселя с доходностью в размере ставки рефинансирования, срок их обращения составляет от трех до шести месяцев. Возможно, впоследствии будет принято решение о выпуске более «длинных» векселей со сроком обращения до одного года.

Национальный банк при эмиссии векселей очень рассчитывал на то, что они будут использованы в работе банков со своей клиентурой для развязки неплатежей. Но, к сожалению, коммерческие банки забыли опыт прошлых лет, когда работали с векселями до введения всех ограничительных мер по вексельному обращению.

Правда, у нас идет активная работа с коммерческими банками по передаче им так называемого эксперимента горисполкома по развязке неплатежей. Необходимо, чтобы система не рухнула, потому что в ней при всех ее недостатках есть и масса положительного.

-- *Станет ли этим заниматься какой-либо отдельный банк?*



-- Пока мы понаблюдаем за работой банков в этом направлении. Некоторые из них уже создают свои вексельные центры, которые будут работать по аналогии с горисполкомовской схемой. Впоследствии на основании того, чьи наработки окажутся более интересными, более гарантированными -- и будет сделан выбор. На первом этапе они станут заниматься развязыванием неплатежей с использованием векселей Национального банка. Организовано это будет путем простой передачи векселя клиенту и отслеживания цепочки взаимных задолженностей с тем, чтобы вексель впоследствии вернулся векселедержателю, который предъявил его к погашению в Национальный банк.

Такова идея. Далее, возможно, мы придем и к вексельному кредитованию со стороны Национального банка. Но в этом случае отбор участников будет более строгим.

-- *В качестве агентов при этом будут выступать коммерческие банки?*

-- Да. Правда, в исключительных случаях государственные предприятия смогут получать и прямые кредиты. Но все равно хотелось бы, чтобы деньги вращались в банковской системе.

-- *С приходом в Беларусь известных своими вексельными программами российских банков (таких как «Онэксимбанк») не появляется ли опасность проиграть в конкуренции с ними?*

-- «Онэксимбанк» предъявил ряд требований, которые мы тщательно изучим. И я думаю, что мы станем работать с ним. При этом не будет конкуренции, а будет взаимный интерес и тесное сотрудничество.

Вообще, коммерческие банки должны зарабатывать свой хлеб, разрабатывая совместные схемы расчетов с российскими предприятиями. Нацбанк же будет проводить экспертную оценку этих схем на соответствие законодательству. Подобные предложения уже поступали от белорусских и российских банков, и по некоторым из них заключение было отрицательным, потому что просматривалось ущемление интересов Беларуси.

Но банкам по-прежнему легче отдать деньги Национальному банку в депозит и получать ежемесячные проценты, чем купить вексель Нацбанка и с ним работать. Мы рассчитываем, что векселя Нацбанка образуют некий вторичный рынок. Но для этого 25-30 векселей, которые куплены коммерческими банками, явно недостаточно. Необходимо определенное количество векселей, номинированных в разных суммах и с разными сроками обращения.

-- *Организует ли Нацбанк собственную вексельную площадку?*

-- Если какой-нибудь из коммерческих банков проявит желание организовать такую площадку, мы будем только рады. Я думаю, что это хорошая ниша, которую можно занять.

-- *Планируется ли организация обращения векселей Нацбанка за пределами Беларуси, в частности, в России?*

-- Сначала при разработке порядка эмиссии векселей Национального банка мы решили ограничить их хождение территорией Беларуси. Это новый инструмент, и его необходимо опробовать. Впоследствии, я думаю, мы примем решение о расчете векселями с нерезидентами, российскими в частности.

Безусловно, мы будем расширять герафию обращения векселей. И возможно, у нас наладится работа с Центробанком России по взаимному учету векселей. Есть идея предложить российской стороне конвертацию векселей российских предприятий в какие-то финансовые инструменты, которые были бы интересны в Беларуси. Но для этого нужна взаимная заинтересованность обеих сторон.

СПРАВКА «БДГ».

Курилина Любовь Алексеевна родилась в Москве, закончила два курса факультета прикладной математики БГУ, факультет планирования промышленности Института народного хозяйства. 10 лет проработала в системе Министерства труда. Последние 6 лет – в банковской системе («Комплексбанк», БелВЭБ).

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

29 сентября 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

СОБЫТИЕ

Ну чем Минск хуже Познани?

С 30 сентября по 4 октября в нашей столице пройдет 15-я международная ярмарка «Мінскі кірмаш. Восень-97», организованная Министерством торговли Республики Беларусь, Белорусской торгово-промышленной палатой, Мингорисполкомом и ВО «Экспофорум».

Программа мероприятия состоит из 2 частей: оптовой выставки-продажи, которая пройдет с 30 сентября по 3 октября в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), и намеченных на 4 октября розничных ярмарок-продаж ТНП, в первую очередь сельскохозяйственной продукции, во всех районах города.

Впервые организованный 7 лет назад, «Мінскі кірмаш» во многом способствовал становлению белорусского выставочного бизнеса и определил новые подходы к проведению подобных мероприятий. Ярмарка является важным событием для предприятий всех форм собственности, специализирующихся на производстве ТНП, автотехники, товаров для спорта, предметов интерьера и др. По словам руководителя ВО «Экспофорум» Александра **Савина**, главная цель нынешнего «Кірмаша» – помочь решить остро стоящую перед многими предприятиями проблему затоваривания на складах.

Свою продукцию в ВК «Минскэкспо» продемонстрируют примерно 60 фирм из Беларуси, Болгарии, Латвии, России, Украины и Чехии.

В этом году в рамках «Мінскага кірмаша» пройдет международная выставка «Упаковка-97». Ее актуальность определяется, с одной стороны, тесной взаимосвязью между упаковкой и успехом товара на рынке (что осознали, наконец, и белорусские предприятия), а с другой -- изменением отношений к выставкам специалистов данной отрасли.

(Окончание на с. К10)

ТОРГОВАЯ МАРКА

Готовьте чашки, чаеманы!

Tjibuni JAVA

На рынке чая в Беларуси пополнение. Полоцкая фирма «Диана» заключила дистрибьюторское соглашение с бельгийской компанией *Sipef* о поставках в Беларусь элитного листового черного чая *Tjibuni Java*, выращиваемого в Индонезии (о. Ява, чайный сад Чибуни).

Tjibuni Java изготовлен только из 2 верхних, самых свежих, напоенных тонкими ароматическими веществами и богатых витаминами листьев чайного дерева, аккуратно собранных вручную. Чтобы обеспечить быстрое и равномерное набухание чая в чашке, высохшие листья разламывают на несколько частей: так получают градацию *Broken Orange Pekoe*. Небольшой размер частиц *Tjibuni Java* -- показатель качества и гарантия вкуса.

Чайные кусты выращиваются высоко в горах из черенков цейлонского чая, завозимых с острова Шри-Ланка. Солнце придает напитку нежный аромат и насыщенный красный цвет. Пепел от находящегося рядом вулкана обусловил уникальные химические свойства почвы, на которой выращивается чай. Этим объясняется его необычайно мягкий и сладковатый вкус. Специалисты тщательно следят за генетическим качеством чайного куста, принципиально отказываясь от смешивания *Tjibuni Java* с чужеродными сортами. Это позволяет сохранить натуральный и неизменный вкус напитка. Благодаря высокому качеству очистки в *Tjibuni Java* практически нет светло-коричневых частичек и кусочков чайного дерева.

Более подробную информацию о ценах и условиях поставки можно получить в фирме «Диана».

«Диана»:
г. Полоцк, Замковый проезд, 4;
тел.: (02144), 9-23-15, 9-17-35, 6-14-57.

ЗДОРОВЬЕ

Настоящая питьевая вода

Часто ли мы задумываемся о том, какая вода течет из нашего водопроводного крана? К осадку, запаху хлора горожане, к сожалению, уже привыкли. А ведь все это рано или поздно сказывается на здоровье...

Решить данную проблему помогут водофильтрующие системы германской фирмы *Brita*, которая работает в этой области уже 25 лет. Сегодня фильтрами *Brita* пользуются почти 70 млн человек в 65 странах мира.

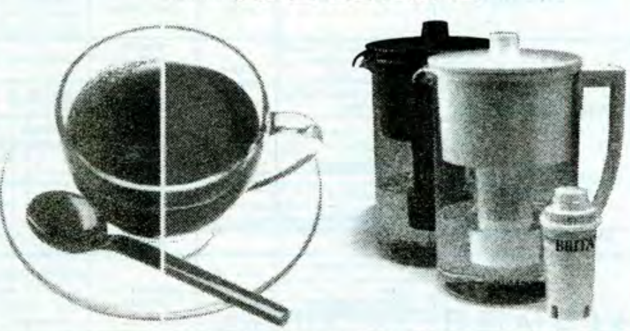
В системах фирмы используется единый фильтрующий элемент -- картридж *Brita*, который содержит уникальный ионообменник и активированный кокосовый уголь, обработанный серебром по специальной технологии. Благодаря такому картриджу из воды исчезают хлор, нитраты, нитриты, фенолы, тяжелые металлы, радионуклиды, нефтепродукты, микробы и бактерии. Фильтрующий элемент также удаляет известь -- причину жесткости воды и появления накипи.

Вода через картридж проходит не под давлением, а самотеком. (Многочисленные научные исследования показали, что такой способ в наибольшей степени гарантирует качество очистки.) Обычную воду из-под крана *Brita* превращает в кристально чистую, сохраняющую натуральный вкус и цвет продуктов.

Конструкция фильтров предельно проста -- с ними легко обращаться как ребенку, так и пожилому человеку. Для семьи из 3–4 человек картриджа хватает на 1–1,5 месяца. Фильтры *Brita* автономны и не требуют подключения ни к водопроводу, ни к электросети. Конструкторы фирмы создали целый ряд модификаций фильтрующих систем, которые по дизайну, цвету и размерам способны удовлетворить любые запросы потребителя...

Ознакомиться с продукцией *Brita*, а также приобрести фильтры можно в магазинах ЦУМ, ГУМ, «Техника в быту», торговом доме «На Немиге». За более подробной информацией и по вопросам сотрудничества необходимо обращаться по телефону *234-40-67*.

BRITA®



ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00; выходной: воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция - сертифицирована
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	слоновая кость, серый, светло-зеленый	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130 у.е.	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; доставка, сборка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600 у.е.		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам.	различный	от 22 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68–101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 4,5 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	40...264 у.е.		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4–501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00–20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $40		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	?	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40 у.е.		
	кресла для персонала и посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
РЕМ г. Витебск	мягкая мебель, корпусная мебель, кухни	Беларусь, Польша, Италия и др.	массив, ДСП	от 300 у.е.	(0212) 36-3239 36-3183	г. Витебск, ул. Ленина, 52б; гарантия качества
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10.000 у.е.	236-8586	ОСЕННЯЯ РАСПРОДАЖА; индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.)			от 250 у.е.		
ЮРАТЭ СИСТЭМ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

СОБЫТИЕ

Ну чем Минск хуже Познани?

(Окончание. Начало на с. К9)

Сегодня на таких мероприятиях фирмы не только демонстрируют свои возможности, но и стараются на месте подобрать оптимальные варианты для потенциальных клиентов. В «Упаковке-97» принимают участие многие ведущие отечественные и зарубежные предприятия.

Огромную роль в организации розничных ярмарок-продаж сыграли Министерство торговли Республики Беларусь и отраслевые управления Мингорисполкома. Для того, чтобы в мероприятиях участвовало как можно больше производителей, городские власти отказались от взимания арендной платы с торгующих. По словам начальника управления торговли Мингорисполкома Тадеуша **Чилека**, Минск в эти дни превращается в «свободную экономическую зону». Для привлечения покупателей участникам ярмарки рекомендовано применять максимально возможные скидки (у некоторых предприятий они будут достигать 25%).

В ярмарках-продажах примут участие и предприятия бытового обслуживания, которые предложат покупателям свою продукцию и организуют прием заказов на различные услуги. Состоится традиционное шоу парикмахеров с показом моделей и обслуживанием всех желающих. Будет развернута распродажа товаров, списанных пунктами проката.

Центральная ярмарка-продажа состоится на площадке у Дворца спорта. Мероприятия «местного масштаба» пройдут в каждом районе города.

Все ярмарки предполагается сопровождать обширной культурной программой.

Юрий ХОВРОВ

ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Если мебель портит воздух

Значительную часть нашей драгоценной жизни мы проводим в окружении мебели -- по нынешним временам тоже достаточно драгоценной, но не всегда экологически безопасной. Любимый гарнитур может годами выделять в воздух токсичные вещества. А вы-то удивлялись, почему дома обостряется аллергия и раскалывается голова...

Сюрприз для токсикомана

Из всех токсичных соединений, выделяемых мебелью, самое неприятное – газ формальдегид. Он раздражает слизистые оболочки и кожу, снижает активность некоторых ферментов. Есть данные о его мутагенной и канцерогенной активности. Формальдегид в связанном состоянии содержится в смоле, используемой в производстве ДСП, ДВП и фанеры. Фанера и ДВП безопаснее, т.к. в них смола находится между древесными волокнами, а не на поверхности, как в ДСП.

Чтобы предотвратить выход формальдегида в воздух из ДСП, все их поверхности должны быть защищены специальным покрытием: пленочным, лакокрасочным, эмалью и т.д. К сожалению, используемые для облицовки ДСП пленочные материалы тоже могут выделять токсичные вещества.

Казалось бы, долой ДСП, выбирай мебель из натуральной древесины и спи спокойно. Но, во-первых, в некоторых видах мебели, например в стенках, часто используются именно такие плиты. Во-вторых, натуральная древесина дороже стоит. И, в-третьих, этот материал капризен: может покоробиться от перемены влажности, а со временем и деформироваться.

Ваше самое мягкое место

Изготавливаемые в основном из синтетических материалов матрасы и мягкие части мебели тоже могут таить в себе неприятности. Тут на первый план выступают их высокая электризуемость и низкая гигроскопичность. Такими свойствами обладают поролон, синтепон, пенорезина. Поэтому последнюю изолируют ватином (поролон и синтепон -- не обязательно).

По гигиеническим требованиям категория мягкости матраса для постоянного сна должна отличаться от такого показателя дивана или дивана-кровати. Это связано с тем, что диван – лишь временное место для отдыха. (Если вы спите на нем всю жизнь, это уже ваши личные трудности.) А диван-кровать – не более чем мебель для гостей, которые ночку-другую как-нибудь переживут.

Вместо пружинных блоков в диване или кровати иногда используются реечные основания, играющие роль упругой конструкции. В этом случае важно, чтобы рейки правильно изготавливались и крепились, иначе упругость будет липовой.

Самую главную роль в обольщении покупателя играет, пожалуй, обивка мягкой мебели. С точки зрения экологии лучше, конечно, выбрать мебель с натуральной обивкой. Однако по сравнению со смесовой тканью (натуральное волокно вместе с синтетикой) натуральная менее долговечна, хуже стирается, на ней скорее образуются катышки. Именно поэтому несколько лет назад стала популярной импортная обивка из флока -- короткого ворса на клеевой основе. Однако часто встречается мебель с обивкой из дешевого флока низкого качества. Ворс его быстро вытирается, ткань выгорает, плохо чистится, электризуется.

Советы

Не следует покупать мебель без гигиенического сертификата страны-производителя, подтвержденного белорусским сертификатом соответствия.

При покупке внимательно осмотрите мебель со всех сторон, особенно сзади и снизу – нет ли открытых участков ДСП. (Открытыми могут быть только места крепления фурнитуры и задние кромки.) Имейте в виду, что производитель может хранить в секрете перечень материалов, используемых в своих изделиях. То есть вы не всегда узнаете, из чего же все-таки сделана понравившаяся вам мебель. Если новая мебель сильно пахнет (например, лаком), проветривайте комнату: вскоре запах улетучится. Если у вас уже есть мебель с открытыми поверхностями из ДСП, покройте их нитролаком или нитроэмалью.

По материалам печати

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

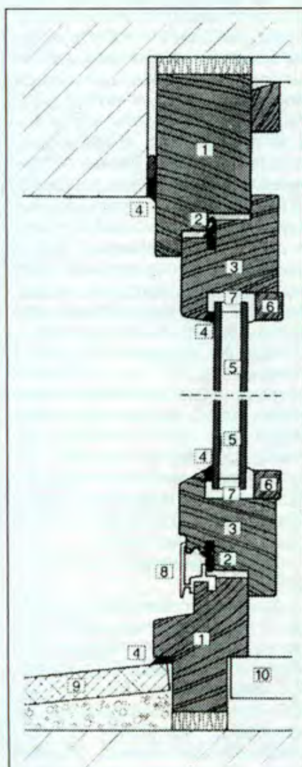
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии						235-3002 235-2303
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

СОВЕТЫ

Окна — ремонтировать или заменять?

При реконструкции жилья окнам уделяется особое внимание. Это объясняется не только стремлением сэкономить на энергии за счет хорошей теплоизоляции, но и пониманием того, что только безупречные окна в состоянии обеспечить комфортный микроклимат помещений.

Окна -- важные элементы фасада любого дома. Поэтому сохранять их форму, размеры, переплеты и толщину профиля требуется не только в домах, находящихся под охраной государства как памятники. Любые изменения в окнах без учета имеющихся параметров могут нарушить гармонию фасада. От этого пострадает весь дом. Как поступать со старыми окнами, в каждой конкретной ситуации решают по-разному, но чаще всего обращаются за консультацией к специалисту. Основными факторами здесь являются состояние деревянной рамы, ее сечение, обшивка и глубина фальца для стекла. Встречающиеся в старых домах окна с простым остеклением, как правило, не в состоянии выдержать нагрузки, которые возникают при установке изоляционных стекол. В таких случаях вставляют 2-е окно с внутренней стороны оконной коробки или устанавливают 1 окно с двойным переплетом, которое обеспечивает хорошую тепло- и звукоизоляцию.



Элементы окна: 1 — составная рама; 2 — круговое уплотнение; 3 — створка окна; 4 — уплотнение, упругость которого сохраняется длительное время; 5 — изоляционное стекло; 6 — штапик; 7 — слой замазки; 8 — полоска для защиты от дождя; 9 — наружный нижний брус оконной коробки; 10 — внутренний нижний брус оконной коробки.

Можно также выполнить новое окно по образцу старого из тех же материалов и по тем же эскизам. И наконец, устанавливают новые окна, причем благодаря многообразию современных профилей и конструкций можно легко подобрать окно, соответствующее первоначальным формам.

В настоящее время окна делают из различных материалов.

Дерево

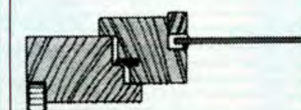
Это самый старый материал для изготовления окон. Однако современные деревянные окна отвечают всем требованиям по тепло- и звукоизоляции, защите от «рикошетного» дождя, плотности швов и конструктивной защите дерева, благодаря которой вода не наносит ему ущерба. От атмосферных воздействий этот материал защищают лессирующие или покрывающие лаки. Дерево легко поддается обработке и принимает любую форму. При регулярном уходе такие окна служат многие десятилетия.



Одинарное окно с изоляционным стеклом



Оконный переплет с двойными стеклами



Окно с двойным переплетом

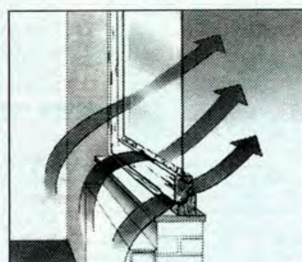


Конструкции деревянных окон в старых домах, удовлетворяющие современным требованиям к теплоизоляции. Опытные специалисты могут посоветовать, как усовершенствовать старые окна, которые имеет смысл сохранить.

Не случайно для окрашивания большинства деревянных окон использован белый цвет. Ведь тон краски влияет на температуру поверхности (чем она выше, тем больше нагрузка на окно). Допустим, что белая поверхность нагрелась до 40°С. При том же солнечном излучении рубиново-красная нагрелась бы до 67°С, а синяя — до 75°С. Чтобы окно точно сохраняло свои размеры, подвергающиеся постоянному воздействию погодных условий деревянные элементы нужно в целях профилактики защищать от грибковых повреждений.

Искусственные материалы

Окна из ПВХ появились более 30 лет назад. В этих конструкциях многокамерные профили усилены алюминием или оцинкованной сталью. Такие окна достаточно стабильны, обладают хорошей тепло- и звукоизоляцией, быстро отводят воду. Окна из ПВХ, как правило, не нуждаются в дополнительных по-крытиях, почти не требуют ухода, их легко мыть водой, в которую при большом загрязнении добавляют мягкие средства для



Все одинарные окна с одним стеклом и неплотными стыками — причина больших энегетических потерь.



Окна современных конструкций предотвращают неконтролируемый воздухообмен.

ополаскивания. Такие окна можно заказать с профилями, которые подходят к старым декоративным элементам. Лучше всего использовать белые профили, т.к. у темных окон невозможно исключить опасность изменения цвета окрашенных поверхностей.

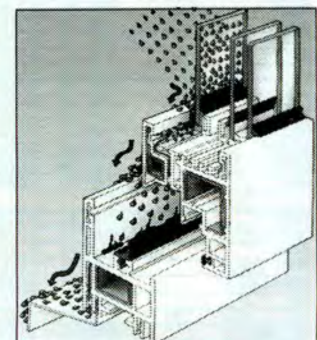
Алюминий

Стойкость этого материала к воздействию погодных условий делает его особенно пригодным для использования в неблагоприятных климатических условиях, например на побережье или в промышленных зонах. Алюминиевые профили бывают с теплоизоляцией. Для чистки таких окон достаточно теплой воды, в которую (чтобы сделать ее мягкой) добавляют нещелочные хозяйственные моющие средства.

В производстве оконных рам применяются и комбинации материалов: алюминия и дерева или алюминия и ПВХ. Важное замечание для занимающихся реконструкцией: алюминиевые окна можно сделать похожими на старинные. В этом случае перекладины монтируют в рамках или делают ложными, располагая их перед стеклом. Можно вставить и изоляционные стекла с перекладинами.

Использование искусственных материалов, алюминия позволяет сегодня создавать окна самой замысловатой формы и разнообразных цветов.

Соб. инф.



В окнах из искусственных материалов надежный отвод воды из аванкамеры и круговое среднее уплотнение обеспечивают хорошую защиту от «рикошетного дождя».

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	«Аутокрин-177» - термостойкий, гидроизоляционный, антикоррозийный	Беларусь	производителя	склад	266-0106
	«Аутокрин-577» - битумно-полимерный, термостойкий				
	мастика «Аутокрин-Эласт» - битумно-каучуковая, холодная, гидроизоляционная, кровельная				
	антикор «Аутокрин-Эласт» - антикоррозийный материал для металла и бетона				
	шифер - волнистый, удобный при монтаже	Германия	4,8 у.е.	экологически чистый; цвет под заказ	
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5 мм)	Беларусь	53.000, 65.000 руб./кв.м	-	250-8996 250-3167
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям - существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,61 у.е./кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 х 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 10,5 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 х 2,70 м)	Бельгия	от 10 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 х 2,44 м)		?		
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от 1 у.е.	-	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9 у.е.	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 у.е.	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 х 30	8,9 у.е.	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8 у.е.	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 у.е.	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 у.е.	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ	Швеция	2,0...3,8	200	565.000 руб./кв.м	249-8017 249-5190 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Гар.	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-90/100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA											Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/90	256p	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, mono	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	499	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	K5/100	256p	8	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, изм. конф., ПО	24	550	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/100	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	620	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	570	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	810	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/100	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	650	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	600	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100 Multimedia	P/100	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, 6xCD, SB Pro2, AS40W, PIO4, EIDE, W+	12	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	620	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 330	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	?	?	-	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	620	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	731	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	701	ICS	230-6482
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K5/120	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	669	ICS	230-6482
ICS	K5/120	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	685	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	655	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	910		
IBM PC 300 GL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win95, Eth., опт. скидки, изм. конф.	12	968		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14"	28		1	PCI	изм. конф.	24	730		
IBM APTIVA	P/133	256	16	2000	ISA/PCI	15"	28	IBM	1	PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1678		
IBM PC 300GL	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1164		
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	477	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	493	FALCON	234-4356, 234-4470
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	690	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	SIS, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	665	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	K5/133	256	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430 VX, LG, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	695	SUNRISE	210-1678
CP System	P/133	512	16	1300	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	641	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	655	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	670	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	752	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	782	ICS	230-6482
CP System	P/133	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX 233MHz, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	695	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
SR	P/133	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	730	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	719	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
SR	P/133	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	785	SUNRISE	210-1678

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-520	P/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	653	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	665	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/150	256p	8	1270	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	600	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/150	256p	8	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-521	P/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	689	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/150	256	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	700	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	649	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	673	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	754	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	784	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	16	1700	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, изм. конф., ПО	24	650	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
NTT-522	P/150	256p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	799	TAIR	229-2999
ICS	P/150	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	738	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	740	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-750	P/166MMX	256p	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	660	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/166	512	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	675	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	560	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/166MMX	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	620	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K5/166	256p	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166	256p	16	1270		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY 166MMX	P/166MMX	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+	24	735	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY 166MMX	P/166MMX	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	780	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 166	P/166	256p	16	1350	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	640	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	K5/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	727	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	736	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	812	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	842	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/166MMX	256p	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, 10Base-T, EDO, SB	36	1246	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	P/166	512	16	1600	EIDE	?	?	?	1	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., MMX, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	697	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	P/166MMX	512	16	1600	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel TC430HX ATX ориг., S3Virge3D, audio Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Jet	P/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	705	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	P/166	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, S3 Virge, изм. конф., склад	24	765	SUNRISE	210-1678
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	725	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	795	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	785	ICS	230-6482
NTT-751	P/166MMX	256p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	748	TAIR	229-2999
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
SOLI 166	P/166	256p	16	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	695	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-752	P/166MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	812	TAIR	229-2999
SR	P/166MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	925	SUNRISE	210-1678
SKY	P/166MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Acorp, LS, Fujitsu, Seagate, W+, FAST ATA-3	24	890	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/166	256p	32	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	780	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/200	512	16	1270	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 214-7767
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	655	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/200MMX	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	700	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	807	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	817	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	892	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	992	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	750	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	910	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200MMX	256	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	865	ICS	230-6482
NTT-720	P/200MMX	512p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	974	TAIR	229-2999
ICS	P/200MMX	256	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	881	ICS	230-6482
HP Vectra VL5	P/200MMX	256p	16	2500	EIDE	?	?	?	1	PCI	S3Trio64 PCI video, MS DOS 6.2, Win95/WfW, EDO, 10Base-T	36	1552	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	P/200	512	16	2520	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	800	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200MMX	256	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System	P/200MMX	512	16	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel PD440FX ATX ориг., MMX, Matrox MM, SB Yamaha, изм. конф., серт.РБ	24	1083	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15"	28	NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/200MMX	512	32	2600	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel 430 VX, LG, TL ET6000, изм. конф., склад	24	1130	SUNRISE	210-1678
SKY	P/200	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	915	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/200MMX	512p	32	2600	EIDE	14"	28	LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Acorp, LS, Seagate, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1030	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-721	P/200MMX	512p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28		2	PCI	Intel TX, 10xCD, ET 6000, SyncMaster, Seagate, серт.РБ	30	1121	TAIR	229-2999
Jet	P/200MMX	256	32	4300		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/233MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1035	ASBIS	249-5792, 214-7767

ИНТЕРВЬЮ

MODERN office & BANK

6-й МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН

С 27 по 30 октября в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) состоится 6-й международный салон «Современный офис и банк», организуемый ВО «Экспофорум» и Фондом информатизации. Информационную поддержку мероприятию оказывает «Белорусская газета».

О том, как идет подготовка к выставке, рассказывает руководитель проекта «Современный офис и банк» Елена **Пашко**:

— Для начала немного общей информации. За 5 лет работы наш салон стал значительным событием в деловой жизни страны. Каждый год мы принимаем гостей и участников из Беларуси, России, Литвы, Украины, Германии, Польши, Казахстана и других стран. Среди экспонентов «Современного офиса и банка» были такие известные компании, как *APS, Compaq, Compex, CNet, Epson, Hewlett-Packard, Laser Master, Seagate, Sharp, Symantec, ZyXEL*...

В 1996 году за высокий профессиональный уровень организации, особое значение для экономики региона и для расширения внешнеэкономических связей салону был присвоен Знак Союза выставок и ярмарок СНГ.

И в этом году программа «Современного офиса и банка» обещает быть интересной и насыщенной. Сегодня экспозиция формируется по следующим направлениям:

— оргтехника и вычислительная техника;

— автоматизированные системы обработки информации;

— современные системы телекоммуникаций и средства связи;

— мебель и оборудование для банков и офисов;

— канцелярские товары;

— научно-техническая, учебно-методическая, справочная и деловая литература;

— менеджмент;

— услуги банков, страховых, лизинговых, трастовых, консалтинговых компаний, рекламных агентств.

В рамках салона пройдет 2-я международная выставка системного и прикладного ПО, на которой будут представлены ОС, сетевое ПО, программные средства защиты информации и др.

Помимо знакомства с экспозицией можно будет поучаствовать в «круглом столе», презентациях и научно-практических семинарах, которые стали неотъемлемой частью «Современного офиса и банка».

— Какие цели ставят перед собой организаторы салона?

— Формируя экспозицию, мы исходили из того, что, занимаясь обустройством своего офиса, сотрудники любой компании постоянно сталкиваются с одной и той же проблемой — все необходимое приходится покупать у разных фирм. Такая же ситуация наблюдается и в других странах. Поэтому основная цель нашего салона — дать посетителям возможность оценить весь спектр предложений ведущих фирм по самым разным направлениям и получить законченное решение — от мебели и канцтоваров до интегрированных информационных систем.

— Сейчас в выставочном бизнесе довольно четко прослеживается тенденция отказа от универсальных выставок в пользу специализированных и даже узкоспециализированных. Не считаете ли вы, что «Современный офис и банк» — слишком широкая тема для одной выставки, другими словами, не страдает ли ваше мероприятие некоторой поверхностностью?

— Дело в том, что понятие «специализированная выставка» неоднозначно. Например, к подобным мероприятиям можно отнести какой-либо мебельный салон. Но, представьте, что на такую выставку приходит не бизнесмен, а обыкновенный посетитель, который ищет, скажем, кухонный комплект. Станет ли он обращать внимание на офисную мебель? Вряд ли. С другой стороны, когда на наш салон приходит деловой человек с конкретной целью подобрать себе компьютер, он обязательно обратит внимание и на последние версии бухгалтерских программ, и на новые банковские услуги, и на офисное оборудование. Потому что все это — его рабочие инструменты, и если что-то не нужно сейчас, то обязательно понадобится завтра. Именно определенный контингент посетителей, их насущные потребности делают нашу выставку специализированной. И несмотря на то, что «Современный офис и банк» действительно охватывает довольно широкий сегмент рынка, наш салон всегда был очень «цельным», ведь даже его экспоненты зачастую являются клиентами друг друга. Что касается «поверхностности», то, согласитесь, этот недостаток в той или иной степени присущ любому выставочному мероприятию, ведь объять необъятное невозможно. Однако мы стараемся, чтобы каждый из заявленных разделов экспозиции был представлен максимально полно и разнообразно. Об этом говорит состав участников.

— Вы могли бы назвать некоторых из них?

— Конечно. О своем участии заявили уже 50 компаний. Среди них ИП *Micro Express Int.*, ИИФ «Софт-Информ», НПП «Надежные программы», ООО «Астрон», ООО «Видеопечать», НТО «Топ-Софт», ООО «Компьютеры и периферия», СП «Кроссфилд электроникс», ИП «Мас электроник», ЗАО «Омнис», СП «Протрейд»... Ставить точку здесь еще рано: до салона почти месяц и заявки на участие в выставке, проведение презентаций и семинаров продолжают поступать.

— Что бы вы, как организаторы, посоветовали будущим участникам вашего салона?

— Выставка — очень серьезное событие, требующее тщательной подготовки. Нужно учитывать многие обстоятельства, например, время проведения. Так, весенние выставки компьютерных технологий и оборудования по традиции носят демонстрационный характер — зачастую многие экспонаты либо недоступны массовому покупателю по цене, либо имеются в единственном экземпляре. Нашим потенциальным участниками следует иметь в виду, что именно осенью большинство клиентов приобретают компьютеры, оргтехнику и другое офисное оборудование. Учитывая это обстоятельство, самыми главными критериями готовности той или иной компании участвовать в салоне могут служить продуманная маркетинговая политика и наличие стабильного ассортимента. Другими словами, покупателя нужно привлечь не только новыми технологиями, но и минимальным сроком поставки, низкими ценами, заманчивыми гарантийными обязательствами, гибкой системой скидок.

В заключение я хотела бы пожелать успехов читателям «Конъюнктуры» и пригласить всех в гости на наш салон.

Итак, подготовка к выставке идет полным ходом. Конечно, участие в ней связано с дополнительными затратами, и то, насколько они оправданны, во многом зависит от стратегических целей вашей компании. В то же время опросы, проводимые организаторами международного салона «Современный офис и банк», свидетельствуют — для большинства экспонентов участие в прошлогодней выставке стало переломным моментом после длительного затишья, у многих объем продаж увеличился в несколько раз. Учитывая, что Минск не балует своих жителей обилием выставок, посвященных банковским и офисным технологиям, тем, кто серьезно работает в этой области, не стоит упускать такой шанс.

Дополнительную информацию о салоне можно получить по телефонам: *213-56-36, 256-76-02.*

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	K6/166MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	735	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256p	16	1700		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	PPro/166MMX	512p	16	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1150	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-620	K6/200	512p	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	924	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	1300	ISA/PCI	?	?		1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	710	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K6/200MMX	256p	16	2600		14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V2, изм. конф., ПО	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP Vectra XA 6/200	PPro/200	256p	32	1600	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 24xCD, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	3096	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System	PPro/200	256p	32	2000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX opиг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, изм. конф., серт.РБ	24	1893	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XU 6/200	PPro/200	256p	32	2100	SCSI-2/PCI	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, 12xCD SCSI, Win NT, SB, 100BT Net Adapter	36	4297	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-621	K6/200	512p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, ET 6000, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1081	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	?	?		1	PCI	WinNT, 16xCD	36	2542	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1470	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	PPro/200MMX	512p	32	2600	EIDE	15"	28	LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Asus TX512, S3 Virge, LS, Fujitsu, W+, FAST ATA-3	24	1270	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
CP System	PPro/200	256p	32	3200	EIDE	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX opиг., MMX, Matrox MM, изм. конф., серт.РБ	24	1586	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX opиг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, изм. конф., серт.РБ	24	3635	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	984	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1059	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	1350	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1089	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2000	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1033	ICS	230-6482
ICS	K6/233MMX	256p	16	2500	PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	PCI	Triton VX2, S3 3DDX, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1049	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1595	ASBIS	249-5792, 214-7767
CP System	PII/233	512	32	3200	EIDE	?	?	?	2	PCI	Intel VS440FX ATX opиг., MMX, audio Yamaha 3D, изм. конф., серт.РБ	24	1694	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	3400	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, Samsung, серт.РБ	30	1728	TAIR	229-2999
HP Vectra VL 6	PII/266	256p	32	2500	EIDE	?	?	?	2	PCI	Matrox MM, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, NT4	36	2583	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ, склад	36	1740	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000 Prof.	PII/233MMX	512p	64	4000		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	2989	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Prof.	PII/266MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	3380	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000 Prof.	PII/300MMX	512p	64	6400		?	?		4	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro, возможен лизинг	30	3659	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer E30 Mod.1	P/166	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	1611	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E40 Mod.1	PPro/180	256	16	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	1	PCI	2xPCI-2xISA-2xPSI/ISA, 5mass, CD-ROM	12	2209	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LD Pro Mod.1	PPro/200	256	32	?	SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	ECC, Wide SCSI-2, CD-ROM, hotswap, RAID	36	3856	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LH Pro	PPro/200	256	32	?	F/W/U SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 2 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	6495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 6 hotswap, CD-ROM, array controller	36	11750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	F/W SCSI-2/PCI	?	?	?	512	PCI	up 4 SMP processors, 12 hot swap, CD-ROM, array controller	36	16050	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Vectra XW 6/200 DP	PPro/200		128	4500	USCSI	?	?	?	32	PCI	AccelGraphic, профессиональная графическая станция	36	12600	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
CP System PPro-200 Dual	2xPPro/200	256p	64	4000	USCSI/PCI	?	?	?	4	PCI	Intel Dual PPro PR440FX ATX opиг., MMX, Matrox MM, SB, 10/100 LAN, DIMM, изм. конф., серт.РБ	24	3635	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45 Mod.1	PII/266	512	32	?	F/W/USCSI	?	?	?	1	PCI	Новый!, ECC EDO RAM, 8xCD, Ethernet 10/100	36	2534	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	UFW	?	?				2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI, Ethernet adapter, 4xCD SCSI	36	1760		
IBM PC SERVER 315	PPro/160	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	2775		
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	2250	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, 8xCD SCSI	36	4393		
IBM PC SERVER 315	PPro/200	256	32	?	UFW	?	?				EISA/PCI, Ultra SCSI, Ethernet adapter, CD-ROM	36	3110		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14"	28	IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		?	?		?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba T400CS	P/75	8	540	DSTN	10.4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,f/m 14.4,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11.3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1900	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	10.4"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1750	LIMENS	228-1908, 228-1909
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10.4"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	2347	IBA	262-5190, 232-5122
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный, 6xCD	36	3170	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,возможен лизинг	12	1990	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11.3"	PCMCIA II,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,f/m 28.8,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 310	P/133	16	1100	DSTN	11.3"	Win95,кириллизованный	36	3011	IBA	262-5190, 232-5122
Toshiba T500CDT	P/133	16	1300	TFT	12.1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M 28.8,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/133	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2085	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/133	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2790	LIMENS	228-1908, 228-1909
OmniBook 2000C	P/133	16	1400	DSTN	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	2495	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
OmniBook 2000CT	P/133	16	1400	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3060	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T440CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,10xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M 36.6,USB,IrDA,склад	24	4200	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 2000CT	P/133MMX	16	2000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,SB,Speakers int.,Activ. color	36	3530	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M 28.8,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3600	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/150	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2242	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/150	16	1350	TFT	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2850	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2445	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,10xCD,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4197	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 740CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,10xCD,F/M 33.6,SB,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	5963	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12.1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M 36.6,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM,800x600,10xCD,SB,Speakers int.,second battery,Activ. color	36	5930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12.1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,IrDA,SVGA 800x600,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	2645	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,16xCD,SB,PAL Input,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4492	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	2200	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	4930	LIMENS	228-1908, 228-1909
JetBook 7100	P/200MMX	32	3000	TFT	14.2"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,PAL Output,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	5475	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba 750CDT	P/233MMX	32	4770	TFT	13.3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,20xCD,SB,F/M 56.0,IrDA,XGA 1024x768,VRAM 2Mb,возможен лизинг	12	8384	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 4120	P/120	16	1000	DSTN	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2154		
Compaq Armada 4130T	P/133	16	1000	CTFT	11.3"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95	36	от 2637		
Compaq Armada 1530D	P/133MMX	16	1400	DSTN	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 2379		
Compaq Armada 1550T	P/133	16	1400	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 3127		
Compaq Armada 1580T	P/150MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,10xCD,3D-sound,int. AC адаптер,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	4215		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12.1"	PCMCIA,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,модульный дизайн,всемирная гарантия,Win95, склад	36	от 4623		
Compaq Armada 7350T	P/166MMX	32	2100	CTFT	12.1"	PCMCIA,2Mb VRAM,SODIMM memory до 128Mb,touchpad,IrDA,8xCD,3D-sound,всемирная гарантия,Win95/NT4.0	36	от 4895		
Rangler	486DX2/66	4	250	DSTN	9"	б/у,склад	12	700		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10.4"	touchpad,SB,склад	12	1450		
AzBook	P/133	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2540		
Mitac 5026	P/120	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1890		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	1990		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2690		
AzBook	P/133	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600 128 bit,2Mb VRAM,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2590		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12.1"	800x600 128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3090		
AzBook	P/166MMX	16	810	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2740		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
AzBook	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,8xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out	12	2790		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12.1"	800x600,128 bit,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,gamepad,Win95,склад	12	3290		
Mitac 5027	P/166MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4790		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11.3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2490		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12.1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2990		
Mitac 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14.2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4890		

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	A4, 24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	160	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	155	ICS	230-6482
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	160	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	295	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	295	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	A3, 9pin, рус., 240cps, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	A3, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	465	ICS	230-6482
Epson FX-1170	A3, 9pin, рус., 380cps, склад	12	465	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-1170	A3, 9 pin, 216x240dpi, 380 cps	12	470	TAIR	229-2999
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2600	TAIR	229-2999
OKI ML 520 elite	A4, 9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3320	A4, 9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	A3, 9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 3321	A3, 9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500/9000	A4/A3, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	460/2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	475		
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	490		
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	595		
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900		
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	430	ICS	230-6482
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	2250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4V	A3, 600dpi, 16ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад (4MV)	12	2260	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, рус., серт.РБ	12	1249	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5M	A4, 600dpi, 12ppm, 6Mb, рус., серт.РБ, склад	12	1790	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5N	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, RET/MET, IrDA, PCL6/HP2, сетевой, рус., серт.РБ	12	1595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5Si	A3, 600dpi, 24ppm, 4Mb, RET, 1100 pages trays, рус., серт.РБ	12	3325	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	445	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, RET/MET, рус.	12	445	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, RET/MET, IrDA, рус., серт.РБ	12	879	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	от 891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP Color LaserJet 5	A4, 600dpi (1200dpi RET), 20Mb, цветной, серт.РБ	12	5250	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP Color LaserJet 5	A3, 1200dpi, 10ppm, 20Mb, цветной, склад, серт.РБ	12	5481	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark Optra R+	A4, 1200dpi, 16ppm, 2-стор., рус., склад	12	1940	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	от 290	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox 4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, a/п 250л, рус.	12	595	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4, 600dpi, 8ppm, 6Mb, a/п 2x250л, рус., дуплекс, сеть	12	1430	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4517	A4, 1200dpi, 17ppm, 6Mb, a/п 250л, рус., дуплекс, сортер, HDD	12	1895	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb, a/п 3x250л, рус., сеть	12	2850	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4, 1200dpi, 12ppmBW/6ppm цветной, 24Mb, серт.РБ	12	4770	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	185	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus	200/1000/1500	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	175	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	325	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	520	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	520	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	165		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	190		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	330		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	425		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	869	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 340	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., портатив., склад, серт.РБ	12	270	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, возм. цв. печати	12	от 170	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, рус., склад, серт.РБ	12	170	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400L	A4, 600x300dpi, возм. цв. печати, серт.РБ	12	159	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	цветной, а/подача 50 листов + кабель Centronics	12	от 170	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, color, рус., серт.РБ, New!!	12	229	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, color, рус., склад	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 5ppm, color, 512kb	12	240	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit рус., склад, серт.РБ	12	261	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600dpi, цветной, 2 картриджа + кабель Centronics	12	от 250	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512kb, New!!	12	265	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	297	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 6ppm, color, спец. для Win, склад, серт.РБ	12	295	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 820Cxi	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус.	12	от 325	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 8ppm, color, рус., склад, серт.РБ	12	400	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 870Cxi	A4, 600dpi, 7/2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	403	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark JP 1020	col., 600x300dpi, 3ppm, CD с ПО, Win, рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2030	col., 600x300dpi, 3ppm, 2 CD с ПО, 2 картр., Win, рус.	12	285	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 2050	col., 600dpi, Win, CD с ПО, склад	36	355	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark JP 7000	col., 1200dpi, Win, 2 картр., склад	36	499	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1/A0	12	2212	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 350C	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1/A0	12	2652	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	4680	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 750C	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	6300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CCM	A0, 600dpi, 71Mb, color, PS2, MIO, сетевой	12	9998	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript2, RIP, управляемый по сети	12	13580	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 2230ij	A0, 600dpi, 4Mb, color, RIP, рулон, a/обр., ноги, Replot	12	3795	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи	Hewlett Packard, Epson, Canon	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи	HP DJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DeskJet, все модели струйных принтеров, доставка		от 28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP LJ, все модели лазерных принтеров, доставка		от 80	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, зап.			?	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры	для HP LJ, Epson, оригинал		?	НИГАЛЕ	232-2322
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	от 2.3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	от 14	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, зап.			?	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, тонер для лазерных принтеров HP , Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, чернила для HP, Canon, Epson, Oki, дост.			?	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонер	HP LJ 4/4M/4+/4M+/4L/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ОргКомплект	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка, дост.		от 6	БИТРЭЙД	229-2100
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Epson GT 5000	цветной, планшетный	12	520	TAIR	229-2999
Epson Photo-PC	цифр. фотокамера 1Mb, 36 кадр., 24bit 640x480pix	12	418	ICS	230-6482
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, ручной, склад	12	87	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius ColorPage HR3	A4, 600x1200dpi (9600 программно), 30bit color, TWAIN	12	324	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c GraphicPro	600dpi, до 2400dpi, color, 7сек./стр., OCR	12	800	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр., OCR	12	245	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	300dpi, color, 15сек./стр.	12	от 245	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	от 375	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, slim OCR	12	300	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5p	A4, 300x1200dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад	12	307	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR	12	824	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	A4, 600x2400dpi, 30bit color, OCR, TWAIN, склад	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1511B	15", 0.28, MPRII, 1280x1024, 64kHz, 120Hz, склад	12	292	ELKO	236-9754, 236-8663
LG Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200		
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
LG Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
LG Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	560		
LG Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
LG Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
LG 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 546	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	415		
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	400		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	385		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 3Ne	14", 0.28, 50-100Hz, 56MHz, склад	12	189	ICS	230-6482
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768, 50-100Hz, 65MHz, Dig., склад	12	273	ICS	230-6482
Samsung	14-17", 0.28, MPRII, PnP, доставка	36	от 195	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung, Smile	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	380	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, (15/17" 100/200 sf/sx), склад	12	от 370	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, 70MHz, Dig., склад	12	314	ICS	230-6482

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M, Verbatim 3,5"	DOS format, 2HD, 1.44Mb (10 шт.)		от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Basf	бокс для дискет на 40 с замком		4.5	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Mitsubishi LS-120	120Mb, совместим с FDD 1.44	12	от 141	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, int/ext, IDE/LPT	12	136/?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250/600VA, США, склад	24	от 108	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	114	ICS	230-6482
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA	24	115/185	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1000	650/1000 VA, LAN, USA	24	297/446	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA	24	590	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
On-Line UPS	от 500 VA до 600kVA, 2-х и 3-х фазные	24		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Act. Speakers	YS 50W		от 25	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Speakers	активно-пассивные 5-240W PMPO, блок питания, Subwoofer	6	от 6	SLIDERS	213-4232
Speakers	YS 260/260/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-Recorder	HP SureStore CD-Writer 6020i, склад	12	448	ELKO	236-9754, 236-8663
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4, YAMAHA 4011 6/4	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-Rewriter	устройства для многократной перезаписи RICOH 6/2, NOMAI 6/2	12	?	DAMODARA	233-5693
CD-ROM-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM диски	игровые, обучающие, multimedia-энциклопедии, музыка		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM-диски	ПО: системное, графическое, бизнес-приложения		от 3	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	6-speed Mitsumi, 12-speed CyberDrive 24-speed TEAC, EIDE	6	от 55	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	8-speed, Samsung (8x, 12x)	6	75	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8/12/16/24-speed, Samsung, BTC, Pioneer, NEC, EIDE	6	от 55	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	8/12/16-speed	12	от 66	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	12-speed	12	от 75	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24CD-ROM), EIDE	6	70	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed Philips (8x-24x), IBM, 100% read data, EIDE	6	85	SLIDERS	213-4232
CD-ROM	16-speed, CiberDrive	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	24-speed GoldStar/TEAC, 3600 kb/sec max, EIDE/SCSI	6	100	SLIDERS	213-4232
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha FT18-4604, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25	SLIDERS	213-4232
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	111	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	199	ТУССОН	236-4288, 236-5931
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	93	SLIDERS	213-4232
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatable	6	25	SLIDERS	213-4232
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1868	PnP	12	18	COMTRIS	221-3876
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	20	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16	SLIDERS	213-4232
SB Pro2 16bit stereo	Schumann 3D, Shubert, AWE 32, AWE 64 gold	6	от 16	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Pro2 16bit stereo	Beethover 16b, ES1688	6	16	FALCON	234-4356, 234-4470
SB Pro2 16bit stereo			от 30	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Sound card	8 наименований	6	от 17	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner+S3 Virge 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	?	DAMODARA	233-5693

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fax-modem 14.4 voice	GVC, Cirrus Logic, US Robotics (up to 56.6)	6	50	SLIDERS	213-4232
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55-95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, Гр. III		?	НИГАЛЕ	232-2322
USR Sportser	14.4kbps, V34b/V42b, int.	12	51	ICS	230-6482
USR Sportser VI	14.4kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	89	ICS	230-6482
USR Sportser VI	28.8kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	12	159	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E	ext., 16.8kbps, 2 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	260	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 19.2kbps, голос, 2/4 выд. лин., склад	24	660/350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Elite 2864	ext., 28.8kbps, ПО, рус., Internet, склад	24	550	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	350	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, AOH, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni TA 128	ext., ISDN, аналог. порт, AOH	24	390	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
ZyXel Prestige 2864I	ext., ISDN маршрутизатор уд. доступа, мост	24	1100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU AMD K5/K6 PR-133/166/200, склад		6	от 95		
CPU Intel Pentium 120/133/150/166MMX/200, склад		12	от 95		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	от 69		
MB 486 PCI		6	54		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	17-64		
Cooler for 486/Pentium		6	от 3/4		
TV tuner	Tecram M200	6	от 140		
MB	486, 586 Intel VXB, 5SDA User's	12	от 40	СИНКЛ-КОМ	223-0478
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 88	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/N5/R5R2/SM5(A)/IT5V/H, 256/512k, 75-200MHz, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	от 110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2-16MbSGRAM, 3D, Retail, быстр. MPEG		12	от 110	SLIDERS	213-4232
SVGA card S3Trio64V+/Virge/V2, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 24	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Fujitsu	1.3/1.7/2.1/2.6Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 154	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate	810Mb, FastATA 2-3, PIO4, HDD от 810Mb до 6200Mb	12	120	SLIDERS	213-4232
Maxtor	2000Mb	12	от 205	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	2100Mb	12	185	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Seagate ST31277A	1280Mb, PIO4, New, розница, склад	12	138	ICS	230-6482
WD AC1200	1300Mb, большие опт. скидки!	12	161	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC21600	1600Mb, большие опт. скидки!	12	176	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22000	2000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	194	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC22500	2500Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	215	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
WD AC24000	4000Mb, опт. скидки, большие опт. скидки!	12	344	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	295/350	LIMENS	228-1908, 228-1909

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 66	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 83	ELKO	236-9754, 236-8663
Allied Telesyn AT-2000U	LAN card UTP/BNC/AUI, 16 bit, склад	36	28	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2450BT	LAN card UTP/BNC, 32 bit PCI, склад	36	76	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-2460TX	LAN card UTP, 32 bit PCI, 10/100Mbps, Fast Ether., склад	36	99	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-820TR	Ether. hub 8 UTP+1AUI/BNC, склад, внутр. питание	999	140	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-415/815	Ether. hub 4/8 UTP, склад, каскадируемый	999	68/88	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3012/16/24TR	Ether. hub 12/16/24 UTP+1AUI+1BNC, склад	999	255/258	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn MR-908/12TX-20A	Ether. hub 8/12x100Base-TX (RJ45), 1xMDI/MDI-X, Fiber	999	721/1262	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn TS90	SNMP Mngd 8xRJ45 (10Mb)+2x100Mb Switch	36		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Allied Telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45)+100Base-TX Switch	36	1750	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Bay Networks	SW507 (6 ports 10Mb+1 port 10/100Mb)	12	915		
Bay Networks	SW510 (8 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1016		
Bay Networks	SW507 (16 ports 10Mb+2 ports 10/100Mb)	12	1517		
Genius	Ethernet Card, ISA/PCI, BNC/UTP	12	21/24		
Genius	Ethernet Card, PCMCIA, BNC/UTP	12	75		
Genius	Ethernet Hub, 8/16 ports UTP+BNC	12	75/180		
Кабель UTP	5 кат., 4 пары (за 1м)	?	0.4		
Шкафы Ultima (6U-45U), патч-корды, патч-панели, розетки, инструмент		?	?		
LAN Card Acorp-970	PCI BNC/UTP	12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	65		
LTC FastLink 800R	8x100BaseTX Hub, 8TP+1 UpLink	60	431		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	686		
LTC Flex16 Hub	16x10Base-Thub, 16TP+luplink, 19"RM	60	147		
LTC Flex32 Hub	32TP+luplink, 19"RM	60	245		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	1990		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
FDD	3.5", 1.44Mb TEAC, склад	12	448	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	Easy, 3, PAL 3B, MyMouse Treasure, Cordless, EasyScroll	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Mitsumi	6	8	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. коммуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
Windows 95 OSR2 (rus&eng)	в комплекте MB с HDD или	+	79 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows 95 OSR2 (rus&eng)	только для производителей	+	69	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 WS (rus&eng)	в комплекте MB с HDD или	+	229 +?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Windows NT 4.0 WS (rus&eng)	только для производителей	+	197	ASBIS	249-5792, 214-7767
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: Twigger, Red Alert, Z Platinum и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Oracle, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы		+	?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЭД, конъюнктура рынков, деловые предложения)		+	?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Бомби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	224-5784

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача, 220В, инстр. на рус. яз.	12	380/480	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, 220В, дост.	12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC-210/FC-230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., цвет. копии, прогрев 0 сек.	12	385/460		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%, кассета 250 л.	12	1540		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	1760		
Canon NP 6220	А3, 21к/мин, 15000к/мес., 50-200%, кассета + лоток	12	2350		
Canon FC-210/230	А4, 4 к/мин, Е16	12	от 390	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	А4, 4-6 к/мин	+	380	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	А4, 4 к/мин, Е-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	А4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	460	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	А4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 1215/6216	А3, 16к/мин., 8000/10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	12	?	БИТРЭЙД	229-2100
Canon FC 230	А4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	485		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	А4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	А4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1770		
Canon					
FC 210/230	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	390/460		
PC 770	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	950		
NP 6012	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	1230		
NP 1215	А3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250 л.	12	1540		
NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	1770		
NP 6521	А3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс., 500 л., дуплекс	12	3420		
Canon FC 210/230	А4, 4к/мин, Е16	12	390/460		
Canon NP 155	А3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP 1215	А3, 15к/мин, 50-150%	12	980		
Canon NP 2215	В4, 15к/мин, 65-142%	12	690		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 цвета	12	899		
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 цвета	12	1199		
Ricoh FT-5010	А3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	950		
Konica 1012	А3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	А3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	А3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	А4, 4к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	А3, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Canon NP-4000	А3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.09.97	12	890		
Ricoh FT 3030-3055	А4/В4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	15	от 599		
Ricoh FT-4070	А3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.09.97	12	868		
Mita CC-35/55	А4/В4, 4/10к/мин	12	463/862		
Mita DC-1556/1856	А3, 15/18к/мин, масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	А4, 3к/мин	12	379/?		
Sharp Z-810/830	В4, 8/10к/мин	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, масшт.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, масшт.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	А3, 20к/мин, масшт.	12	?		
SHARP					
Z-20	А4, 3к/мин	+	379		
Z-25	А4, 3к/мин	+	?		
Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SF-2114	В4, 14к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	А3, 16к/мин, масшт.	+	?		
SF-2118	А3, 18к/мин, масшт.	+	?		
SF-2120	А3, 20к/мин, масшт.	+	?		
SF-2030	А3, 30к/мин, масшт.	+	?		
SF-2050	А3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX					
XC-520	А4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
XC-822	А4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
5815	А3, 15к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
5316	А3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP					
Z-20/25	А4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Z-52I	А4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
SF-2116/2118	А3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp	А4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	А3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12			
Sharp Z-810	А4, 8 к/мин, 1000к/мес., склад, дост.	12			
Sharp Z-2116	А3, 16 к/мин, 500к/мес., склад, дост.	12			
Xerox XC-822	А4, 8 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5334	А3, 34 к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12			
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12			
Xerox 5316	и др. модели, сервис, расходные материалы	12	1899	СУСВЕТ	256-5801
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485		
Xerox XC-520	А4, В4 5 к/мин	12	599		
Xerox XC-822	А4, В4, 5 к/мин, масшт.	12	999		
Xerox 5310	А3, В4, 10 к/мин, масшт.	12	1010		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
Xerox XC520	А4, 5 к/мин	12	560	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	А4, 4 к/мин	12	485	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	А4, 8 к/мин, масшт.	12	985	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	А4, 10 к/мин, масшт.	12	1395	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5616	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1950	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	А3, 16 к/мин, масшт., новый	12		Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2515	А1/А0, широкоформатные чертежные копиры		от 6100	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Ricoh	А3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, б/у		1200	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	А3, цифровой, фотокачество, возм. принтер		от 14000	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Полноцветные к/а	А4-А3, 2-16к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	А4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	930	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	А4, принтер/копир/факс, обычн. бумага, склад	12	730	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	А3, 140 к/мин, до 200%5 цвет. сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	А4, 130 к/мин, фоторез., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	А4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	А4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	221-0212, 213-1647
wКартриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, дост.		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7.5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Эллай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Xerox, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Canon, Sharp, Xerox	тонеры, барабаны, картриджи		?	НИГАЛЕ	232-2322
Canon, Sharp, RX, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Sharp, Mita	картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей	?	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Xerox, Sharp	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама	В2, 4-х програм., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	4 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 139	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	боджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	прокат видео проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48к. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56к. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F580/680/780, ЖКИ, факс/телефон/копир		12	от 320	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-F580/780	малогабаритн., а/обр./цифр а/отв., ЖКИ	12	от 330	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, инстр. на рус. яз.	12	330/400	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	335/375	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-30-2800	ЖКИ, а/отв., спикер, доставка, серт.РБ	36	от 222	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	259		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	299		
Samsung SF-1600	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	319		
Samsung SF-5500	лаз. печ. ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	869		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/800/2800, серт.РБ		12	от 230	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров, а/дозв., а/прием, серт.РБ	12	270		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, а/подача, внеш. а/о, серт.РБ	12	305		
Samsung SF-1600	ЖКИ, 70 номеров, а/обрез, а/подача, внеш. а/отв., серт.РБ	12	330		
Samsung SF-2800	ЖКИ, 90 номеров, а/обрез, а/подача, а/отв. 30 мин., серт.РБ	12	375		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-600	ЖКИ, автозагрузка	12	от 297	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/отв.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, громк. связь, до 300 м	12	38/55	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T2315	спикер, память	12	от 45	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память	12	от 54	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/45	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	200-5000м, 900MHz, доставка	12	от 100	ПЕОЛА&М	266-3796

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic	от 2x6 до 6x16, бесплатное программирование	12	260/655	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T308/616	3/6 городские, 8/16 внутренние, серт.РБ	12	от 260	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-TD408/1232	от 4 городских до 64 внутренних	12	от 840	ПЕОЛА&М	266-3796
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32kb пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	от 170		
Optima SP 520	330мм, центрирование, люкс, рус., скидки, серт.РБ	12	от 181		
Optima SP 523/524	330мм, 8/32kb пам., рус./англ., серт.РБ	12	от 283		
Optima SP 528	330мм, 64kb пам., рус., скидки, серт.РБ	12	от 373		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	от 113		
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp 8-14 разрядные, в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen, Sharp 4-250kb, в ассортименте		12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от 1300т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	ССМ	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №86)			?		
Новинка. Печати красконаполненные (лиц №86)			?		
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №86)			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №86)			?		
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл. карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц №86)		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Печати, штампы (дешево, срочно, защита, гарантия)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Печати металлические (в т.ч. пломбиры, пломбы, шпагат)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-4709
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

АДЛ-МЕД
268-57-07, 268-55-06, 239-14-13

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денежщик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денежщик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денежщик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Ценники многоразовые			?		237-3737, 210-1173

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Andrax fax	210х30, Германия	-	1.3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210х30		2.5	TAIR	229-2999
Термобумага	210х30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210х30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210х30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Термобумага	210х30, 210х15, 216х30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210х30			СИНКЛ-КОМ	223-0478
Термобумага	210/216х15/30, доставка		от 1.4	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Термобумага	210х30, 216х30, Германия		60т.р.	СНАП	277-8061
Термобумага	210х30, 210х15		от 1.35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649
Термобумага	210/216х30, Германия		?	КОПИПРО	239-6721

БУМАГА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
А3/А4, рулон 210мм, Швеция, Россия			?	СНАП	277-8061
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Epson Original	А4/А3, пленка, фото 720-1440dpi		от 10	ICS	230-6482
Бумага А4/А3/рулон/перфо/термо/струйн., Россия, Финляндия, б/п доставка			?	ЧП ВОРОПАЕВ	278-1408
Бумага А4/А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка		от 3.4		
Писчая	А4, 5кг., доставка		от 4.1		
ЛБК-1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 12		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			от 1.5		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка			от 0.12		
Самокопир. А4/А5; 2-, 3-, 4-, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy, UniPaper, А3/А4, 65-100 г/м, белая			?		
DataCopy	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
Kaskad	А4, 65-100 г/м, любые цвета		?		
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy, PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4, 65-80 г/м, 500 л., Россия		от 3.5	ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy	А4/А3, 500 л, 80 г/м, 2.5 кг		от 4/8	ДАВТРЕЙД	234-1649

220-23-56
210-43-16
210-41-41
МЕДХОР

БЕРЕГ
229-2455, 229-2456

КопиПро
239-67-21

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62х94, 70х100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
DataCopy	А3/А4, 70-80 г/м		от 4.7	ПЕОЛА&М	266-3796
MasterCopy	А4, 500л, 80 г/м, белизна 92%, 2.5 кг		от 93т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Офсет №1	А3/А4, 65 г/м		от 35.5т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Офсет №1	А3/А4, 80 г/м		от 37т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
Писчая	А3/А4		от 32т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420, перфорированная, дешево			?	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов; (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VitalCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VitalWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VitalWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VitalTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		16500т.р.		
Офсетная №1	за тонну		27000т.р.		
Типографская №1	за тонну		24500т.р.		
Типографская №2	за тонну		19000т.р.		
Epson	А4, Glossy paper, 20л		10	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 80 г/м, 500л		4.5/9	TAIR	229-2999
Xerox Business	А4/А3, 500л		от 4.8	Компьют. и периф.	234-3663, 234-5670

NOVIK
227-38-03
227-23-56

228-6921
228-6166
228-6167
228-6701

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320х240, 640х480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

TAIR 229-29-99

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, бланки (4-х видов, срочные)				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Изготовление этикеток самоклеящихся				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523
Любые издательско-полиграфические услуги (книги, журналы, этикетки, календари, лиц №1316)			?	БЕЛ-ОВА-ПРЕСС	232-1589
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Полиграфические услуги, этикетки, упаковки, буклеты, брошюры и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303

ТВАЙС 234-74-58

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Разработка дизайн-проекта, паспортизация			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Тиснение на ручках, папках, ежедневниках и т.д.				ЛАВЕНКА	233-2147, 233-1981
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				Микровидеосистемы	261-2523
Ценники одноразовые, многоразовые				ИНФОРММАРКЕТ	233-3707
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)			?	МИЛА ПЛЮС	230-6216
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Вывески, объемные буквы, световые короба, указатели, щиты					
Логотипы, визитки, бланки, календари, приглашения, ламинирование					
Плакаты, проспекты, листовки, этикетки, брошюры, упаковка					
Цветная печать на струйном плоттере и плоттерная резка пленок					

АРТ-СОЮЗ 234-15-32

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Выезд на ремонт и заправку к/а Canon, Sharp, RX, HP LJ		+	от 10	ТЕХНОНЕЛ	247-9420
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				P.T.C.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LaserJet				P.T.C.	236-3332, 236-3944
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	233-5693
Запись на CD-ROM, диски Verbatim 650Mb (за 1Mb)		+	0.015	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	БИТРЭЙД	229-2100
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Эплай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт к/а, лазерных принтеров, заправка и тех. обслуживание			?	БИТРЭЙД	229-2100
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт, техобслуживание копировальных аппаратов Xerox, Sharp,			?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Hitachi, Canon, сложной импортной аудио-, видеотехники			?	НИГАЛЕ	232-2322, 232-3002
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Canon, Sharp, Mita, Xerox заправка картриджей для к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier ремонт к/а			?	КОПИПРО	239-6721
Hewlett Packard - заправка и ремонт лазерных принтеров		+	?	АРЧИБА	268-4233
Sharp, Mita - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233
Xerox, Sharp - заправка, техобслуживание любого оборудования		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпатлевочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-6119

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Часы	настенные, настольные, более 150 моделей	12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА, ЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Запчасти к тракторам в ассортименте				СЕЛЬТЕХСНАБ	224-4667
Трактора МТЗ всех модификаций			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	оз. НАРОЧЬ (клуб выходного дня)									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
БОЛГАРИЯ	Созопол, Св. Константин и Елена	О+Э	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск-2	по спр.	КЕНГУРУ	231-9688
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	ср, вс	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Москва	по спр.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Каир, Хургада	О+Э	11	авиа	14/10	4*	п/панс., экск.	Минск	780 у.е.	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от 450 у.е. + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от 850 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море (по выбору)	О+Л	по жел.	авиа	ср, вс	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от 750 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от 530 у.е.	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!!								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от 620 у.е.	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
ИТАЛИЯ	Будапешт-Любляна-Римини	Э	14	авто	10/10	2*	п/панс., экск.	Минск	450 у.е. + визы	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Лидо-Адриано	О	16	авто	каждые 10 дней	апарт.	без пит., медстрах	Минск	290 у.е.		
	Флоренция, Монтекатини/ Чезенатико	Ш	7	авиа	пост.	3*	п/панс., карго, виза	Минск	450 у.е.	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от 610 у.е.	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛИТВА	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 у.е./сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!! ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу	Минск	по спр.	ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)										

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ОАЭ	Дубай	О+Ш	4, 7	авиа	еженед.	2-4*	п/панс., виза, медстрах, карго (2 у.е./кг)	Минск	от 405 у.е.	ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	600 у.е. + 400.000 руб.		
ТУНИС	Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Москва, Варшава	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	Прага, Крживоклад, К.Вары	Э	6	авто	пост.	2*	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	155 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/ Чешска Липа	Э	6/7	авто	пост./ 18/10, 1/11	отель	звт/п/панс., экск., замок, каньон, зоопарк	Минск	от 155 у.е.	ОСТ'КОМ	213-4378 213-4789 274-9351в
	Прага	О+Э	5	авто, ж/д	пост.	3*	звт., экск.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Прага, К.Вары, замки	О+Э+Ш	6, 7, 13	авто	пост., вс	2*	звт, экск., бас., медстрах, инд. ваучеры	Минск	от 155 у.е.	ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Братислава-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, 5 экск., бас., медстрах	Минск	175 у.е.	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от 900 у.е.). ПОЕЗДКИ В ГЕРМАНИЮ									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (экскурсионный тур), ТУНИС (от 440 у.е.), ОАЭ (от 415 у.е.), МАЛЬТА (от 500 у.е.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ ЛАТВИИ, ЛИТВЫ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 213-4789
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ОТДЫХ В АВСТРИИ, ФРАНЦИИ, ЧЕХИИ, ВЕНГРИИ, МОЛДОВЕ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). УСЛУГИ (ОВИР). СТРАХОВАНИЕ (медицинское, «зеленая карта»)									ТЕХНОТУР-СЕРВИС	227-7956

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ТАБЛИЦЕ «ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ»:
А – тур за авто, **Б** – бизнес-тур, **ГЛ** – горнолыжный тур, **Д** – детский отдых, **Л** – лечение, **О** – отдых, **Ш** – шоп-тур, **Э** – экскурсионный тур, **Я** – обучение языкам, **звт** – завтрак, **з/п** – загранпаспорт, **а/б** – авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Беларуси сроком на 2 года)

БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	№ 177/02.10.96г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	КЕНГУРУ	№ 545/29.08.97г.	ТЕХНОТУРСЕРВИС	№ 510/22.05.97г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
ДЖЭТТРЭВЕЛ	№ 438/28.03.97г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	ОСТ'КОМ	№ 478/28.03.97г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.
DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.		

ОБЗОР

Лекарства за деньги не купишь

За последний год на белорусском фармацевтическом рынке произошли некоторые изменения, которые вряд ли положительно отразятся на доступности, качестве и цене лекарств. То же самое можно сказать и о ситуации, складывающейся на рынке медицинского оборудования.

Невостребованный Клондайк

В развитых странах фармацевтическая индустрия по прибыльности стоит на 2-м месте после парфюмерной. Совокупный объем продаж лекарственных препаратов на мировом рынке составляет более 200 млрд $/год. Если учесть, что в мире среднестатистический человек тратит на лекарства 70–90 $/год, то потенциальная емкость нашего рынка оценивается приблизительно в 1 млрд $/год. Но это теоретически, фактически же из-за низкой платежеспособности населения этот показатель для Беларуси составляет 250–300 млн $/год.

Казалось бы, всестороннее развитие фармацевтической отрасли должно быть в прямых интересах любого государства. Но в нашей стране все выглядит совершенно иначе.

Сам не гам и другому не дам

В целях защиты отечественных потребителей КМ РБ принял постановление №148 от 27.02.96 г., которое регламентирует уровень максимальной надбавки при оптовой и розничной продаже лекарств независимо от числа посредников. Для оптовой торговли этот показатель устанавливался на уровне 10% для отечественных и 20% — для импортных препаратов. Для розничной, соответственно, 40% и 50%. Однако, несмотря на такое решение, цены на лекарства не снизились, а на некоторые наименования даже возросли. (Интересно, что в большинстве стран государство регламентирует только конечный уровень цен на медпрепараты.)

В соответствии с указанием Минэкономики № 20/3-164 от 16.01.97 г. продажа валюты субъектам хозяйствования разрешалась только для оплаты энергоносителей. О том, что СКВ требуется и для покупки лекарств, наверное, никто не подумал. А ведь по объективным причинам отечественные производители не в состоянии обеспечить белорусских потребителей всем необходимым. Поэтому данное постановление и разница между валютными курсами Нацбанка и МВБ сильно ударили по фармацевтическому рынку. Работать по установленным максимальным надбавкам стало практически невозможно. (Например для нормальной деятельности оптовой торговли они должны были составлять не менее 50%.)

Все это привело к тому, что мелкие компании, которые в 1994–1995 годах росли как грибы после дождя, начали разоряться, средние едва-едва сводили концы с концами, а крупные из-за больших расходов на аренду помещений, транспорт, зарплату персонала были похожи на готовых вот-вот затонуть «Титаников». Правда, в последнее время ситуация несколько стабилизировалась, хотя постановления никто не отменял.

«Дженерик» хорошо, а «брэнд» лучше

При значительном снижении импорта в Беларусь лекарств из стран дальнего зарубежья ситуацию на рынке стали определять поставки медпрепаратов из СНГ и государств бывшего соцлагеря (в т.ч. по бартеру).

В СНГ нашими старыми партнерами являются Россия и Украина. Их продукция хорошо известна на белорусском рынке и устраивает отечественных потребителей по цене. Однако российские и украинские лекарства часто уступают по качеству даже нашим, что подтверждает успешный выход белорусских производителей на рынки СНГ.

Медпрепараты из государств бывшего соцлагеря также достаточно известны и доступны по цене, но более качественны. Как правило, это дженерические фармацевтические средства, т.е. выпускающиеся по лицензии, с другим торговым названием, и имеющие в своем составе такие же фармацевтические вещества, как и препараты-оригиналы. Компании из этих стран не могут выйти на рынки развитых государств и потому в основном ориентированы на экспорт лекарств в СНГ.

В Беларуси все сложные лекарства — в основном «дженерики». И это вполне понятно. Отечественные предприятия из-за недостатка собственных средств и отсутствия серьезных инвестиций не могут разрабатывать «брэнды» (фармацевтические средства, которые впервые синтезируются, патентуются на длительный срок и продаются под определенными торговыми марками). Импортные же «брэнды» нашему потребителю пока не по карману.

Однако здесь очень остро стоит вопрос качества. Конфиденциальные исследования одного из ведущих мировых производителей показали, что использование аналога его препарата, выпускающегося по лицензии, дает эффективность действия, равную лишь 10%. (Для оригинала этот показатель условно принимался за 100%.)

Конечно, дженерические препараты менее накладны для государства, которое обязано обеспечить наличие жизненно важных лекарств, невзирая ни на какие трудности. Это приводит к тому, что, например, с онкологическими заболеваниями, для лечения которых требуются сложные и дорогие препараты, наши врачи сражаются с помощью аналогов. Иногда в больницах не хватает даже «дженериков», и пациенты вынуждены сами покупать необходимые лекарства.

Голубая мечта — *GMP*

Сегодня все ведущие мировые фармацевтические компании выполняют требования стандарта *GMP* (*Good Manufactury Practise*), наиболее жестко регламентирующего производство лекарств. Отечественным предприятиям до такого уровня еще далеко — для них это лишь приоритет развития.

Впрочем, нельзя не отметить весьма похвальное стремление белорусских предприятий повысить качество выпускаемых препаратов и увеличить их ассортимент. Но этот процесс идет не так быстро, как хотелось бы.

Интересно, что для белорусских чиновников *GMP*, похоже, пустой звук. Для продажи любых лекарств в Беларуси (в т.ч. произведенных по этому стандарту) необходимо получить соответствующее разрешение, выдаваемое после сертификации. Здесь и возникает ряд проблем: наше оборудование порой не может проанализировать все подлежащие тестированию параметры или измеряет их с недостаточным уровнем точности.

Так чей же аспирин самый шипучий?

Конкуренцию на нашем рынке фармацевтических препаратов следует рассматривать на различных уровнях.

Для западных производителей основной инструмент конкурентной борьбы -- цена, т.к. соответствие их продукции стандарту *GMP* делает конкуренцию друг с другом по качеству практически невозможной. На сегодняшний день в Беларуси открыто более 50 представительств западных компаний.

Предприятия из стран бывшего соцлагеря стараются привлечь покупателя и ценой, и качеством. Обострению конкурентной борьбы способствует поглощение ряда фармацевтических заводов компаниями из развитых стран: будапештский *Chinoin* приобретен французской фирмой *Sanofi*, предприятие *Pharmavit* -- собственность компании *Bristol-Myers Squibb*.

Производители из стран СНГ еще не окрепли после тяжелого экономического кризиса, и особенно жаркие битвы, по-видимому, впереди.

Говорить же о конкуренции между представителями этих уровней достаточно сложно: цены и качество предлагаемых препаратов очень сильно варьируются.

Борьба за потребителя между оптовыми продавцами на отечественном рынке касается гораздо большего числа аспектов. Это и цена, и продажа препаратов с отсрочкой платежа, и перечень предлагаемых лекарств. Интересно, что многие из вновь появившихся мелкооптовых фирм нацелены на работу исключительно со странами Балтии, Россией и Украиной.

Конкуренция среди розничных продавцов во многом определяется формами собственности предприятий. Коммерческие привлекают покупателей более широким ассортиментом, государственные — низкими ценами.

Вместо танка скальпель

Ситуация на рынке медицинского оборудования весьма сходна с положением в фармацевтическом бизнесе, но имеет и свои отличия. Эта продукция расчитана на долговременное использование, имеет высокую цену и обычно приобретается не частным лицом, а лечебно-профилактическими учреждениями (ЛПУ). Положение этого рынка гораздо более затруднительное, т.к. закупки оборудования для медицинских учреждений производятся в основном из бюджета. Государство не в состоянии обеспечить все ЛПУ необходимым высокотехнологичным оборудованием. Но и здесь не все так плохо: по последнему слову техники оснащаются ведущие больницы и частные стоматологические клиники.

Программа импортозамещения медицинского оборудования, являющаяся очень важной для государства, на данный момент не может быть всеобъемлющей. Даже высокие технологии оборонного комплекса не обеспечивают потребности в сложной и современной медтехнике. В основном (как и в отечественной фармакологической промышленности) наши производители выпускают оборудование средней сложности, на которое есть огромный спрос. Закупки же у зарубежных фирм являются весьма дорогим удовольствием.

Лучше всего травками

Таким образом, ситуацию, сложившуюся на рынке фармпрепаратов и медицинской техники, можно охарактеризовать как достаточно тяжелую. В первую очередь это сказывается на потребителе. Уменьшение потока высококачественных препаратов и оборудования, поступающих на наш рынок, невозможность охватить программой импортозамещения весь спектр завозимой продукции, законодательная база, отталкивающая потенциальных инвесторов,— далеко не полный перечень факторов, определяющих сегодня низкое качество медицинской помощи.

Одним из путей выхода из данной ситуации является введение обязательного медицинского страхования, которое, конечно, не станет панацеей от всех бед, но, возможно, значительно улучшит положение с медицинским обслуживанием населения. Произойдет значительная разгрузка государства, на попечении которого останутся особо важные и высокозатратные области медицины.

Если же в перспективе политика государства не претерпит никаких изменений, то как бы не пришлось лечиться по старинке, травками.

Андрей БУЧЕЛЬ

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК БЕЛАРУСИ

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

	Недели							
	32 неделя 4.8	33 неделя 11.8	34 неделя 18.8	35 неделя 25.8	36 неделя 1.9	37 неделя 8.9	38 неделя 15.9	39 неделя 22.9
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	33	28	36	38	27	28	33	28
4 недели	41	41	40	44	36	38	40	39
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	21	20	22	17	16	17	19	18
4 недели	40	41	42	32	33	30	33	35
3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD)	31,72	31,74	34,08	33,04		36,78	25,34	23,09
1 месяц	11,39	11,41	11,45	11,32	11,34	10,86	12,07	12,23
3 месяца	16,02	15,98	16,03	15,87	15,91	12,88	14,12	14,30
5. Индекс BelBond	35,91	31,47	31,69	26,89	37,20	37,51	-	-
1 неделя	19	18	26	31	18	20	22	27
4 недели	34	35	36	39	38	31	30	35
7. Изменение курса USD на:								
МВБ	27220	27280	27330	27390	27460	27590	27720	27760
ММВБ	35380	35893	35490	35557	35072	36285	36909	37068
средний курс покупки/продажи	34900	35667	34767	35142	35367	35820	36617	36358
безналичной валюты	35600	36283	35640	35850	36317	36445	37300	37293
8. Изменение курса DM на:								
МВБ	14670	14670	14940	14940	15130	15270	15600	15600
ММВБ	19023	19479	19489	19572	19363	20235	20825	20885
средний курс покупки/продажи	18317	18965	18640	18991	19121	19474	20369	20563
безналичной валюты	19675	19790	19473	19880	20150	20313	21169	21368
9. Изменение курса RUR на:								
МВБ	4,68	4,70	4,70	4,70	4,70	4,72	4,73	4,73
средний курс покупки/продажи	5,838	6,080	5,820	5,807	5,710	5,930	6,095	6,068
безналичной валюты	6,123	6,290	6,120	6,230	6,255	6,280	6,420	6,427
10. Изменение курса UAH на:								
МВБ	19250	19150	18950	18950	19200	19600	19950	19950
ММВБ	19078	19393	19130	19148	18847	19540	19772	19892

ДВУХУРОВНЕВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА ПО-БЕЛОРУССКИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Валютный рынок Беларуси на прошлой неделе продолжал жить по установившемуся графику. На официальном биржевом рынке субъекты хозяйствования исполняли свою обязанность, продавая государству часть валютной выручки по курсу, признанному единственно законным. На неофициальном -- курс формировался по другим законам, хоть и не признаваемым официально, но более действенным.

За прошедшую неделю курс доллара США на торгах МВБ подрос на BLR 40, достигнув отметки 27800 BLR/$. Объем торгов составил $14,334 млн., что практически соответствует показателю прошлой недели. В то же время на внебиржевом рынке котировки доллара росли большими темпами и в пятницу 26 сентября колебались в районе 37700-37800 BLR/$. Котировки на рынке наличного доллара, уже давно ставшем неофициальным, по-прежнему занимали промежуточное положение между котировками МВБ и ММВБ. Белорусские коммерческие банки, выступающие лишь наблюдателями процесса купли-продажи наличного доллара, вряд ли могли утешиться разрешением Нацбанка на 2-процентную маржу.

По сравнению с предыдущей неделей значительно снизились объемы торгов МВБ по российскому рублю. На прошлой неделе было продано RUR 22,477 млрд. (на предыдущей -- RUR 40,311 млрд.). Котировки российской валюты на ситуацию не реагировали, застыв на отметке 4,73 BLR/RUR.

К особенностям недели можно отнести проведение торгов сразу по нескольким «экзотическим» для Беларуси валютам -- фунту стерлингов, швейцарскому франку, шведской кроне и ECU. Правда, объемы торгов были мизерными и участвовало в них по одному банку.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 26.09.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
22.09.97	51246	51246	51246	4.7300	16
23.09.97	42725	42725	42725	4.7300	15
24.09.97	44626	44626	44626	4.7300	14
25.09.97	49613	49613	49613	4.7300	15
26.09.97	36562	36562	36562	4.7300	16
***	224772	224772	224772	4.7300000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
22.09.97	497	217	451	19950.0000	9
23.09.97	1872	460	1174	20150.0000	14
24.09.97	1621	344	444	20250.0000	13
25.09.97	609	330	530	20250.0000	11
26.09.97	959	915	955	20250.0000	10
***	5558	2266	3554	20170.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
22.09.97	2651	2651	2651	27760.0000	13
23.09.97	2463	1749	2463	27780.0000	14
24.09.97	2404	2404	2404	27780.0000	14
25.09.97	3408	2808	3408	27800.0000	15
26.09.97	3094	3094	3094	27800.0000	16
***	14020	12706	14020	27784.000000	14
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
22.09.97	413	413	413	15600.0000	9
23.09.97	100	291	291	15550.0000	9
24.09.97	394	394	394	15550.0000	10
25.09.97	639	499	499	15650.0000	12
26.09.97	530	370	370	15800.0000	13
***	2076	1967	1967	15630.000000	11
ФУНТ СТЕРЛИНГОВ (лот=1000GBP)					
26.09.97	2	2	2	44945.0000	1
***	2	2	2	44945.000000	1
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
22.09.97	27	27	27	18945.0000	1
***	27	27	27	18945.000000	1
ШВЕДСКАЯ КРОНА (лот=1000 SEK)					
25.09.97	3	3	3	3663.0000	1
***	3	3	3	3663.0000001	
ЭКЮ (лот = 1000 XEU)					
26.09.97	2	2	2	30695.0000	1
***	2	2	2	30695.000000	1
*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние					

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел 29-26-50, факс 29-25-56

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК РОССИИ

РОССИЯ ВЫБИРАЕТ НИЗКИЕ СТАВКИ И КРЕПКИЙ РУБЛЬ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Более трех месяцев назад, в мае 1997 г., Госдума приняла заявление о *«комплексных мерах по восстановлению в России товарно–денежного обращения в связи с катастрофическим бюджетным кризисом»*. В середине сентября Центробанк РФ подготовил аналитический доклад «О проблеме неплатежей в российской экономике и возможных путях ее решения». Наконец, этот документ был представлен Национальному банковскому совету на его очередном заседании.

В майском заявлении Госдумы говорилось, что в России искусственно создан дефицит платежных средств, усугубляемый более низкими, чем прирост инфляции, темпами роста наличной денежной массы. Так, в 1996 г. находящаяся в обращении денежная масса равнялась RUR 290 трлн. За год она выросла на 10%, составив всего лишь 15% по отношению к валовому внутреннему продукту. Между тем в Германии это соотношение достигает 30%, а в США -- 120%. Кроме этого, в документе утверждалось, что реально деньги в стране обращаются только благодаря финансовым спекуляциям и не более 2-3 раз в год. А использование ГКО и развертывание продажи государственных ценных бумаг на внешнем рынке переводят внутренний финансовый дефицит во внешний государственный долг, который увеличивается за год более чем на $20 млрд.

В заявлении Думы подчеркивалось, что дефицитом платежных средств объясняется обвальное падение отечественного производства, громадные взаимные неплатежи предприятий и, как результат, низкая собираемость налогов в бюджеты всех уровней, хронический бюджетный дефицит. По мнению Госдумы, выйти из финансово-экономического кризиса можно, только опираясь на еще сохранившийся ресурсный потенциал страны, так как, по мнению депутатов, любая экономика имеет достаточно резервов для правильной организации устойчивого товарно-денежного обращения.

Госдума призывала правительство добиваться того, чтобы деньги из сферы спекуляции вернулись в сферу товарного производства и «закрутили колесо» товарно-денежного обращения.

Еще ранее, в марте 1997 г., Госдума рекомендовала Центробанку в целях привлечения денежных средств в реальный сектор экономики совместно с Минфином продолжить политику, направленную на дальнейшее снижение процентных ставок, а также доходности по государственным ценным бумагам; последовательно проводить меры, направленные на дедолларизацию экономики, включая постепенное выравнивание нормативов обязательных резервов, депонируемых в ЦБ на валютных и рублевых счетах.

Рекомендовалось также при подготовке «Основных направлений ... на 1998 год» сопровождать постановку целей денежно-кредитной политики формулированием количественных ориентиров и перечнем конкретных мер, направленных на реализацию поставленных задач.

По сообщению пресс-службы Центробанка, Национальный банковский совет в основном одобрил позицию Банка России, изложенную в сентябрьском аналитическом докладе. В частности, свою роль в разрешении кризиса неплатежей ЦБ РФ видит в создании условий для формирования платежного спроса на кредиты коммерческих банков со стороны предприятий реального сектора. Такими условиями в документе называются снижение инфляции, низкая процентная ставка и соответствующая динамика валютного курса.

По мнению членов Национального банковского совета, куда входят представители правительства, Госдумы и коммерческих банков, сложность разрешения проблемы неплатежей требует комплексных мер не только со стороны Банка России и властей, но и со стороны кредитных организаций, а также самих предприятий. Общим и необходимым для улучшения ситуации во взаимных расчетах условием должно стать создание стабильного макроэкономического фона. Только такая мера сможет поддержать стабильность цен и валютного курса рубля, что, в свою очередь, даст возможность экономическим агентам правильно планировать результаты своей деятельности.

ГРАЖДАНСКАЯ АВИАЦИЯ

ТАК ДАЛЕКА И ТАК БЛИЗКА ДОРОГА В ОБЛАКА...

Вадим СЕХОВИЧ

Главными темами заседания президиума Совета Министров, состоявшегося 23 сентября, стали результаты проверки контрольными органами Госкомавиации, а также нынешнее положение и перспективы развития гражданской авиации Беларуси. Председатель Государственного комитета по авиации Григорий Федоров поднял вопрос о дополнительных мерах по обеспечению стабильной работы отрасли, обратив внимание на недостаточность капиталовложений в обновление летного парка и модернизацию наземной инфраструктуры. Проще говоря, летчики просили у правительства денег.

В том, что государство раскошелится на проекты в данной сфере, было много сомнений. И эти опасения в ходе заседания оправдались. Правительство выделило из бюджета только BLR 18 млрд. -- на проведение капитального ремонта и модернизацию аэропорта «Минск-2». Что же касается планов обновления летного парка, то Сергей Линг предложил авиаторам более активно проработать варианты получения самолетов на условиях лизинга.



Почему люди не летают?

Такая резолюция вряд ли может удовлетворить Григория Федорова, который еще в начале лета связывал с правительственным заседанием с надежды на появление средств для закупки авиалайнеров у западных компаний. Предполагалось за $75-80 млн. укомплектовать авиационный парк страны двумя-тремя «А-320» или Boeing-737. Почему белорусским летчикам нужны именно самолеты Boeing и Airbus Industrie? Ведь, разместив заказ на российских авиастроительных заводах, можно сэкономить довольно значительные средства? По мнению представителей Госкомавиации, обращение к западным производителям -- единственная возможность повысить конкурентоспособность услуг белорусских авиакомпаний, низкий уровень которых является одной из причин того, что отечественные авиапредприятия в первом полугодии текущего года снизили объемы пассажиро- и грузоперевозок соответственно на 19,1% и 1,8%. Сегодня единственной областью, в которой отрасль получает какие-то дивиденды, являются 11 международных линий. Путем приобретения удовлетворяющих всем требованиям мирового рынка западных самолетов планировалось укрепить наиболее доходные из разрабатываемых направлений, которые являются источником средств для реализации программы продления летного ресурса «ТУ-134» и «ТУ-154», составляющих основу авиационного парка Беларуси (по оценкам специалистов, сегодня их износ равен примерно 70%).

Кстати, ничего зазорного в покупке авиатехники не у своих, а у западных производителей не видят руководители самих российских авиакомпаний -- например, генеральный директор АО «Аэрофлот» маршал авиации Евгений Шапошников.(Между тем в России сосредоточены 22 предприятия, объединенные в 4 компании -- «МАПО», «Ильюшин», «Туполев», «Сухой»).

Как явствовало из ответной речи Сергея Линга, на многие важные вопросы он на заседании так и не получил внятного ответа. Поэтому Госкомавиации поручено к 1 декабря текущего года представить на рассмотрение в правительство государственную программу развития гражданской авиации в Беларуси.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

БАРАНОВИЧСКИЕ ТЕКСТИЛЬЩИКИ СЛОВАМ УЖЕ НЕ ВЕРЯТ

Отдел информации «БДГ»

Как уже сообщалось, в начале сентября на заседании правительства была одобрена программа финансово-экономического оздоровления Барановичского производственного хлопчатобумажного объединения. В ее рамках предприятию был выделен кредит в объеме BLR 150 млрд., часть которого уже пошла на закупку хлопкового волокна. После весенних и летних простоев крупнейшее хлопчатобумажное предприятие страны заработало, вернув на рабочие места более чем 7-тысячный женский коллектив.

Однако успокаиваться на достигнутом рано. В общей сложности комбинат успел получить BLR 60 млрд., которые позволили загрузить сырьем порядка 40% производственных мощностей. Так что о полной занятости сегодня можно говорить лишь с большой натяжкой -- наблюдевший «женский вопрос» снят лишь на время. А он действительно серьезен: во всей Беларуси барановичское объединение -- самое «женское» предприятие.



Временная передышка

Ситуация со сбытом выглядит благополучно: продукция объединения реализуется не только внутри страны, но и на европейском рынке за твердую валюту. Сегодня это одно из немногих белорусских предприятий легкой промышленности, которое постоянно выбирает квоты ЕС. Но здесь есть другая опасность -- последствия применения ЕС санкций и угроза урезания квоты, что при нынешней политической ситуации в стране весьма реально.

Для того чтобы достичь рентабельности производства, 40-процентной загрузки мощностей явно недостаточно. Поэтому перед предприятием поставлена задача: используя оставшиеся средства кредитной линии, увеличить в ближайшие месяцы загрузку по меньшей мере до 60%. По мнению специалистов, производство продукции на этих мощностях и гарантированный сбыт обеспечат получение прибыли и возможность самостоятельно изыскивать средства на приобретение сырья.

Однако вряд ли выделенные BLR 150 млрд. способны кардинально изменить ситуацию. Текстильщики просили у государства для закупки хлопкового волокна в осенне-зимний период около $12 млн., а выделенная сумма в 2,4 раза меньше. И если ничего не изменится, в этом году опять будет упущен удобный момент для скупки пока еще дешевого хлопка и формирования запасов, необходимых для того, чтобы спокойно заниматься реструктуризацией и модернизацией этого промышленного гиганта. По мнению большинства специалистов, объединение вряд ли когда-нибудь сможет выйти на проектные мощности.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ДОРОГА В ЯРОСЛАВЛЬ — ДОРОГА В НИКУДА?

Отдел информации «БДГ»

В отличие от визита в Казахстан и Индию экономическая подоплека поездки Александра Лукашенко в Ярославскую область просматривается более четко. 2-3 октября по приглашению местного губернатора Анатолия Лисицына белорусская делегация посетит этот верхневолжский город -- столицу российского дизельного моторостроения. Кстати, подготовка к данному событию стала одной из причин того, что в числе лиц, сопровождающих президента в южном турне, не оказалось генерального директора ПО «БелавтоМАЗ» Валентина Гуриновича.

Как стало известно «БДГ», одним из документов, которые будут подписаны по проблеме сотрудничества между белорусскими автомобильными и ярославским моторостроительным заводами, станет протокол «О совместных действиях по развитию деятельности межгосударственной ФПГ «БелРусавто». Предполагается, что Александр Лукашенко посетит одно из предприятий ярославского куста. На переговорах будет также рассмотрен вопрос получения Беларусью второй транши связанного кредита, выделенного Россией под закупку ярославских двигателей: необходимые для этого документы должны были поступить в соответствующие российские органы еще в начале сентября текущего года (объем второй транши составляет RUR 70 млрд., из которых МАЗ получит RUR 32 млрд.). Однако пока этого не произошло и понадеявшиеся было на некоторую экономическую стабилизацию ярославские предприятия рискуют вернуться к исходной точке. Поэтому Анатолий Лисицын торопит белорусские власти в принятии решения: после августовского визита в Минск ему обеспечен прямой выход на президента, что должно сыграть в этом деле немаловажную роль.

Между тем белорусы справедливо настаивают на создании механизма контроля за целевым использованием кредитных средств, направляемых на российские предприятия. В связи с ситуацией, в которой находятся моторостроители, существует вероятность использования некоторой части денежных потоков на непроизводственные цели -- например, на выплату заработной платы, пенсий, выплаты по кредитам, налогам и т. п.

Надо полагать, что во время визита будет подниматься и вопрос качества ярославских двигателей. Сторонники официальной точки зрения, во многом определяющейся не экономикой, а политикой, считают, что без Ярославля МАЗу пока не обойтись. Правда, на взгляд г-на Гуриновича, если в России ничего не изменится, то в ближайшем будущем общая дорога для белорусов и россиян может стать дорогой в никуда -- например, если Россия не осуществит свои намерения привести требования по эксплуатации грузовых автомобилей в соответствие с европейскими стандартами.

Испытания «МАЗов» с новым ярославским двигателем, который, по мнению его разработчиков, значительно превосходит прежние по качеству, только начались. А между тем для белорусского автозавода уже есть готовый материал, с которым можно пытаться расширить свою нишу на рынке, -- двигатели MAN, Renault, Detroit, Perkins и др. На второстепенном производстве МАЗа -- автобусном -- принято решение (правда, пока временное) о комплектации половины выпускаемой техники силовыми агрегатами фирм MAN и Renault. По словам Валентина Гуриновича, устанавливая на автобусы как ярославские и камазовские, так и минские моторы, *«мы ничего хорошего не заимели»*.

КОНТРАКТЫ

МТЗ НЕ СОБИРАЕТСЯ ТЕРЯТЬ ПАКИСТАНСКИЙ РЫНОК

Вадим СЕХОВИЧ

В ходе посвященной дню машиностроителя пресс-конференции, участие в которой принял генеральный директор ПО «Минский тракторный завод» Михаил Леонов, в очередной раз был поднят вопрос о судьбе пакистанского контракта МТЗ. С течением времени актуальность этой проблемы не ослабевает. На этот раз теме придавалось особое внимание в связи с довольно резким заявлением Сергея Линга, обвинившего руководство тракторного завода в срыве проекта.

Михаил Леонов по этому поводу справедливо заметил, что *«обвинить можно каждого»*, и при ответе придерживался официальной заводской версии. Как известно, тракторозаводцы считают, что причиной проблем МТЗ на этом рынке стала непредсказуемость политической ситуации в стране. *«Контракт жив и контракт реализуется»*, -- так резюмировал свое выступление г-н Леонов. Из 10 тыс. тракторов, которые в рамках контракта МТЗ должен был поставить на пакистанский рынок, с 1996 года было произведено 5 тыс. штук. Правда, к настоящему времени местные крестьяне получили лишь половину этого количества. Другая часть из-за затянувшегося выяснения отношений между сменившимся пакистанским правительством и минским заводом, а также местными производителями и фермерами была продана Кубе, Афганистану и другим странам.

Похоже, что после недавнего визита в Беларусь представителя правительства Пакистана («БДГ» об этом уже писала) дело сдвинулось с мертвой точки. Во всяком случае, темпы и объемы оплаты и отгрузки техники резко пошли вверх. По словам Михаила Леонова, завершена отгрузка 400 машин, еще на 300 тракторов открыт аккредитив. В самое ближайшее время, по заверениям пакистанской стороны, она профинансирует поставку еще одной партии -- в 700 тракторов. В последние месяцы этого года объемы отгрузки должны возрасти до 1 тыс. штук в месяц.

Такие заявления, если они, конечно, будут подкреплены конкретными действиями, вселяют надежду на благополучное завершение «пакистанской эпопеи». Михаил Леонов настроен довольно оптимистично. По его мнению, *«нет никаких сомнений, что контракт будет выполнен до конца года... Уже есть наработки, которые приведут нас к подписанию в конце 1997 года нового соглашения на поставку в Пакистан 10 тыс. тракторов»*.

БЕЛОРУССКАЯ БЕРЕЗА РАСТЕТ В ЦЕНЕ

Вадим СЕХОВИЧ

Наверное, самый желанный подарок белорусским работникам леса и деревообрабатывающей промышленности к их профессиональному празднику сделали в этом году финские партнеры. В середине сентября представители целлюлозно-бумажных компаний, контролирующих до 75% финского рынка целлюлозы, и Союза российских лесоэкспортеров (на особых правах в него входит Минлесхоз Беларуси) пришли к соглашению об увеличении с 1 октября текущего года цен на наиболее ходовой на финском рынке березовый баланс на ECU 1,1 за куб.м.

Хотя предварительная договоренность об этом была достигнута еще на предыдущей встрече сторон в мае, финны «сдались» лишь после долгих и непростых переговоров. В соответствии с соглашением с октября лесхозы начнут отгружать финским потребителям древесину по цене ECU 32,6.

«БДГ» попросила прокомментировать это событие директора ГП «Беллесэкспорт» Олега Чуфистова. Фирма работает на финском рынке с прошлого года, отгружая березовый баланс на предприятия одной из крупнейших финских целлюлозно-бумажных компаний -- Enso. «Беллесэкспорт» располагает контрактом на поставки в Финляндию 27 тыс.куб.м древесины вплоть до августа 1998 года. Однако Олег Чуфистов вынужден констатировать, что активность лесхозов, отгружающих лес по этому контракту с начала 1997 года, идет на убыль: к концу сентября из Беларуси вывезено около 10 тыс.куб.м. По словам руководителя «Беллесэкспорта», это самым непосредственным образом связано с уровнем рентабельности поставок и сформировавшимися на европейском рынке ценами. Несмотря на их рост (в течение этого года они увеличивались уже дважды -- на ECU 2,6), их минимальный уровень еще далек от того, который устраивал бы экспортеров.

Естественно, что они стремятся использовать альтернативные варианты экспорта древесины по более высоким ценам. Например, куда охотнее лесхозы работают сегодня по другому контракту «Беллесэкспорта» -- с Квидзенским целлюлозно-бумажным комбинатом американской фирмы International Paper. В Польшу по нему ежемесячно отгружается около 15 тыс.куб.м.

РЫНОК ТРУДА

ИЗ БЕЗРАБОТНЫХ — В ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ

Отдел информации «БДГ»

24 сентября в Минске прошел семинар на тему «Служба занятости и развитие предпринимательства», на котором обсуждались проблемы организации самозанятости среди безработных.

Участники семинара отмечали, что вовлечение безработных в предпринимательскую деятельность представляется сегодня в Беларуси сложной проблемой, поскольку само предпринимательство переживает трудные времена. В частности, эксперт TACIS Робин ван де Полл в числе причин медленного развития частного бизнеса назвал бюрократизм в регистрации, нежелание банков предоставлять заведомо рискованные кредиты, отсутствие законов в области бизнеса и благоприятной налоговой системы, а также негативное общественное мнение в отношении предпринимателей.

Уже несколько лет TACIS реализует в Беларуси проект по укреплению служб занятости. Главная его цель -- осуществление экспериментальных планов в четырех городах (Минске, Борисове, Бресте и Могилеве) с целью помочь не менее чем 250 безработным стать предпринимателями, а также разработка комплекса инструментов и методов, которыми смогут пользоваться службы занятости. По итогам проекта было обучено 375 человек. 125 из них после обучения предпочли устроиться на предприятия, а 250 начали свой бизнес. По словам сотрудников служб занятости, новым предпринимателям необходима поддержка со стороны служб на протяжении первого года их работы, а также эффективно действующая система юридической консультации, которая пока не создана.

По информации республиканских служб занятости, за 8 месяцев текущего года в предпринимательскую деятельность вовлечены 574 человека (в 1995 году -- 211, в 1996 -- 322). Всего же в 1997 году государственной программой занятости запланировано вовлечь в предпринимательскую деятельность 1628 человек. Наиболее успешно в этом направлении работают Брест и Гродно, что отчасти обусловлено тем, что в этих регионах экономическая жизнь более активна, чем в других городах. По мнению специалистов, разрабатываемые сейчас основные направления государственной программы занятости на 1998 год должны основываться в первую очередь на четких расчетах и учитывать особенности регионов.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ТОЛОКОЙ -- ЭТО ЗНАЧИТ ТОЛКОВО

Виктор КУКЛОВ

Квартирный вопрос у большинства из нас по-прежнему ассоциируется с мигренью. Государство практически перестало раздавать новое жилье бесплатно, а чтобы хоть кто-то смог им обзавестись, решено удешевлять его по принципу «стриптиза». Если раньше человек получал ордер на квартиру, то сейчас -- на голые стены.

Рациональное зерно в этом, безусловно, есть. Зачем дополнительно платить за криво наклеенные случайные обои, чтобы потом их отдирать и заменять на новые, по своему вкусу? К тому же квартира-полуфабрикат -- это своеобразный полигон для фантазии ее хозяев. Изменилась и психология людей. Многие поняли, что единственной крепостью и надежным укрытием от затянувшейся нестабильности во «внешней среде» может стать их квартира. А железобетонный панельный «улей» можно хотя бы внутри превратить в «оазис» уюта с помощью... панелей, но уже из другой «оперы».

Трезвомыслящему новоселу, даже лишенному хозяйственной жилки, логика подсказывает: отделка квартиры -- не подписка на газеты и журналы, каждый квартал ею заниматься не будешь. Стало быть, лучше «поскрести по сусекам» и купить качественные материалы, чем потом завешивать свою «экономию» репродукцией картины Репина «Не ждали».

Усвоившие эту истину столичные «новоселы нового поколения» быстро смекнули: нелепо переплачивать кругленькие суммы за отделочные материалы в магазине, выгоднее их покупать мелким оптом. При этом, дешевле -- не значит хуже. Достаточно найти хотя бы двух-трех единомышленников, и дело в шляпе. Чем больше компания, тем меньше «течь» в кошельках.

Благо, за самими материалами сегодня далеко ездить не надо. У нас уже вполне сформировался собственный цивилизованный рынок отделочных материалов с нормальными ценами. И иметь дело, как показывает опыт, конечно, лучше с его лидерами, которые гарантируют и качество, и широчайший выбор. Причем их не так много -- пять-шесть от силы. Не первый год уверенно держится на высших позициях минская фирма «ИнКоТрейд» -- крупнейший продавец разноцветных панелей для отделки стен и потолков (на основе ДСП, МДФ, из пластика). Предлагает «ИнКоТрейд» и широчайший выбор ламинированных полов различных степеней твердости, ламинированных плит, подоконников, сайдинга (материала для облицовки фасада). Высокое качество товара изначально гарантировано маркой их производителей -- ведущих европейских фирм (HDM, BESPAN, WESTAG & GETALIT, DECEUNINCK, VOX, PELEIDERER и др.). Плюс обои всемирно известной фирмы RASH.

Многие новоселы (да и старожилы) уже проложили в центре Минска «народную тропу», ведущую к мелкооптовому складу-магазину «ИнКоТрейд» на проспекте Машерова, 31-А. И не только потому, что сюда очень удобно добираться. Секрет его популярности кроется в солидных скидках -- мелкооптовая партия обходится минимум на 10-15 процентов дешевле. Выгода покупателей напрямую зависит от их «аппетита». Причем, чтобы избежать «тиражирования» комнат-близнецов, те же панели можно взять оптом, но разного цвета. А выбрать, действительно, есть из чего: большой ассортимент материалов на складе фирмы «ИнКоТрейд» в постоянном наличии.

Так что процесс знакомства с соседями лучше не откладывать. Толокой дело всегда лучше спорилось. Да еще и деньги останутся, чтобы новоселье на широкую ногу отпраздновать. Мелкий опт -- крупная выгода!

МИРОВЫЕ ЛИДЕРЫ В БЕЛАРУСИ

PHILIPS ПРОВЕЛ В МИНСКЕ ДЕНЬ ДИЛЕРА

Алексей УРБАН

25 сентября подразделения «Philips бытовая техника» и «Philips бытовая электроника» впервые в Беларуси провели День дилера, в ходе которого состоялись групповые и поочередные презентации-знакомства дилеров с продукцией Philips, а также экскурсия в частный музей национальной культуры «Дудутки».

СПРАВКА «БДГ».

Philips Electronics является одним из мировых лидеров в области производства осветительной техники, полупроводников и компонентов, потребительских товаров (бытовой техники и электроники), профессиональных продуктов и систем, программных продуктов и услуг, средств звукозаписи. Общее число сотрудников компании составляет более 262500 человек в шестидесяти странах мира. Объем продаж в 1996 -- около $41 млрд. В Беларуси продукция Philips официально представляется компаниями «Техинтрейд», «Минтехпром», «Бранекс», «Рампо», обеспечивающими продажи в более чем 160 точках страны.

Участники мероприятия удостоились похвальных отзывов руководителя представительства Philips в Беларуси Роберта Батлера. Трем из четырех компаний-дилеров были вручены новые почетные сертификаты авторизованных дилеров. Сертификат компании «Рампо» остался невостребованным.

Мероприятие, организованное специально для наиболее «продвинутых» продавцов, можно расценить как свидетельство того, что креативная реклама становится популярным методом работы компании на белорусском рынке. Акция носила закрытый характер и преследовала несколько целей. Во-первых, требовалось оживить контакты с дилерами и порадовать их неформальным корпоративным праздником. Во-вторых, нужно было в очередной раз напомнить им о свойствах и достоинствах предлагаемой Philips продукции, о значении торговой марки и особом месте этой европейской компании среди иных мировых производителей бытовой техники; познакомить с новинками ближайших сезонов (настоящих новинок, по словам продовых сейл-менов, было мало).



Изменим жизнь к лучшему

Презентации групп товаров сопровождались театрализованными сценками и викториной от Philips с розыгрышем ценных призов: слушатели, продемонстрировавшие поразительную способность запоминать информацию о месте и доле компании на рынке электробритв, некоторых свойствах новинок, вознаграждались, а остальная аудитория получала таким образом возможность закрепить в памяти нужные сведения.

По некоторым оценкам, бюджет акции представлял собой четырехзначную цифру в долларах США. Как считают независимые наблюдатели, ее проведение свидетельствует о том, что крупнейшие европейские компании -- Philips, Bosh, Siemens etc. -- всерьез обеспокоены агрессивной сбытовой политикой азиатских производителей (наиболее успешно на белорусском рынке действуют такие марки, как LG и Samsung) и пересматривают свою стратегию на восточноевропейских рынках. Об этом во время презентаций говорила представитель Philips Electronics B.V. Наталья Привалихина. Конечно, сопоставить бюджет рекламы прямой (наружной, в прессе и на ТВ) и креативной сложно. Но в ряде случаев адресная работа непосредственно с крупнейшими дилерами более эффективна.

По словам представителей компаний-дилеров, новинки от Philips дешевеют. Репрезентанты уделяли немало времени и внимания продукции именно по ценовым классам, отмечая ту, которую можно отнести к самой недорогой ценовой нише. По мнению Марины Подобед, менеджера белорусского креатив-агентства Batesprimary (Saatchi & Saatchi advertising), организатора Дня дилера, продукция Philips на белорусском рынке пока доступна узкой группе потребителей, а рекламные кампании европейских фирм в силу культурных традиций более сдержанны по сравнению с «вульгарными» презентациями некоторых азиатских производителей.

Согласно пресс-релизу товарооборот двух структурных подразделений за три года присутствия на белорусском рынке *«значительно возрос»*, хотя точная информация об объемах и структуре продаж дилеров Philips является коммерческой тайной, равно как и нынешнее состояние совместных проектов Philips и белорусских предприятий радиоэлектронных предприятий.

Почти четыре месяца «Philips Беларусь» возглавляет Роберт Батлер, до нынешнего назначения занимавший должность директора по маркетингу представительства компании на Дальнем Востоке и хорошо знакомый со спецификой работы на азиатских рынках. Г-н Батлер ответил на вопросы корреспондента «БДГ» и прокомментировал (правда, предельно сдержанно) последнюю рекламную акцию компании.

-- *Г-н Батлер, планируется ли расширение дилерской сети компании в Беларуси?*

-- Да, мы планируем открыть специализированные торговые центры (в частности, совместно с присутствующими на сегодняшней встрече компаниями-дилерами) в других городах Беларуси.

-- *Известны ли компании возможные кандидаты на статус авторизованных дилеров Philips? В приветственном слове было сказано, что уже в ближайшее время Philips готовит в Беларуси ряд интересных мероприятий, подобных сегодняшнему.*

-- Мы планируем разработку и проведение таких мероприятий, но информация о них, как и о новых дилерах, является конфиденциальной.

-- *Хотелось бы узнать ваше мнение о специфике здешнего потребительского рынка. В чем заключаются особенности белорусского рынка бытовой техники и электроники, отличия его от соседних рынков?*

-- Провести подобного рода сравнение и отметить особенности, специфику вашего рынка не могу, так как не имею опыта работы в этих регионах.

-- *Почему компания Philips не создает в Беларуси сеть фирменных магазинов? Возможно ли это в ближайшее время?*

-- В наших планах -- создание одного фирменного магазина и работа с дилерами.

-- *Какова ваша оценка деятельности компаний-дилеров? Может быть, имеет смысл отметить кого-либо особо?*

-- В первую очередь хотелось бы отметить «Техинтрейд» как очень серьезную и стабильную компанию с преданным делу коллективом. Я высоко оцениваю менеджмент компании «Минтехпром», за короткий период повысившей объем продаж. Я бы также отметил «Бранекс». Это меньшая компания с молодым руководством, она проводит хорошую маркетинговую политику и обладает экспрессивной манерой поведения на рынке. Впечатляющи результаты работы компании «Рампо».

-- *Каковы дальнейшие планы работы представительства в Беларуси?*

-- Мы намерены всерьез заняться продвижением в 1998 году медицинского оборудования Philips и дальнейшей деятельностью на рынке полупроводников. Компания поставляет полупроводники предприятию «Витязь», и мы намерены расширять сотрудничество с белорусскими фирмами и предприятиями именно в этой области. Мы располагаем группой специалистов, работающих здесь по предложению медицинского оборудования, но пока не имеем дилеров. В 1998 году сконцентрируем свое внимание на профессиональном оборудовании: конференц-системах, системах публичной связи, которые теперь поставляются компанией в ваш парламент и другие государственные учреждения.

КОРОТКО

* * *

Шесть сортов пива АО «Лидский пивзавод» удостоены золотых медалей на 3-й международной выставке-ярмарке «Пивоиндустрия-97» в Москве.

Среди них пиво «Лидское», «Король хмеля» (по лицензии австрийской фирмы «Эгенбергер»), «Старый замок» и др. Два других из девяти выпускаемых пивзаводом сортов пива -- «Черный принц» и «Лидское юбилейное» -- уже получили соответственно бронзовую и серебряную медали на недавней выставке в городе Сочи.

* * *

С 20 по 26 сентября в чешском городе Брно находилась белорусская делегация во главе с первым заместителем министра промышленности Владимиром Галко. Кроме него, в Чехию отправился и.о. президента «Белвнешэкономбанка» Георгий Егоров и представители дирекции ПО «БелАЗ».

В ходе переговоров обсуждены условия предоставления белорусскому предприятию кредита Чешского экспортного банка. Речь идет о $119 млн., которые предполагается использовать на реализацию программы реконструкции и модернизации производства жодинского объединения.

* * *

Коллективу брестского завода «Цветотрон» представлен новый директор -- Виктор Подольский, бывший руководитель завода «Элмаш» объединения «Интеграл».

«Цветотрон» в пик кризиса посещали президент и первые лица Министерства экономики, благодаря чему предприятие несколько месяцев назад получило льготы по налогообложению и отсрочку в выплате долгов. Михаил Урбан, руководивший предприятием семь лет, не стал «отсиживать» предоставленный ему для исправления ситуации шестимесячный срок и подал в отставку, однако завод не оставил, заняв пост одного из заместителей нового руководителя.

На совещании Виктор Подольский сообщил специалистам предприятия, что намерен кардинально изменить проводимую на заводе экономическую политику согласно собственной концепции вывода предприятия из кризиса и укрепить дисциплину. Директор завода также намерен обнародовать свои планы и работать в тесном контакте с журналистами, которых он рассчитывает взять в союзники.

ОБЗОР

БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК ПОЛИГРАФИИ: ОЖИДАНИЯ И РАЗОЧАРОВАНИЯ

Владимир НИКИТИН, РИП «Тишков»

По заказу компании Tishkoff Publisher проведено маркетинговое исследование белорусского рынка полиграфии, охватывающее различные аспекты деятельности полиграфических компаний в сопоставимой оценке с ожиданиями их клиентов.

В рамках исследования было опрошено около 150 респондентов (как представителей юридических лиц, так и частных предпринимателей). Практически все они (96%) регулярно используют в своей деятельности полиграфическую продукцию. Согласно данным опроса основными видами продукции, на которые чаще всего размещают заказ потребители, являются визитные карточки, бланочная продукция, технические паспорта и каталоги (для компьютерных компаний).

Особый интерес представляет информация о предпочтениях потребителей в выборе контрагента. В соответствии со сложившейся практикой большая часть размещаемых заказов (62%) приходится на типографии. Это объясняется тем, что данные субъекты рынка полиграфии обеспечивают высокую надежность и ответственность при относительно невысоких ценах на предоставляемые услуги. Оказание же полного комплекса услуг до- и послепечатных работ относится к преимуществам издательств и рекламных агентств (у них предпочитают размещать заказы 38% из общего числа компаний-потребителей). При этом клиенту не требуется согласовывать с контрагентом каждый этап выполнения своего заказа.

Об используемых полиграфическими компаниями каналах сбыта можно судить по следующим данным:

Организация привлечения заказов полиграфическими компаниями. Предпочитают привлекать заказы:	
собственными силами	70%
через издательства и рекламные агентства	56%

Вывод очевиден: стремление типографий работать с заказчиками полностью соответствует предпочтениям последних. Однако многие из действующих типографий при работе с клиентами в большинстве случаев не используют весь комплекс маркетинга, ограничиваясь лишь рекламой и минимально необходимым для этого уровнем сервиса. Подобная практика будет иметь место до тех пор, пока не появится жесткая неценовая конкуренция между представителями полиграфического бизнеса и качество продукции не станет в полной мере соответствовать запросам потребителей.

Доля посредников в общей численности клиентов полиграфических компаний, по данным исследования, составляет 24%, что свидетельствует о нежелании типографий работать напрямую с издательствами (56% опрошенных компаний предпочитают пользоваться услугами рекламных агентств и прочих фирм).

А вот каковы показатели устойчивости отношений между основными субъектами рынка полиграфии -- производителями и потребителями полиграфической продукции (по этим данным можно судить о динамике исследуемого рынка).

Устойчивость связей по опросу потребителей. Наличие постоянного контрагента:	
есть	58%
нет	38%
отказались ответить	4%

Устойчивость связей по опросу потребителей	
доля постоянных клиентов	70%
мода	67%

Определение степени устойчивости отношений по представленным данным не будет объективным, если не упомянуть о некоторых расхождениях в понимании самого критерия «устойчивости». С точки зрения представителей полиграфических компаний клиента можно считать «постоянным», если он во второй/третий раз обращается к контрагенту с целью размещения заказа. Если же говорить о потребителях, то они «наличие постоянного контрагента» определяют временем работы с полиграфической компанией и поддержанием контактов с исполнителем после выполнения заказа.

Предположение об отсутствии у полиграфических компаний четко выраженной маркетинговой стратегии (необходимость в планировании маркетинговой деятельности видят только 60% респондентов) и их низкая деловая активность подтверждаются тем фактом, что каждый десятый респондент-потребитель не смог



выявить среди полиграфических компаний четверку лидеров. К тому же многие из потенциальных клиентов белорусских полиграфистов предпочитают останавливать свой выбор при размещении заказов на типографиях и издательствах дальнего зарубежья (преимущественно в странах Центральной и Восточной Европы), объясняя это тем, что отечественные производители «не дотягивают» как в качестве, так и в уровне сервиса.

Организация процесса производства -- одно из слабых мест в деятельности представителей полиграфического и издательского бизнеса. В качестве своеобразного индикатора здесь может служить проведенный потребителями полиграфической продукции анализ степени удовлетворенности параметрами заказов.

Степень удовлетворенности параметрами заказов	
Параметры заказов	**Полностью удовлетворены**
качество	49%
размер минимального заказа	43%
сроки	43%
сервис	15%

К сожалению, в работе полиграфических компаний имеют место и ошибки, которые приводят к ряду конфликтных ситуаций между главными действующими лицами на рынке полиграфии. Так, причинами конфликтов являются: ошибки в макете (43,5%), сроки выполнения заказа (30,5%), качество и цена (по 13%). Компании-производители признавали себя виновными более чем в 50% подобных случаев.

В процессе проведения исследования особое внимание было уделено определению факторов предпочтения потребителей при размещении заказа, исходя из степени важности основных параметров (цена продукции, качество, минимальный тираж, срок выполнения заказа и уровень предлагаемого сервиса). Полученные данные свидетельствуют о низкой степени информированности представителей полиграфических компаний о запросах их клиентов: потребители в первую очередь интересуются качеством продукции и сопутствующим сервисом; производители, напротив, наиболее значимыми для заказчика считают цену и размер минимального тиража.

Существуют по крайней мере две причины, объясняющие эти расхождения: отсутствие, с одной стороны, обратной связи «клиент-исполнитель», с другой -- необходимости в подобной информации, когда у фирмы имеются постоянные клиенты и уровень получаемых доходов вполне удовлетворяет ее руководство.

Говоря о технической и технологической оснащенности наших полиграфистов, следует сказать о видах используемого оборудования. Так, более 80% опрошенных компаний имеют в своем распоряжении настольные издательские системы. Что же касается специального оборудования (фотонаборного, для офсетной печати и шелкографии), то показатель его использования не превышает 75%. Это говорит о том, что в ряде случаев при выполнении сложного заказа компания-подрядчик будет пользоваться услугами сторонних репроцентров. То есть в полиграфии, как ни в одной другой отрасли, предприятия зависят друг от друга: лишь работая совместно, они могут обеспечить выполнение заказа клиента.

Примечательно, что примерно 70% полиграфических компаний имеют в своем штате профессиональных дизайнеров с высшим образованием (доля которых в общей численности персонала составляет 7%).

О ценах. Невероятно, но колебание цены на продукцию порой достигает 50% от средне-рыночной. Такой широкий разброс -- головная боль практически каждого руководителя-полиграфиста. Потребителям в этом случае стоит произвести калькуляцию заказа сразу в нескольких компаниях, чтобы найти компромисс между предлагаемыми качеством и ценой.

Об эффективности применяемой полиграфическими компаниями ценовой стратегии можно судить и по наличию скидок для заказчиков.

Распределение полиграфических компаний по признаку использования скидок	
Наличие скидок	**Доля компаний**
есть	77,5%
нет	2,5%
не ответили	20%

СПРАВКА «БДГ»

К отличительным особенностям рынка полиграфических услуг Республики Беларусь можно отнести динамичность его развития, большое количество действующих хозяйствующих субъектов, наличие сезонности в работе полиграфических компаний.

Сегодня в Беларуси насчитывается более 1000 компаний различных форм собственности, имеющих лицензию на полиграфическую и издательскую деятельность. Продолжительность существования полиграфических компаний на белорусском рынке примерно 4-5 лет при средней численности персонала 5-6 человек.

Около 30% компаний, участвовавших в опросе, основным фактором предоставления скидок назвали систему оплаты. Повторность заказа и его размер обуславливают наличие скидок соответственно в 72,5% и 30% случаев.

Как видим, только каждая пятая фирма-производитель не практикует использование скидок как средство маркетинга для привлечения заказчиков. Безусловно, подобные «уступки» во многом оправдывают себя, так как обеспечивают компании большую валовую прибыль при более низком уровне рентабельности и уровне издержек на рекламу. Однако применяемая при этом система оплаты выполненных работ (70% компаний предпочитают предоплату и только с 47,5% опрошенных компаний их клиенты рассчитываются по факту выполнения) свидетельствует о том, что у полиграфических компаний существуют проблемы неплатежей. Предпочтение предоплаты можно также объяснить и отсутствием собственных оборотных средств, особенно при выполнении одновременно нескольких заказов.

Немалые выгоды как для белорусских печатников, так и для потребителей их продукции, вероятно, принесет интеграция с Россией. По крайней мере, в ближайшем будущем производители по-прежнему будут иметь возможность выхода на рынки ближнего зарубежья (о дальнем пока говорить не приходится), так как полиграфическое производство в Республике Беларусь остается одним из самых дешевых в СНГ. Разумеется, в этом случае нельзя говорить об одностороннем движении. По мере ужесточения конкуренции и изменения запросов потребителей отечественным производителям потребуются дополнительные капитальные вложения, в частности, в новое современное оборудование.

Согласно прогнозам развития рынка полиграфии глобального повышения цен в ближайшее время не предвидится. Их возможного повышения ждут лишь 15% опрошенных компаний, столько же видят необходимость в снижении цен при ужесточении конкуренции.

Примечательно, что в ближайшие три года мы можем стать свидетелями расширения полиграфического рынка (более 70% компаний планируют расширение бизнеса, из них 35% -- уже в ближайшие три года). Но, к сожалению, этот процесс будет характеризоваться скорее количественными, нежели качественными изменениями.

ПОДРОБНОСТИ

СУДНЫЕ ДНИ БЫВШЕГО СОЛИГОРСКОГО МЭРА

Алесь ШКЛОВСКИЙ

В Слуцке начался судебный процесс над экс-мэром Солигорска Николаем Юрчиком и его бывшей подчиненной, заведующей отделом по управлению госсобственностью и приватизации Людмилой Шульгой.

Напомним, что Николай Юрчик был арестован 28 февраля нынешнего года. Ему инкриминировались хищения в особо крупных размерах -- на общую сумму более BLR 120 млн. Санкция статьи 91-1 УК РБ, в нарушении которой обвиняется экс-мэр, предусматривает наказание в виде лишения свободы от 10 до 15 лет с конфискацией имущества. Людмила Шульга была арестована в конце декабря минувшего года по обвинению в получении взяток на сумму более BLR 108 млн. от предпринимателей за ускорение процесса перерегистрации фирм.

В этих операциях по «выкачиванию» денег из коммерческих структур, по версии следствия, принимал участие и сам мэр Солигорска. Следствие считает, что руководитель местной «вертикали» по предварительному сговору с Людмилой Шульгой вынуждал руководителей коммерческих структур под видом спонсорской помощи городу перечислять деньги на счета «родственных» чиновникам фирм и местного универмага. Однако квалифицировать эти действия мэра как взяточничество следствие почему-то не стало. Возможно, причина в том, что обвинения во взяточничестве традиционно очень трудно доказать в суде. Следствие пошло по более легкому пути: Людмилу Шульгу обвинили в получении взяток, а Николая Юрчика -- в хищениях. Как свидетельствует практика применения уголовных наказаний, в среднем лишь 20% лиц, обвиняемых во взяточничестве, несут реальную ответственность за содеянное, в остальных случаях наш «самый гуманный суд в мире» выносит либо оправдательный, либо очень мягкий приговор.

Правда, подсудимые, по сведениям «БДГ», свою вину не признают и, очевидно, попытаются доказать суду, что стали жертвами произвола со стороны правоохранительных органов. Теперь Слуцкому суду предстоит определить, действительно ли солигорские «вертикальщики» брали деньги у местных предпринимателей и на какие цели эти средства расходовались.

Кстати, даже если допустить, что солигорские чиновники и впрямь заставляли местных коммерсантов раскрывать свои кошельки, то по нынешним белорусским меркам они не так уж сильно провинились. Рэкет властей в нашей стране -- явление очень распространенное. Фактически ни одно общереспубликанское шоу или мероприятие в провинции не обходится без добровольно-принудительных пожертвований бизнесменов. Взамен власти, как и солигорские «вертикальщики», обычно оказывали предпринимателям содействие или просто не мешали работать.

Так что методы вымогательства и у подсудимых из Солигорска, и у находящихся на свободе чиновников одинаковые. Солигорским руководителям просто меньше повезло.

СКАНДАЛ

МОГИЛЬЩИКУ ПОКРОВИТЕЛЬСТВОВАЛ КТО-ТО ИЗ МВД

Отдел расследований «БДГ»

23 сентября прокуратурой Фрунзенского района столицы арестован заместитель директора минского специализированного комбината коммунально-бытового обслуживания П., который подозревается в хищении строительных материалов.

Любопытно, что буквально за несколько дней до этого П. задерживали сотрудники службы борьбы с экономической преступностью столичного ГУВД. Замдиректора пожаловался в МВД на якобы незаконное задержание. И что самое удивительное, после обращения П. к высоким милицейским чинам борцы с экономической преступностью имели не совсем приятный разговор с начальством.

Неизвестно, чем бы для сотрудников службы закончилась эта история (возможно, «разбор полетов» для кого-то из них мог вылиться и в отстранение от занимаемой должности), если бы в дело не вмешалась прокуратура Фрунзенского района. Изучив оперативные материалы, прокуроры пришли к выводу о необходимости заключения П. под стражу.

Вообще, этот спецкомбинат, который, как известно, занимается предоставлением ритуальных услуг, вот уже несколько лет находится в поле зрения милиции. И это неудивительно -- минчане, которые имели несчастье пообщаться с работниками подобных структур, знают, какие нравы царят в этой сфере и какие деньги реально приходится платить, чтобы похоронить усопшего. Определенная информация накопилась и у сотрудников милиции.

Но, по словам одного из следователей, пожелавшего остаться неизвестным, довести расследование до логического конца не удается из-за вмешательства высоких милицейских чинов. Один из возможных покровителей столичных могильщиков следователю известен. Да и служба собственной безопасности МВД, которая призвана следить за чистотой милицейских рядов, внимательно изучив обстоятельства инцидента с задержанием заместителя директора спецкомбината КБО, могла бы без труда вычислить его. Но, очевидно, положение этого человека в милицейской иерархии столь прочно, что служба предпочитает не замечать его «грешков». Возможно, после вмешательства прокуратуры скрытые препятствия на пути расследования будут устранены.

ЕСЛИ У ВАС ЕСТЬ КОМПЬЮТЕР, МОДЕМ И ЭЛЕКТРОННЫЙ АДРЕС, ТО ГАЗЕТЫ ИМЯ И «БДГ» ВЫ МОЖЕТЕ ЧИТАТЬ НА СУТКИ РАНЬШЕ ДРУГИХ, ПОЛУЧАЯ ИХ ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ

**Стоимость электронной подписки:
в пределах республики – $5 в месяц,
по странам СНГ – $15 в месяц.**

**СПРАВКИ ПО ТЕЛ.
(017) 236-52-41**

ОБРАЗОВАНИЕ

ХОЧЕШЬ ИЗУЧИТЬ АНГЛИЙСКИЙ -- ПОЕЗЖАЙ ТУДА, ГДЕ НА НЕМ РАЗГОВАРИВАЮТ

Отдел информации «БДГ»

Получение образования за рубежом становится сегодня для граждан Беларуси вполне реальной перспективой. Тем более, что на белорусском рынке работают компании, которые непосредственно связаны с зарубежными партнерами и представляют здесь их интересы. В частности, центр образовательного туризма «Туссон-Вояж» представляет на белорусском рынке корпорацию St.Giles. Редакция «БДГ» совместно с центром в цикле публикаций расскажет о наиболее интересных и престижных учебных заведениях за рубежом и о возможностях получения там образования гражданами Беларуси.

Сеть языковых колледжей St.Giles предлагает потенциальным учащимся из Беларуси принять участие в программе «Английский в Англии и США». Первый колледж St.Giles был создан в 1955 году, а теперь сеть языковых школ включает 7 колледжей: 4 -- в Англии (центральный Лондон и пригород, Брайтон, Истборн), 2 -- в США (Сан-Франциско и Бостон) и 1 -- в Швейцарии (Сент-Гален).

Специалисты утверждают, что в сети St.Giles существует уникальная методика преподавания, которая поможет учащимся заговорить по-английски уже через несколько недель. Кроме того, в колледжах большое внимание уделяется индивидуальной работе с учеником, который занимается в группе из 10-12 человек и может выбрать любой срок обучения -- от 2 недель до 1 года. Если же его интересует не только языковая подготовка, но и повышение собственной квалификации -- St.Giles предложит курсы, где освоение языка будет совмещено с изучением бизнеса, менеджмента. Также предлагаются специальные курсы: «Английский для бизнеса», «Английский для туризма», «Английский для дизайна» и «Английский для преподавателей английского языка как иностранного». На протяжении всего курса обучения с учащимся работает педагог, анализирующий успехи и помогающий справиться с трудностями. Каждые две недели для оценки знаний обучающихся проводится специальное тестирование.

Педагоги-лингвисты давно доказали, что нахождение в среде изучаемого языка является одним из основных факторов, способствующих усвоению языкового материала. Однако изучать язык можно и нужно не только на занятиях. Колледжи St.Giles вряд ли стали бы столь популярны во всем мире, если бы вместе с серьезной языковой подготовкой не предлагали великолепно организованную программу отдыха. В каждой школе работает штатный сотрудник, занимающийся планированием досуга учеников, которые могут посетить исторические места, музеи, театры, дискотеки и спортивные клубы. Кроме того, средой, где усвоение языка происходит без каких-либо усилий, станут тщательно отобранные семьи или комфортабельные студенческие кампусы, в которых будут жить учащиеся.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА: РЕСТИТУЦИЯ

КАК ВЕРНУТЬ СЛУЦКИЕ ПОЯСА

Вероника ЧЕРКАСОВА

В тот день, когда состоялся наш разговор с главой комиссии «Вяртанне» при белорусском фонде культуры Адамом Мальдисом, ученый узнал, что Международный биографический центр в Кембридже признал его достойным звания «Человек года». Однако, как выяснилось, у известнейшего человека Беларуси просто нет средств для того, чтобы выкупить полагающиеся ему медаль, диплом и книгу, где будет напечатана его биография...



-- *Почему, на ваш взгляд, проблема возвращения культурных ценностей так актуальна и остра именно для Беларуси?*

-- Это определено исторической судьбой белорусского народа и белорусской государственности. Несмотря на то, что у нас есть древние традиции и история, на протяжении целых столетий белорусские земли частично -- либо полностью добровольно, либо принудительно -- входили в состав иных государственных образований: Киевской Руси, Великого Княжества Литовского, Речи Посполитой, Российской империи, Советского Союза. Наши предки чаще всего выступали в истории под иным, несобственным именем -- как русины, литвины, беляхи, кресовяки, полешуки, тутэйшие, жители северо-западных губерний или восточных воеводств. Этнические верхи, интеллектуальную элиту поочередно захлестывали волны полонизации или русификации. Отсюда и сложности с нашим менталитетом, который в отличие от соседей все еще формируется и даже регрессирует. Отсюда и наши сложности во взаимоотношениях с соседями, среди которых (за исключением, пожалуй, Латвии) есть, скажем так, общественные группировки, претендующие на часть нашей территории, на часть нашего культурного наследия.

-- *Что можно назвать в ряду самых знаменитых утраченных национальных белорусских ценностей?*

-- В Полоцке, на родине Франциска Скорины существует музей истории книгопечатания, в котором нет ни одного издания Скорины, в то время как в Москве в государственной библиотеке находится более восьмидесяти изданий, некоторые в шести-семи-восьми экземплярах. В Государственном историческом музее тоже более восьмидесяти изданий. В Украине находится библиотека Хрептовича, вывезенная во время первой мировой войны в Киев на временное хранение, да так там и оставшаяся. Румянцевская библиотека, вывезенная из Гомеля, впоследствии составила большую часть Румянцевской, а ныне Национальной государственной библиотеки в Москве. В Вильнюсе находится рукописное Туровское Евангелие, факсимильную копию которого Литовское правительство не так давно передало нам. Наши потери памятников истории и культуры огромны, больше, чем в любом другом европейском государстве. Во время последней войны были вывезены и разграблены фонды почти всех белорусских музеев, библиотек и архивов. За рубежом белорусских ценностей больше, чем в самой Беларуси. И в возвращении их мы уповаем не столько на законы и договоры (они либо не подписаны, либо не действуют), сколько на добрую волю соседей.

-- *Культурное наследие призвано сближать, объединять страны и народы. Но, к сожалению, часто случается совсем наоборот...*

-- Поверьте, мне, белорусу по убеждениям, но одновременно человеку, имеющему литовские корни, воспитанному на польской и русской культурах, становится больно, когда я читаю, что культурное наследие Великого Княжества Литовского (в том числе летописи, статуты, метрика) является исключительно собственностью сегодняшней Летувы, или же что оно создавалось не на древнем белорусском языке, а на искусственном «канцелярском языке» Великого Княжества Литовского. Или с другой, с нашей стороны -- что Великое Княжество Литовское, государство полиэтническое, было исключительно государством белорусским. Становится не по себе, когда вижу изданные теперь в Польше книги о Несвиже, Гродно, Слониме, где эти города называются исконно польскими, а с другой стороны, когда читаю в нашей прессе, что Адам Мицкевич -- это белорусский поэт. Мне просто неловко, когда авторитетные люди даже Скорину, Евфросинью Полоцкую и Симеона Полоцкого считают явлениями только российской культуры, а с другой стороны, утверждают, что Глинка или Достоевский -- это чуть ли не стопроцентные белорусы. И уж совсем теряется оптимизм, когда слышишь или читаешь, что каждый католик в Беларуси это обязательно поляк или литовец, а каждый православный обязательно русский. Неужели же белорусам совсем Бог не дал места под солнцем?!

-- *Есть ли, на ваш взгляд, в Беларуси государственная политика в вопросе возвращения наших утраченных культурных ценностей?*

-- Во всех странах существует государственная политика в области возвращения утраченных культурных и духовных ценностей, у нас же нет ни государственной политики, ни какой-либо структуры, которая бы этим занималась. В Германии и Австрии решением таких вопросов занимаются советники президентов по вопросам реституции. Перед каждым государственным визитом или встречей на высшем уровне они советуют президенту, о возвращении каких культурных ценностей можно говорить во время тех или иных переговоров. У нас, как правило, эти вопросы игнорируются или носят случайный характер. В прошлом году перед поездкой президента в Москву к нам в комиссию «Вяртанне» обращались из МИД с вопросом, что можно было бы попросить у московской стороны? Я ответил, что в первую очередь, надо говорить об изданиях Скорины, десятки которых находятся в Государственной библиотеке России и Государственном историческом музее; о слуцких поясах, которые хранятся в запасниках российских музеев, куда наших ученых просто не пускают. Юридически на это мы не имеем никаких прав, мы можем рассчитывать только на добрую волю и на морально-этические отношения между государствами. Возвращаем же мы России картины, конфискованные на нашей таможне в Бресте или Гродно, причем делаем это во время приездов российских политиков. Так, вице-премьер Большаков увез отсюда более десяти икон. И это -- нормальный, цивилизованный подход. Но каждый жест должен иметь жест в ответ. Насколько я знаю, вопрос о возвращении наших ценностей в Москве поднимался, но президент Ельцин ответил уклончиво, предложив сначала изучить эту проблему. Но кто будет изучать? В Беларуси просто нет научной структуры, которая этим бы занялась.

-- *Вся эта ситуация создает ощущение безысходности. Неужели белорусам так никогда и не увидеть того, что когда-то было создано их предками?*

-- Мне кажется, что сегодня гораздо более реально говорить о совместном использовании спорных культурных ценностей. Греция и Англия Бог знает сколько времени ведут спор о колоннах Парфенона, которые некогда вывезли англичане. Такой же спор идет между Англией и Египтом. Юридически возвратить это теперь очень трудно, но в Англии спорные ценности не прячутся, они демонстрируются в музеях и доступны для всех желающих, не говоря уже об ученых. Что же касается наших культурных ценностей, оказавшихся в других государствах, то часто они хранятся в запасниках, и когда белорусские ученые приезжают туда для исследовательской работы, директора музеев порой запрещают даже показывать им эти памятники.

-- *На недавней конференции в Вильнюсе вы выступили с конкретными предложениями, которые могли бы изменить ситуацию, сложившуюся вокруг нашего исторического и культурного наследия...*

-- Я позволил себе пофантазировать, что сделал бы, находись я на месте, предположим, президента Литвы, господина Бразаускаса. В этом случае я бы возродил в Вильнюсе в прежнем помещении Виленский белорусский музей, закрытый большевиками в 1946 году, и собрал бы его фонды, разбросанные по музеям, библиотекам и архивам Литвы и Беларуси.

На месте президента Польши, господина Квасьневского я бы если не вернул, то хотя бы передал в депозит несвижскому замку 89 портретов из галереи Радзивиллов, которые в 1950 году были подарены нами, естественно, под нажимом из Москвы, Болеславу Беруту. А также подарил бы Беларуси копии Лавришевского Евангелия и метрической книги Новогрудского костела с записью о рождении Адама Мицкевича, которая была нелегально вывезена в Польшу в 1946 году.

На месте президента России господина Ельцина я бы если не вернул, то подарил бы Беларуси коллекцию слуцких поясов, вывезенную в Москву в 1940-1941 годах, а также дубликаты скорининских изданий. И помог бы в поисках следов нашей реликвии номер один, Креста святой Ефросиньи Полоцкой, эвакуированного из Могилева в 1941 году.

На месте президента Украины господина Кучмы я бы если не вернул, то сделал бы объектом совместного использования знаменитую библиотеку Хрептовичей, вывезенную в Киев накануне и во время первой мировой войны, и помог бы в проведении в Минске выставки белорусских сокровищ, которые оказались во Львове, в музее митрополита Шептыцкого, в начале нашего века.

-- *Было ли что-то возвращено Беларуси в последнее время и кем?*

-- Такой жест доброй воли сделал президент Украины Кучма, вернувший нам несколько икон, которые случайно попали туда после второй мировой войны. Литовцы передали нам факсимильное издание Туровского Евангелия и три гравюры нашего земляка наполеона Орды; князь Тихоновецкий в свое время передал из Англии слуцкий пояс, редкую книгу... Вот, пожалуй, и все.

-- *А много ли отдаем мы?*

-- Много. Хотя бы те же конфискованные на границе иконы, картины и другие ценности. Украине передали книги из библиотеки Петлюры. Хотя честно говоря, я бы передал России многие произведения изобразительного искусства, которые хранятся у нас в запасниках в обмен на наши ценности, которые находятся в России и ей тоже не нужны. Но для этого надо работать, у нас же все, от кого зависит решение этих вопросов, считают, что культура -- дело третьестепенное, не понимая, что о государстве прежде всего судят по его культурной политике и отношению к собственной и мировой культуре.

МУЗЫКА

БИЗНЕС В СТИЛЕ «БЛЮЗ»

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Прошедший 20 сентября в Минске 2-й Белорусский фестиваль блюз-рока стал продолжением более чем двухлетней деятельности Star CLUB в Беларуси. Главная задача национального фестиваля -- смотр новых молодых групп и подготовка сильнейших из них к творческому соревнованию с гостями из других стран на предстоящем в ноябре этого года международном блюзовом фестивале в белорусской столице.
Корр. «БДГ» побеседовала с президентом белорусского объединения блюз-роковых музыкантов Star CLUB Геннадием Стариковым о насущных проблемах этого вида искусства в Беларуси.

-- Клубу два с половиной года, предстоит 2-й международный блюзовый фестиваль. Что изменилось за это время в жизни музыкантов?

-- Уровень мастерства белорусских блюзовых музыкантов высок, а степень его отражения в СМИ Беларуси и за рубежом практически нулевая. «Широкая известность в узких кругах» всегда ведет к застою. У нас в стране есть одареннейшие люди, о которых вообще ничего не пишется и не говорится, как будто их нет. Не только музыкальная белорусская культура знает много подобных примеров, когда, если не написано, явления как бы не существует. Клубу предстоит в процессе кропотливой работы в корне изменить распространенное мнение о том, что в Беларуси в принципе ничего талантливого быть не может. Популяризировать деятельность наших блюзовых музыкантов мы рассчитываем посредством фестивального движения, вступления в международную ассоциацию FIDOF и так далее.

-- Поступают ли предложения выступить за рубежом?

-- Николай Арутюнов из «Лиги блюза» пригласил NARRATOR выступить в нескольких московских клубах. Группа BROS. IN BLUES отправится на фестивали в Киев и Софию. Устанавливаем связи с поляками.

-- А теперь о неприятном -- финансовых проблемах.

-- Анализируя деятельность клуба с этой точки зрения, приходишь к выводу, что наступил момент, когда необходимо предпринимать радикальные шаги. На энтузиазме нам не выжить. Благодаря ему можно существовать не более трех лет. Задача на сегодня -- так видоизменить нашу деятельность, чтобы она зависела не только от доброй воли спонсоров, но основывалась на стабильности финансового положения. Для начала собираемся перейти к практике традиционно больших концертов, чтобы работали все три точки опоры фестивальной деятельности -- госфинансирование, бизнес-поддержка и самоокупаемость. Хотим расширить свою деятельность до международной общественной организации -- международной лиги блюза. Членами нашего клуба (их всего несколько сотен человек), помимо жителей белорусских городов, стали жители Москвы, Лондона, Нью-Йорка.

Одна из серьезнейших проблем, которую в Беларуси стараются не поднимать, -- это проблема адекватности затраченных усилий материальной отдаче в случае с отечественными музыкантами. Хороший специалист в своей области, человек сильного ума и высокой квалификации, в отличие от музыканта, почти всегда имеет шанс получить достойное вознаграждение за свой труд.

Удивительно, что никто, даже инспекция по охране авторских прав, не занимается решением вопросов, связанных с выплатами авторских гонораров. Например, блюзовый музыкант на Западе написал хорошую мелодию. Это значит, что ему не обязательно быть «звездой», чтобы получать большие гонорары, а достаточно тех авторских, которые он заработал. После чего у него есть замечательная возможность свободно продолжать заниматься творчеством. В Беларуси, увы, это пока невозможно. Россия уже начала шевелиться в этом направлении, отслеживая аудио- и видеопиратство. А белорусские музыкальные группы до сих пор не заинтересованы выпускать на родине свои диски и кассеты. «Ляпис Трубецкой», например, не собирается продавать в Беларуси свой новый московский альбом.

Или, допустим, ты сочинил и записал красивую гитарную мелодию. В результате тебя ждут одни затраты на студию, выпуск тиража и так далее. Хорошо, если местные компании записи и перезаписи удачно скопируют матрицу и «снимут» свою прибыль. В этом случае мелодию будут «крутить» в кафе и ресторанах. Но может статься, что автору и на чашку кофе в таком заведении не хватит. Это ненормальная, извращенная ситуация, когда профессиональный музыкант не имеет права на материальный доход от свой деятельности. У нас, к сожалению, всегда применяли к культуре остаточный принцип. Но даже во времена бесправного общества любой автор мог рассчитывать на фиксированную сумму отовсюду, где живьем или в записи звучали его произведения.

-- Кто помогает белорусскому блюзу?

-- Первый белорусский фестиваль в 1996 году «влетел» нам в две тысячи долларов убытков. Благодаря чуду остались живы. Хорошо, что вовремя подоспела помощь от компании Philip Morris, традиционно поддерживающей музыкантов во всем мире. Но если бы мы испугались долгов и отказались от проведения фестиваля, то, как обычно, ничего бы не произошло. Минский горисполком внес реальный вклад в дело фестивальных проектов плюс некоторые пожертвования от частных лиц.

Демократизм музыкального стиля не позволяет нам устанавливать коммерческие цены на билеты. Их средняя цена -- 2 доллара. Что тут может окупиться, если из тысячного зала у нас 300 пригласительных мест не продаются, 250 должны быть свободны для музыкантов-участников, журналистов и телеоператоров? Аншлаг всегда полный, что тем не менее не свидетельствует о высокой прибыли.

-- На ваш взгляд, практика блюзовых клубов приживется в Минске?

-- Мы мечтаем иметь два-три блюзовых клуба, хотя бы как в Москве. Здесь возможны два варианта: обратившись к традициям 1960-х годов, выехать куда-нибудь на отшиб, в загородный сарай, и романтикой совсем иной атмосферы привлекать туда городского зрителя или, заручившись поддержкой финансового партнера, осесть где-нибудь в центре. Правда, здесь есть опасения: не исключено, что уникальное блюзовое кафе вскоре превратится в обыкновенный ресторанчик с музыкантами. А для меня блюзовая музыка является почти классической. И мне далеко не безразлично, где и в какой форме она звучит. Играть по подвалам? Нет уж, увольте. Блюз -- это нечто элитное, достойное гораздо лучших залов с хорошей акустикой и своей аудиторией.

СПРАВКА «БДГ».

Геннадий Стариков, бизнесмен и музыкант, имеет техническое и музыкальное образование, что позволяет решать многие деликатные проблемы творческого процесса при работе с музыкантами самого разного уровня. В период расцвета «Верасов» Стариков три года отыграл в этом коллективе. Относится к «старой гвардии» первого поколения белорусских бит-музыкантов. Бессменный руководитель минского блюз-рокового клуба и главный инициатор первых блюзовых фестивалей в Беларуси.



Геннадий Стариков -- бизнесмен и музыкант

АРТ-БИЗНЕС

РАБОТЫ БЕЛОРУССКИХ ХУДОЖНИКОВ — В ЭЛЕКТРОННОМ КАТАЛОГЕ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

Издательство English Education Limited и научно-производственная ассоциация «Осмий» при содействии АКБ «Приорбанк» завершают подготовительный период издания электронного каталога «Современное изобразительное искусство-97».

Приступив в мае этого года к съемке произведений белорусских авторов при помощи цифровой фотокамеры (что обходится намного дешевле фото- или слайдовой фиксации работ), организаторы предполагают заполнить половину объема каталога-компактдиска, возможности которого позволяют разместить более 6 тыс. изображений вместе с сопроводительной информацией. Проект ориентирован на западноеврепейский рынок -- в первую очередь на профессионалов, работающих в области искусства. Среди них -- искусствоведы и другие ценители изобразительного искусства, а также художественные галереи, академии и университеты. К концу 1997 года тираж каталога должен выйти на шести языках и составить несколько тысяч экземпляров. Но, по мнению координатора проекта e-art Олега Крупнова, на родине эта продукция привлечет внимание в лучшем случае единиц.

Наибольший интерес к созданию каталога среди художников проявили живописцы, число которых гораздо выше количества скульпторов, графиков и других творческих мастеровых. От Союза художников Беларуси проект получил информационную поддержку. Работы авторов, к которым коммерческие художественные галереи проявят интерес, будут размещены на специализированном сервере в системе «Интернет».

E-art -- не первый мультимедийный проект ассоциации «Осмий». Ею выпущен узкоспециализированный каталог по большегрузным автомобилям «БелАЗ», а также популярный среди российских и украинских «пиратов» каталог для снабженцев «Товары, услуги и производители РБ».

ТЕАТР

КОГДА ГОВОРЯТ ПОЖАРНЫЕ — МУЗЫ МОЛЧАТ

Светлана КАРПЕКОВА

25 сентября на столичной «Вольной сцене» состоялась премьера спектакля «Взлет Артуро Уи», поставленного по пьесе Бертольда Брехта главным режиссером театра Валерием Мазынским при содействии Института Гете.

Еще не встретившись с широкой публикой, этот спектакль уже обрел историю. «БДГ» писала о том, что Министерство культуры «рекомендовало» перенести премьеру с конца минувшего театрального сезона на начало следующего. По словам Валерия Мазынского, не последнюю роль здесь сыграло то, что в конце июля в Минске проходил 2-й съезд белорусов мира и его участники собирались посмотреть спектакль.

Премьера наконец состоялась, однако проблемы театра на этом не закончились. Скорее, они только начинаются. После окончания спектакля Валерий Мазынский сообщил зрителям, что это была одна из последних постановок, показанных театром в помещении, где он сейчас располагается: пожарные службы не считают возможной дальнейшую деятельность театра в этом месте. Где и когда она продолжится, пока неизвестно. Однако труппа полна решимости работать даже в малоприспособленных условиях.

Вряд ли проявление подобной строгости пожарными можно считать простым стечением обстоятельств. Надо полагать, что связано это со спектаклем. Впрочем, создавая проблемы театру, власть тем самым способствует росту его популярности. Как известно, чем больше запрещают и не пускают, тем больше хочется пойти и посмотреть. Так что «Вольная сцена» своего зрителя не потеряет, а пьесу о *«скромном сыне кварталов Бронкса»*, политическую актуальность которой придает *«легкоузнаваемая схожесть ее персонажей с историческими и современными прототипами -- государственными и общественными деятелями мира»*, посмотрят еще многие.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

COMMUNITY CONNECTIONS В БЕЛАРУСИ

Community Connections -- это новая программа международного обмена, организуемая Информационным агентством Соединенных Штатов (USIA) при содействии Информационной службы США (USIS) в Беларуси. В рамках программы 75 специалистов, занятых в частном бизнесе, государственном и негосударственном секторе, получат возможность пройти стажировку в течение 3-5 недель в американских компаниях и организациях в различных городах США. Основные цели программы: ознакомление белорусских специалистов с американским бизнесом, деятельностью правительственных и негосударственных организаций, налаживание деловых и культурных связей между региональными центрами Беларуси и Соединенных Штатов. Особое значение придается созданию долговременных связей на региональном уровне, которые могли бы продолжаться после окончания программы. Отбор участников будет проводиться в пяти городах республики -- Бресте, Гомеле, Гродно, Минске и Молодечно.

Программа Community Connections предполагает привлечение специалистов двух категорий. К первой категории (40 человек) относятся владельцы или руководители частных компаний среднего и малого бизнеса, их ведущие специалисты, менеджеры верхнего и среднего звена, а также независимые предприниматели. Вторая категория (35 человек) включает специалистов-профессионалов, занятых как в государственном секторе, так и в различных негосударственных структурах, так называемом третьем секторе. К ним относятся различные неправительственные, неприбыльные, юридические и образовательные организации, а также профессиональные ассоциации.

Программа носит не столько учебный, сколько практический характер. В зависимости от профессиональной специализации, участники во время нахождения в США могут участвовать в практической стажировке на рабочих местах, в деловых встречах, тематических семинарах, разработке краткосрочных проектов. Проживать участники программы будут в американских семьях.

Непосредственную координацию программы в Беларуси и отбор участников проводит Белорусское отделение Американского совета по сотрудничеству в области образования (ACCELS), находящееся в Минске.

Отбор будет проводиться в виде открытого конкурса.

Презентация, посвященная программе *Community Connections*, состоится в Минске 4 октября в 11.00 в конференцзале гостиницы "Юбилейная" (пр.Машерова, 19). Приглашаются все желающие.

Координацию программы в Беларуси и отбор участников проводит Американский Совет по Сотрудничеству в Области Образования

ACCELS

За дополнительной информацией можно обратиться по адресу:

220005, Минск, пр.Скорины, 31-18, ACCELS, программа *Community Connections*; тел./факс: (017) 236-68-83 e-mail: stickney@accels.unibel.by

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 63 (406) 29.9.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Исполнительный директор: **Дина МИНА**
Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж	**20 000**
Цена	**договорная**
Заказ	**2255**
Подписано в печать	**27.9.97 в 17.00**
Подписной индекс	**63879**

Выходит 2 раза в неделю